

طراحی قرارداد در زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی، در شرایط عدم قطعیت اطلاعات

ایمان نصوحی* (دانشجوی دکترا)

علی شاهنده نوک‌آبادی (استاد)

قاسم مصلحی (استاد)

دانشکده‌ی هندسی صنایع و سیستم‌ها، دانشگاه صنعتی اصفهان

در این تحقیق یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی، شامل یک تأمین‌کننده، یک تولیدکننده به عنوان طراح قرارداد، و یک خرده‌فروش در نظر گرفته شده است. خرده‌فروش محصول نهایی را در فصل سفارش با تقاضای تصادفی به فروش می‌رساند. تولیدکننده در زمان صدور سفارش تأمین، یک توزیع تصادفی پیوسته از هزینه‌ی پردازش خرده‌فروش در اختیار دارد، اما پس از سفارش دهی به تأمین‌کننده و با گذشت زمان، تولیدکننده از هزینه‌ی خرده‌فروش اطلاع پیدا می‌کند. در این شرایط، تصمیمات بهینه‌ی سفارش دهی تولیدکننده به تأمین‌کننده طبق یک قرارداد اختیار خرید، بررسی شده است. تولیدکننده همچنین یک قرارداد بازخرید هماهنگ‌کننده برای خرده‌فروش طراحی می‌کند. مقادیر بهینه‌ی پارامترهای قرارداد بازخرید، زمانی که تولیدکننده درصد مشخصی از سود کل سیستم تولیدکننده - خرده‌فروش را تصاحب کند، نیز محاسبه شده است. نتایج محاسبات عددی نشان می‌دهد، قراردادهای طراحی شده در هر سطح زنجیره وابسته به اطلاعات و قراردادهای سطوح دیگر زنجیره بوده و نباید مستقل از هم طراحی شوند.

i.nosoohi@in.iut.ac.ir
ali-nook@cc.iut.ac.ir
moslehi@cc.iut.ac.ir

واژگان کلیدی: زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی، قرارداد اختیار خرید، قرارداد بازخرید، عدم قطعیت اطلاعات.

۱. مقدمه

در زنجیره‌ی تأمین چندسطحی در شرایط عدم قطعیت اطلاعات پرداخته می‌شود. در این تحقیق با در نظر گرفتن یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی^۱ شامل یک تأمین‌کننده، یک تولیدکننده و یک خرده‌فروش، نحوه‌ی طراحی قرارداد تولیدکننده با خرده‌فروش و تأمین‌کننده در شرایط تقاضای تصادفی و اطلاع ناکافی از هزینه‌ی خرده‌فروش، بررسی می‌شود. در زنجیره‌ی تأمین مورد نظر، تولیدکننده مواد مورد نیاز خود را از تأمین‌کننده تهیه و پس از انجام عملیات پردازش، در اختیار خرده‌فروش قرار می‌دهد. خرده‌فروش نیز پس از دریافت تقاضا در فصل فروش، یک عملیات پردازش نهایی روی محصول انجام داده و تقاضای تصادفی مشتریان را برآورده می‌کند. به دلایل مختلف، مانند زمان بر بودن فرایند تأمین مواد، فرض شده تولیدکننده قبل از شروع فصل فروش اقدام به سفارش دهی به تأمین‌کننده می‌کند. این در حالی است که در زمان طراحی قرارداد تأمین برخی اطلاعات عضو پایین دست زنجیره — مانند هزینه‌ی عملیات پردازش — دقیقاً برای تولیدکننده مشخص نیست. ممکن است به دلایل مختلف، مانند در نوسان بودن شرایط بازارهای تأمین و خرید برای خریدار، هزینه‌ی پردازش نهایی او در زمان طراحی قرارداد تأمین تولیدکننده مشخص نباشد. البته در عمل، بسیاری از این عدم

مدیریت ارتباطات با تأمین‌کننده‌گان و طراحی قرارداد^۲ برای عضو بالادست^۳ زنجیره‌ی تأمین^۴، از تصمیمات مهم تولیدکننده‌گان است. از طرف دیگر، تولیدکننده‌گان باید ضمن طراحی قرارداد برای عضو بالادست زنجیره، به طراحی قرارداد برای عضو پایین دست^۵ زنجیره نیز توجه داشته باشند. اغلب تحقیقات صورت گرفته در رابطه با مسائل هماهنگ‌سازی^۶ زنجیره‌ی تأمین و طراحی قرارداد، نحوه‌ی طراحی قرارداد در زنجیره‌های تأمین دوستخطی را بررسی کرده‌اند.^{۷-۱۰} علی‌رغم اهمیت این تحقیقات، از آنجا که در عمل بیش از دو سطح در زنجیره‌های تأمین وجود دارد، موضوع طراحی قرارداد در زنجیره‌ی تأمین چندسطحی بسیار حائز اهمیت است.

نکته‌ی قابل توجه دیگر این که وجود اطلاعات کامل و دقیق در زنجیره‌های چندسطحی به ندرت اتفاق می‌افتد. مثلاً ممکن است هنگام طراحی قرارداد برای عضو بالادست زنجیره، مانند تأمین‌کننده، اطلاعات کافی از عضو پایین دست زنجیره، مانند خرده‌فروش یا خریدار، در دست نباشد. لذا در این تحقیق به موضوع طراحی قرارداد

* نویسنده مستول
تاریخ: دریافت ۱۲ اردیبهشت ۱۳۹۴، /۱۵، اصلاحیه ۱۳۹۴، /۵، پذیرش ۱۳۹۴، /۵.

در بخش ششم با تجزیه و تحلیل عددی، تصمیمات بهینه‌ی تولیدکننده در ارتباط با هر نوع قرارداد، تحت پارامترهای مختلف مرتبه با قرارداد دیگر تجزیه و تحلیل می‌شود. و نهایتاً در بخش هفتم نتایج و نیز پیشنهادات برای مطالعات آتی ارائه می‌شود.

۲. مرور ادبیات موضوع

مسائل مختلف زنجیره‌های تأمین چندسطحی در تحقیقات متعددی بررسی شده است. برخی از محققین مسائل خود را با فرض تقاضای قطعی و برایه‌ی مدل‌های سنتی مقادیر اقتصادی تولید^{۱۰} بررسی کرده‌اند.^[۴] برخی دیگر مدل‌های زنجیره‌ی تأمین چندسطحی خود را بر پایه‌ی مدل روزنامه‌فروش^{۱۱} و تقاضای تصادفی بنا کرده‌اند.^[۶]

در برخی از مسائل طراحی شبکه‌های زنجیره‌ی تأمین چندسطحی بررسی شده است.^[۷] سیاست‌های کنترل موجودی در زنجیره‌ی تأمین چندسطحی نیز توسط محققین مختلف مورد بررسی قرار گرفته است.^[۸-۱۰] در جدول ۱ برخی از تحقیقات صورت گرفته در زنجیره‌های چندسطحی، به همراه ویژگی‌ها و رویکرد تجزیه و تحلیل آن‌ها ارائه شده است.

در جدول ۱، نوع رویکردها و مسائل بررسی شده در زنجیره‌های چندسطحی را شاهدیم. یکی از خلاهای مهم مشاهده شده در ادبیات موضوع این است که هیچ‌یک از تحقیقات مذکور، به موضوع طراحی قرارداد در سطوح مختلف زنجیره و بررسی اثر قراردادها بر تصمیمات بهینه‌ی طراح قرارداد توجه نداشته‌اند. در این تحقیق، ضمن توجه به این موضوع، شرایط عدم قطعیت اطلاعات نیز در مدل‌سازی‌ها لحاظ می‌شود. تجزیه و تحلیل مورد نظر در این تحقیق بر پایه‌ی دو قرارداد اختیار خرید و باخرید است. قرارداد باخرید در ادبیات موضوع به عنوان قرارداد رایج و هماهنگ‌کننده در زنجیره‌های تأمین مورد استفاده قرار گرفته است.^[۱۱] قرارداد اختیار خرید نیز در مسائل گوناگون به صور مختلف مورد استفاده قرار گرفته است. در برخی از تحقیقات از قرارداد اختیار خرید یک طرفه‌ی افزایشی^{۱۲} استفاده شده است.^[۱۲-۱۳] طبق قرارداد اختیار خرید یک طرفه‌ی افزایشی، خریدار حق افزایش سفارش اولیه را دارد.

در برخی از تحقیقات از قرارداد اختیار خرید یک طرفه‌ی کاهشی^{۱۳} استفاده شده است.^[۱۴-۱۵] طبق قرارداد اختیار خرید یک طرفه‌ی کاهشی، خریدار حق کاهش سفارش اولیه را پیدا می‌کند. برخی از تحقیقات از قرارداد اختیار خرید دوطرفه^{۱۴} یا ترکیبی استفاده کرده‌اند.^[۱۶] طبق قرارداد اختیار خرید دو طرفه، خریدار هم حق کاهش و هم حق افزایش سفارش اولیه‌ی خود را پیدا می‌کند. در این تحقیق شرایطی بررسی می‌شود که سفارش‌دهی تولیدکننده به تأمین‌کننده طبق کامل ترین حالت این قرارداد، یعنی قرارداد اختیار خرید دوطرفه انجام شود. چنان که بیان شد، در این تحقیق برخلاف سایر تحقیقات به نحوه‌ی طراحی و ازات متقابل این قراردادها، هستگام استفاده در یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی توجه می‌شود.

۳. معرفی علائم، فرضیات و تعریف مسئله

در ابتدا علائم مورد استفاده معرفی می‌شوند. همه‌ی اقلام درآمد و هزینه، برحسب واحد پول به ازای هر واحد مواد/محصول بیان شده است.

قطعیت‌های اطلاعاتی، مانند عدم قطعیت هزینه‌ی خرده‌فروش، با گذشت زمان رفع می‌شود.^[۱۷]

از طرفی تولیدکننده در زمان طراحی قرارداد تأمین، نیازمند اطلاعات مربوط به خرده‌فروش است و به عبارتی، طراحی بهینه‌ی قرارداد تأمین نباید مستقل از روابط آتی تولیدکننده با خرده‌فروش در نظر گرفته شود. در چنین شرایطی، سوال پیش‌روی تولیدکننده چگونگی طراحی قرارداد با تأمین‌کننده و خرده‌فروش، در وضعیت مسروچ است.

در چنین شرایطی، سیاست مناسب برای تولیدکننده عبارت است از: «سفارش‌دهی به تأمین‌کننده طبق قرارداد اختیار خرید».^۷ این قرارداد کمک می‌کند تا قسمتی از تصمیمات تولیدکننده پس از رفع برخی عدم قطعیت‌ها اتخاذ شود. طبق این

قرارداد، تولیدکننده علاوه بر صدور یک سفارش قطعی به تأمین‌کننده می‌تواند حق تعییر، یعنی کاهش یا افزایش در مقدار سفارش قطعی را نیز پیش‌خواهد کرد. در این شرایط، تولیدکننده می‌تواند بعد از تکمیل اطلاعات مربوط به هزینه‌ی خرده‌فروش، در صورت نیاز سفارش خود را افزایش یا کاهش دهد.

پس از انعقاد قرارداد تأمین و تهیه موارد از تأمین‌کننده، تولیدکننده مواد تهیه شده را پردازش کرده و ضمن اطلاع از هزینه‌ی خرده‌فروش، وارد قرارداد با او می‌شود. فرض بر آن است که در ارتباط تولیدکننده با خرده‌فروش، تولیدکننده طراح قرارداد است و یک قرارداد بازخرید^۸ به خرده‌فروش پیشنهاد می‌کند. علت در نظر گرفتن قرارداد بازخرید این است که طبق این قرارداد تولیدکننده می‌تواند ضمن کاهش ریسک سفارش‌دهی خرده‌فروش، میزان سفارش خرده‌فروش را با تنظیم پارامترهای قرارداد کنترل کند. خرده‌فروش نیز باید قبل از مشخص شدن تقاضای فصل فروش راجع به میزان صدور سفارش به تولیدکننده تصمیم‌گیری کند. در این تحقیق، تصمیمات بهینه‌ی تولیدکننده در چارچوب قراردادهای اختیار خرید و بازخرید بررسی می‌شود. نوآوری‌ها و ویژگی‌های این تحقیق در قیاس با سایر تحقیقات، خلاصه‌وار عبارت است از:

۱. بررسی تصمیمات تولیدکننده در زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی — شامل یک تأمین‌کننده، یک تولیدکننده و یک خرده‌فروش — به همراه عدم قطعیت تقاضای فصل فروش و هزینه‌ی خرده‌فروش. در این راستا، نحوه‌ی سفارش‌دهی تولیدکننده به تأمین‌کننده طبق قرارداد اختیار خرید و نحوه‌ی طراحی قرارداد بازخرید برای خرده‌فروش مورد بررسی قرار می‌گیرد.

۲. بررسی اثرات قراردادهای سطوح مختلف زنجیره بر هم. در این تحقیق نشان داده می‌شود تصمیمات بهینه در هر سطح زنجیره وابسته به قرارداد و ارتباطات در سطح دیگر است.

تجزیه و تحلیل صورت گرفته در این تحقیق، می‌تواند کاربردهای عملی مختلفی داشته باشد. به عنوان مثال محصولات مد و ایداعی^۹ دارای تقاضای غیر قطعی و زمان تأمین طولانی هستند.^[۱۸] تولیدکننده‌گان چنین محصولاتی، مشابه شرایط این تحقیق، ضمن انعقاد قرارداد مناسب با خرده‌فروش باید قرارداد تأمین مناسب را نیز طراحی کنند. همچنین، در نظر گرفتن عدم قطعیت در اطلاعات هزینه و تقاضا، منجر به کاربردی تر شدن تجزیه و تحلیل می‌شود.

در ادامه‌ی این تحقیق، در بخش دوم ادبیات موضوع مرور می‌شود. در بخش سوم علائم، فرضیات و مسئله‌ی مورد نظر معرفی، و سپس در بخش چهارم روابط بین تولیدکننده، تأمین‌کننده و خرده‌فروش در مقاطع مختلف زمان، طبق قراردادهای در بخش پنجم نیز تصمیمات تولیدکننده در مقاطع مختلف زمان تشریح می‌شود. اختیار خرید و بازخرید، در ارتباط با تأمین‌کننده و خرده‌فروش بررسی می‌شود.

جدول ۱. تحقیقات در زنجیره‌های چندسطحی.

مرجع	سال	رویکرد تجزیه و تحلیل	ویژگی مسئله‌ای مورد بررسی
[۲]	۲۰۰۱	سازوکار تخفیف	همانگ سازی فعالیت‌های خرید و تولید در زنجیره‌ی سه‌سطحی شامل تأمین‌کننده، تولیدکننده و خرده‌فروش
[۶]	۲۰۰۴	سازوکار تسهیم سود	همانگ سازی یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل تولیدکننده، توزیع کننده و خرده‌فروش
[۱۰]	۲۰۰۸	سازوکار بازگشتی منعطف	همانگ سازی یک زنجیره‌ی سه‌سطحی که در آن هر یک از اعضاء می‌تواند موجودی اضافی خود را به سطح بالاتر خود بازگرداند
[۱۴]	۲۰۰۹	سازوکار تسهیم سود و تخفیف	به‌کارگیری همزمان قراردادهای تسهیم سود و تخفیف در یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل مشتری، خرده‌فروش و تأمین‌کننده
[۵]	۲۰۱۰	مدل سازی ریاضی متمرکز	توسعه‌ی یک مدل ریاضی برای زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل تأمین‌کننده، تولیدکننده و خرده‌فروش، که در آن عملیات تولیدی از یک فریند بهبود مستمر پیروی می‌کند
[۷]	۲۰۱۰	سازوکار تسهیم سود	به‌کارگیری سازوکار تسهیم سود در زنجیره‌ی تأمین چندسطحی، که نزدیک‌ترین عضو زنجیره به مشتریان، مسئول انعقاد یک قرارداد با همه‌ی اعضای زنجیره می‌شود
[۱۱]	۲۰۱۱	مدل سازی سیاست کنترل موجودی	توسعه‌ی یک مدل موجودی یکپارچه در زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل تولیدکننده، توزیع کننده و خرده‌فروش، برای محصولات با نیز فسادپذیری وابسته به زمان
[۸]	۲۰۱۲	شبیه‌سازی	بررسی نقش سیاست موجودی یک شبکه‌ی زنجیره‌ی تأمین چندسطحی بر کاهش ریسک تأمین و خرابی
[۹]	۲۰۱۲	مدل برنامه‌ریزی ریاضی با اعداد صحیح	طراحی مجدد شبکه‌ی زنجیره‌ی تأمین چندسطحی با تسهیلات متعدد، شامل تخصیص مجدد تسهیلات موجود در شبکه به مکان‌های سرویس‌گیرنده جدید در شبکه
[۱۵]	۲۰۱۳	قراردادهای عمده‌فروشی و تخفیف	بررسی تصمیمات بهینه در رابطه با هزینه‌ی حمل و نقل، مقادیر سفارش و خرید و قیمت‌گذاری‌ها در زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی محصولات فاسدشدنی (با تقاضای تصادفی وابسته به قیمت و کیفیت محصول)
[۱۶]	۲۰۱۴	شبیه‌سازی	تعیین سطح موجودی و اندازه دسته تولیدی برای هر مرحله عملیاتی از زنجیره‌ی تأمین چندسطحی با الگوی تولید به هنگام
[۱۷]	۲۰۱۴	مدل سازی ریاضی برای سیستم‌های متمرکز و بازی رهبر - پیرو	مدل سازی یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل تأمین‌کننده، تولیدکننده و خرده‌فروش، با در نظر گرفتن امکان خرابی ماشین‌آلات و توقف در تولید و تأمین
[۱۲]	۲۰۱۴	مدل برنامه‌ریزی غیرخطی با اعداد صحیح	بررسی یکپارچه‌ی انتخاب تأمین‌کنندگان و سیاست کنترل موجودی مروز پیوسته، در یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل چندین تأمین‌کننده، یک خریدار و چندین خرده‌فروش
[۱۸]	۲۰۱۵	مدل برنامه‌ریزی دوهدفه با اعداد صحیح	توسعه‌ی یک مدل برنامه‌ریزی با اهداف کمینه‌سازی هزینه کل و بیشینه‌سازی متوسط تعداد محصولات ارسالی به مشتریان در زنجیره‌ی تأمین چندمحصولی، چند دوری و سه‌سطحی

۱.۳. پارامترها

- c_p : مقدار پرداختی تأمین‌کننده به تولیدکننده بهمازای هر واحد کاهش سفارش قطعی؛
 c_e : مقدار پرداختی تولیدکننده به تأمین‌کننده بهمازای هر واحد افزایش سفارش قطعی؛
 q : میران سفارش خرده‌فروش به تولیدکننده؛
 C : متغیر تصادفی هزینه‌ی خرده‌فروش، ${}^{\circ}C_r \geq q$ ؛
 $(c_{\bar{F}})$: تابع چگالی متغیر تصادفی هزینه‌ی خرده‌فروش؛
 X : متغیر تصادفی تقاضای مشتری، $x \geq 0$ ؛
 (f_X) : تابع چگالی متغیر تصادفی تقاضای مشتری؛
 $F(x)$: تابع توزیع متغیر تصادفی تقاضای مشتری و $\bar{F}(x) = 1 - F(x)$ ؛

- c_m : هزینه‌ی حاشیه‌یی پردازش نزد تولیدکننده؛
 c_r : هزینه‌ی حاشیه‌یی پردازش نزد خرده‌فروش؛
 p : قیمت فروش محصول نهایی به مشتری؛
 w : قیمت عمده‌فروشی برای خرید قطعی از تأمین‌کننده؛
 o : قیمت خرید (رزرو) سفارش اختیار خرید تکیی از تأمین‌کننده؛
 e : تبادل مالی بین تولیدکننده و تأمین‌کننده به دلیل تغییر سفارش قطعی؛

می‌شود در این تحقیق سفارش دهی تولیدکننده به تأمین‌کننده طبق کامل‌ترین حالت قرارداد اختیار خرید، یعنی قرارداد اختیار خرید دولطفه، انجام می‌شود. طبق قرارداد اختیار خرید، تولیدکننده معهده به خرید از تأمین‌کننده به میران واحد با قیمت w عنوان سفارش قطعی می‌شود. همچنین تولیدکننده می‌تواند مقداری سفارش اختیار خرید q_d که قیمت ۰ واحد پول از تأمین‌کننده خریداری کند. پس از مشخص شدن هزینه‌ی پردازش خرده فروش، تولیدکننده می‌تواند در صورت نیاز از سفارش اختیار خرید نیز، به میران $q_o \leq q_e$ واحد پول از تأمین‌کننده خریداری کند. اگر $q_e > q_d$ باشد، تولیدکننده اقدام به افزایش سفارش قطعی می‌کند. در این صورت تولیدکننده معهده به پرداخت $w - ec \geq q_e$ واحد پول دیگر به ازای هر واحد افزایش سفارش قطعی می‌شود. اگر $q_e < q_d$ باشد، تولیدکننده اقدام به کاهش سفارش قطعی می‌کند. در این صورت، تأمین‌کننده معهده به پرداخت $w - ep \leq q_e$ واحد پول، به ازای هر واحد کاهش سفارش قطعی می‌شود. این سازوکار قیمت‌گذاری مشابه سازوکار استفاده شده در مطالعات وانگ و تسانو^[۲۶] است. تولیدکننده پس از شروع فصل فروش دیگر امکان تهیه‌ی مواد از تأمین‌کننده را نخواهد داشت. پس از انعقاد قرارداد تأمین و تهیه‌ی مواد از تأمین‌کننده، تولیدکننده مواد تهیه شده به میران $q_d + q_e$ را پردازش کرده و ضمن اطلاع از هزینه‌ی خرده فروشی وارد قرارداد با او می‌شود. قرارداد تولیدکننده با خرده فروش پیش از شروع فصل فروش منعقد می‌شود. فرض کنید در ارتباط تولیدکننده با خرده فروش، تولیدکننده طراح قرارداد باشد و یک قرارداد بازخرید با پارامترهای (b, w_m) به خرده فروش پیشنهاد کند. طبق این قرارداد، قیمت عدمه فروشی هر واحد از محصول تولیدکننده برای خرده فروش برابر w_m است. همچنین تولیدکننده، برای کاهش رسیک سفارش دهی خرده فروش، معهده می‌شود در پایان فصل فروش b واحد پول به ازای هر واحد محصول مازاد خرده فروش به او پرداخت کند. در چنین شرایطی به دنبال بررسی تصمیمات بهینه‌ی تولیدکننده در ارتباط با تأمین‌کننده و خرده فروش هستیم.

یادآوری می‌شود، فرضیات و شرایط یادشده در این بخش، برای شرکت‌های تولیدکننده‌ی طیف وسیعی از محصولات نوع ابداعی و مدد، شامل قطعات الکترونیکی و رایانه‌یی، مصدق دارد.^[۲۶]

۴. تشریح روابط بین اعضای زنجیره در مقاطع مختلف زمانی

در شکل ۱ تصمیمات تولیدکننده در مقاطع مختلف زمانی و در ارتباط با تأمین‌کننده و خرده فروش نشان داده شده است.

چنان که مشاهده می‌شود، گام‌های قرارداد تولیدکننده با تأمین‌کننده و خرده فروش را می‌توان چنین خلاصه کرد:

گام ۱. در زمان t^0 تولیدکننده پس از دریافت پارامترهای قرارداد اختیار خرید (w, o, ec, ep) ، سفارشات q_o را به تأمین‌کننده صادر می‌کند.

گام ۲. در فاصله‌ی زمانی t^0 تا t^1 تولیدکننده از هزینه‌ی خرده فروش مطلع می‌شود. همچنین تأمین‌کننده به اندازه‌ی $q_o + q_d$ تولید می‌کند.

گام ۳. در زمان t^1 تولیدکننده با توجه به مقدار c_r اقدام به تنظیم، یعنی افزایش یا کاهش سفارش قطعی می‌کند. تأمین‌کننده نیز سفارشات تولیدکننده به میران q_e را به او مستقل می‌کند.

گام ۴. در فاصله‌ی زمانی t^1 تا t^2 تولیدکننده سفارشات دریافت شده از تأمین‌کننده را پردازش و آماده‌ی ارائه به خرده فروش می‌کند.

$S(q)$: متوسط فروش خرده فروش در فصل فروش با موجودی q ،
 $S(q) = E[\min\{q, X\}] = q - \int_0^q F(x)dx$

α_m : سهم تولیدکننده از سود سیستم تولیدکننده و خرده فروش در قرارداد بازخرید،
 $0 \leq \alpha_m \leq 100\%$.

۲.۳. متغیرهای تصمیم تولیدکننده

q_d : میران سفارش قطعی تولیدکننده به تأمین‌کننده؛

q_e : میران سفارش اختیار خرید ترکیبی به تأمین‌کننده (این مقدار دامنه‌ی مجاز افزایش یا کاهش سفارش قطعی را نشان می‌دهد)؛

q_{ep} : مقدار کاهش سفارش قطعی؛

q_{ec} : مقدار افزایش سفارش قطعی؛

w_m, b : پارامترهای قرارداد بازخرید، طراحی شده نوسط تولیدکننده برای خرده فروش.

۳. نمادهای متوسط سود

$\Pi_{m,1}$: متوسط سود تولیدکننده طبق مرحله‌ی اول ساختار تصمیم‌گیری معروفی شده در بخش ۵؛

$\Pi_{m,2}$: متوسط سود تولیدکننده طبق مرحله‌ی دوم ساختار تصمیم‌گیری معروفی شده در بخش ۵؛

$\Pi_{m,3}$: متوسط سود تولیدکننده در مرحله‌ی دوم، هنگام تعیین مقدار بهینه‌ی q_e ؛

$\Pi_{m,4}$: متوسط سود تولیدکننده در مرحله‌ی دوم، هنگام تعیین مقدار بهینه‌ی w_m ؛

$\Pi_{m,5}$: متوسط سود خرده فروش تحت قرارداد بازخرید.

چنان که پیش تریان شد، یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل یک تأمین‌کننده، یک تولیدکننده و یک خرده فروش را در نظر بگیرید. تولیدکننده مواد مورد نیاز خود را از تأمین‌کننده تهیه و پس از انجام عملیات پردازش، در اختیار خرده فروش قرار می‌دهد. خرده فروش نیز پس از دریافت تقاضا در فصل فروش، یک عملیات پردازش نهایی روی محصول انجام داده و تقاضای تصادفی مشتریان را با آورده می‌کند. اگر فرض کنیم که:

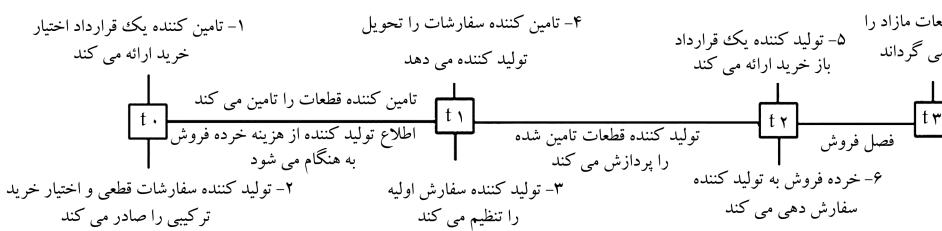
- تولیدکننده در زمان صدور سفارش به تأمین‌کننده از هزینه‌ی پردازش خرده فروش اطلاع دقیق نداشته باشد و یک تابع چگالی احتمال از هزینه‌ی پردازش خرده فروش در اختیار داشته باشد؛

- با گذشت زمان و قبل از انعقاد قرارداد تولیدکننده با خرده فروش، تولیدکننده از هزینه‌ی پردازش خرده فروش مطلع شود؛

- در ارتباط بین تأمین‌کننده و تولیدکننده، تأمین‌کننده سازوکار قیمت را به تولیدکننده پیشنهاد می‌کند و تولیدکننده راجع به مقدار سفارش به تأمین‌کننده تصمیم می‌گیرد؛

- در ارتباط بین تولیدکننده و خرده فروش، تولیدکننده سازوکار قیمت را به خرده فروش پیشنهاد کرده و خرده فروش راجع به مقدار سفارش به تولیدکننده تصمیم می‌گیرد.

در چنین شرایطی، تولیدکننده در زمان طراحی قرارداد تأمین با عدم قطعیت در رابطه با هزینه و تقاضا، و در زمان طراحی قرارداد با خرده فروش نیز فقط با عدم قطعیت تقاضای فصل فروش روبه رواست. یکی از سازوکارهای قرارداد مناسب برای چنین وضعیتی قرارداد اختیار خرید است. این قرارداد کمک می‌کند تا تولیدکننده قسمتی از تصمیمات خود را پس از رفع برخی عدم قطعیت‌ها اتخاذ کند. یادآوری



شکل ۱. رخدادهای زنجیره‌ی تأمین در مقاطع مختلف زمانی.

عبارت‌های موجود در تابع هدف تولیدکننده در مرحله‌ی دوم به ترتیب شامل هزینه‌ی تنظیم سفارش اولیه، هزینه‌ی پردازش کل سفارشات دریافت شده از تأمین‌کننده، درآمد فروش به خرده‌فروش و پرداختی برای مواد مازاد خرده‌فروش در انهاهی فصل فروش است. این تابع هدف به صورت مشروط بر مقدار b_{r, q_d, q_e} در نظر گرفته شده است. طبق محدودیت ۲ بازه‌ی تنظیم سفارش اولیه باید در محدوده‌ی اختیار خرید باشد. طبق محدودیت ۳ سفارش خرده‌فروش به تولیدکننده نباید از کل موجودی تولیدکننده بیشتر باشد. حد پایین و حد بالای w_m در محدودیت ۴ به ترتیب از تمايل خرده‌فروش به سفارش بی‌نهایت یا صفر جلوگیری می‌کنند. در این مرحله می‌توان ابتدا مسئله‌ی تولیدکننده در ارتباط با خرده‌فروش را تفکیک کرد و مقادیر بهینه‌ی w_m را بر حسب سایر متغیرهای تصمیم به دست آورد. پس از آن مقدار بهینه‌ی w_m محاسبه می‌شود.

۵.۱.۵. تصمیم بهینه برای تعیین پارامترهای قرارداد بازخرید
تصمیم این مرحله متناظر با زمان ۲ است. قسمتی از مدل که مربوط به تعیین w_m, b است را چنین در نظر بگیرید:

$$\text{Max}_{w_m, b} \Pi_{m, 2, 2} | c_r, q_d, q_e = w_m q - b(q - S(q)) \quad (5)$$

s.t.

$$0 \leq q \leq q_d + q_e \quad (6)$$

$$b \leq w_m \leq p - c_r \quad (7)$$

در مدل فوق به دنبال تعیین مقادیر بهینه برای متغیرهای تصمیم در قرارداد بازخرید، یعنی پارامترهای (b, w_m) ، بر حسب سایر متغیرهای مدل هستیم. تابع هدف متوسط سود تولیدکننده را در ارتباط با خرده‌فروشی که هزینه‌ی c_r دارد نشان می‌دهد. تابع هدف تولیدکننده را می‌توان چنین بازنویسی کرد:

$$\text{Max}_{(w_m, b)} \Pi_{m, 2, 2} | c_r, q_d, q_e = (w_m - b)q + bS(q) \quad (8)$$

فرض کنید $0 \geq b$ باشد. با توجه به مشیت بودن ضرایب q در رابطه‌ی ۸، مقدار بهینه‌ی سفارش خرده‌فروش برای تولیدکننده زمانی حاصل می‌شود که q بیشترین مقدار یعنی $q_e + q_d$ را داشته باشد. همچنین اگر مقدار b منفی باشد، باز هم تابع هدف با افزایش q بهبود می‌یابد. زیرا با بررسی مشتق تابع هدف نسبت به q داریم:

$$\frac{\partial \Pi_{m, 2, 2}}{\partial q} | c_r, q_d, q_e = (w_m - b) + b[1 - F(q)] > 0 \quad (9)$$

بنابراین، همواره تصمیم بهینه برای تولیدکننده این است که خرده‌فروش را به خرید بیشتر -- به میزان همه‌ی سفارشات تهیه شده از تأمین‌کننده -- ترغیب کند. لم ۱

ارتباط بین w_m و b را در این راستا بیان می‌کند:

لم ۱. برای ترغیب خرده‌فروش به سفارش‌دهی به میزان $q_e + q_d$ ، باید:

$$w_m = p - c_r - (p - c_r - b)F(q_d + q_e) \quad (10)$$

گام ۵. در زمان t_2 تولیدکننده یک قرارداد بازخرید به خرده‌فروش پیشنهاد می‌کند و در مقابل، خرده‌فروش بهاندازه‌ی q واحد به تولیدکننده سفارش و از او تأمین می‌کند. در این زمان با شروع فصل فروش، خرده‌فروش می‌تواند پس از تکمیل محصول نهایی آن را به مشتریان ارائه کند.

گام ۶. در طول فصل فروش، خرده‌فروش محصول نهایی را طبق نظر مشتری، پس از دریافت تقاضا، پردازش کرده و به فروش می‌رساند. در انتهای فصل فروش، خرده‌فروش بازای هر واحد محصول مازاد b واحد پول از تولیدکننده دریافت خواهد کرد.

در ادامه تجزیه و تحلیل تصمیمات تولیدکننده بر اساس شکل ۱ خواهد بود.

۵. ساختار تصمیمات تولیدکننده

می‌توان تصمیمات تولیدکننده در مقاطع مختلف زمانی را با توجه به اطلاع از هزینه‌ی خرده‌فروش در قالب دو مرحله بررسی کرد. در مرحله‌ی اول، متناظر با زمان t^0 ، تولیدکننده باید ضمن عدم دسترسی به هزینه‌ی دقیق c_r ، راجع به مقادیر سفارش قطعی و اختیار خرید (q_d, q_e) تصمیم‌گیری کند. در مرحله‌ی دوم، متناظر با زمان‌های t^1 و t^2 ، تولیدکننده باید ضمن اطلاع از هزینه‌ی c_r ، راجع به q_e و همچنین پارامترهای قرارداد بازخرید (w_m, b) تصمیم‌گیری کند. در این تحقیق، برای تعیین تصمیمات بهینه‌ی تولیدکننده از یک رویه حرکت به عقب ^{۱۵} استفاده می‌شود. طبق این رویه، ابتدا تصمیمات تولیدکننده در مرحله‌ی دوم و سپس در مرحله‌ی اول بررسی می‌شوند. برای این منظور با شروع از مرحله‌ی دوم، سعی می‌شود مقادیر بهینه‌ی متغیرهای تصمیم آن مرحله، بر حسب متغیرهای تصمیم مرحله‌ی اول محاسبه شوند. سپس با جایگزینی مقادیر بهینه‌ی متغیرهای تصمیم در مسئله‌ی تصمیم در مرحله‌ی اول، مقادیر بهینه‌ی متغیرهای تصمیم در مرحله‌ی اول محاسبه می‌شوند.

۵.۱.۵. تصمیم‌گیری در مرحله‌ی دوم
مسئله‌ی تولیدکننده در مرحله‌ی دوم، متناظر با زمان‌های t^1 و t^2 ، عبارت است از:

$$\begin{aligned} \text{Max}_{q_e, w_m, b} \Pi_{m, 2} | c_r, q_d, q_e = & -eq_e - c_m(q_d + q_e) \\ & + w_m q - b(q - S(q)) \end{aligned} \quad (1)$$

s.t.

$$-q_e \leq q_e \leq q_o \quad (2)$$

$$0 \leq q \leq q_d + q_e \quad (3)$$

$$b \leq w_m \leq p - c_r \quad (4)$$

اثبات: تابع هدف خرده‌فروش تحت قرارداد باخرید عبارت است از:

$$\text{Max}_q \Pi_r = (p - c_r)S(q) - w_m q + b(q - S(q)) \quad (11)$$

خرده‌فروش سعی می‌کند مقدار سفارش خود را به‌گونه‌ای تعیین کند که متوسط سود او در رابطه‌ی ۱۱ بیشینه شود. با بررسی مشتقات اول و دوم تابع هدف نسبت به q داریم:

$$\frac{\partial \Pi_r}{\partial q} = (p - c_r)(1 - F(q)) - w_m + bF(q) \quad (12)$$

$$\frac{\partial^2 \Pi_r}{\partial q^2} = -\underbrace{(p - c_r - b)}_{>0} f(q) < 0. \quad (13)$$

مشاهده می‌شود که تابع هدف نسبت به q مقعر است. بنابراین مقدار بیشینه q با برابر صفر قراردادن مشتق اول در رابطه‌ی ۱۴ صدق می‌کند:

$$F(q) = \frac{p - c_r - w_m}{p - c_r - b} \quad (14)$$

تولیدکننده می‌تواند با در نظر گرفتن $q_e = q_d$, پارامترهای قرارداد باخرید را چنان تنظیم کند که خرده‌فروش تشویق به سفارش‌دهی به میزان $q_e + q_d$ شود.

بنابراین اثبات کامل است. ■

لم ۱ توجهی تنظیم پارامترهای قرارداد باخرید یعنی w_m و b را مشخص می‌کند. طبق رابطه‌ی ۱۰، مشاهده می‌شود که بین این دو پارامتر یک ارتباط مستقیم خطی وجود دارد. به عبارتی با افزایش (کاهش) یکی دیگری نیز افزایش (کاهش) می‌باشد. چنین ارتباطی مطابق انتظار است، زیرا تولیدکننده با افزایش (کاهش) قیمت عمده‌فروشی خود برای خرده‌فروش باید محصول مازاد خرده‌فروش در انتهای فصل فروش را نیز با قیمت بیشتری (کمتری) خریداری کند.

فرض کنید تولیدکننده به عنوان طراح قرارداد به دنبال تصاحب حداقل α_m درصد از سود کل سیستم باشد. در این صورت باید مقادیر در نظر گرفته شده برای w_m و b , ضمن ارضای لم ۱، در رابطه‌ی ۱۵ نیز صدق کنند:

$$w_m q - b(q - S(q)) \geq \alpha_m(p - c_r)S(q_d + q_e) \quad (15)$$

براین اساس، سود تولیدکننده در قرارداد باخرید طراحی شده باید دست کم برابر α_m درصد از سود کل سیستم باشد. فرض کنید بخواهیم مقادیر w_m و b را به‌گونه‌ای تعیین کنیم که رابطه‌ی ۱۵ به صورت تساوی برقرار باشد. در این صورت با استفاده از دو معادله‌ی ۱۰ و ۱۵ به فرم تساوی، می‌توان مقادیر دو مجھول w_m و b را به دست آورد.

لم ۲. با تصاحب α_m درصد از سود کل سیستم تولیدکننده - خرده‌فروش توسط تولیدکننده، مقادیر بیشینه‌ی پارامترهای قرارداد باخرید عبارت اند از:

$$w_m = (p - c_r)(1 - F(q_d + q_e)) + (p - c_r) \left[\frac{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - \alpha_m S(q_d + q_e)}{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - S(q_d + q_e)} \right] F(q_d + q_e) \quad (16)$$

$$b = (p - c_r) \left[\frac{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - \alpha_m S(q_d + q_e)}{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - S(q_d + q_e)} \right] \quad (17)$$

اثبات: با بازنویسی سود تولیدکننده بر حسب پارامتر b , طبق رابطه‌ی ۱۰ و سپس جایگزینی آن در سمت چپ رابطه‌ی ۱۵، به فرم تساوی، خواهیم داشت:

$$(p - c_r)(1 - F(q_d + q_e))(q_d + q_e) - b(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) \\ + bS(q_d + q_e) = \alpha_m(p - c_r)S(q_d + q_e) \Rightarrow b = \\ (p - c_r) \left[\frac{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - \alpha_m S(q_d + q_e)}{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - S(q_d + q_e)} \right] \quad (18)$$

با جایگزینی رابطه‌ی ۱۸ در رابطه‌ی ۱۰، رابطه‌ی ۱۶ به دست می‌آید. در ادامه نشان داده می‌شود که مقادیر مشخص شده در روابط ۱۶ و ۱۷ برای w_m و b در محدوده‌ی مجاز این متغیرها خواهد بود. ابتدا ثابت می‌شود که $p - c_r < b$ است. بدین منظور باید داشته باشیم:

$$\left[\frac{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - \alpha_m S(q_d + q_e)}{(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - S(q_d + q_e)} \right] \leq 1 \quad (19)$$

می‌دانیم که مخرج عبارت سمت چپ رابطه‌ی ۱۹ غیر مثبت است، زیرا:

$$[q_d + q_e - S(q_d + q_e) - (q_d + q_e)F(q_d + q_e)] = \\ \int_0^{q_d + q_e} F(x)dx - (q_d + q_e)F(q_d + q_e) \leq 0 \quad (20)$$

بنابراین برای اینکه رابطه‌ی ۱۹ برقرار باشد، باید داشته باشیم:

$$(q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - \alpha_m S(q_d + q_e) \\ \geq (q_d + q_e)(1 - F(q_d + q_e)) - S(q_d + q_e) \\ \Rightarrow -\alpha_m S(q_d + q_e) \geq -S(q_d + q_e) \quad (21)$$

براین اساس، رابطه‌ی ۲۱ برقرار است و داریم: $p - c_r < b$. با توجه به برقراری رابطه‌ی ۱۰ و رابطه‌ی ۱۰ واضح است که $w_m \leq b$. نیز برقرار است. همچنین، برای این که $w_m \leq p - c_r$ باشد، باید داشته باشیم:

$$p - c_r - (p - c_r - b)F(q_d + q_e) \leq p - c_r \\ \Rightarrow bF(q_d + q_e) \leq (p - c_r)F(q_d + q_e) \Rightarrow b \leq (p - c_r) \quad (22)$$

با توجه به برقراری رابطه‌ی ۲۲ داریم: $w_m \leq p - c_r$. بنابراین اثبات کامل است. در این قسمت مقادیر نهایی w_m و b , زمانی که تولیدکننده به عنوان طراح قرارداد درصد از سود کل سیستم توکل تولیدکننده و خرده‌فروش را تصاحب کند، به دست آمدند. با در نظر گرفتن همین مقادیر به عنوان مقادیر نهایی برای w_m و b , در ادامه به تجزیه و تحلیل تصمیم بیهینه‌ی تولیدکننده در مرحله‌ی دوم، در رابطه با q_e ، خواهیم پرداخت.

۲.۱.۵ ۲.۱.۵. تصمیم بیهینه‌ی برای تعیین میزان تغییر سفارش قطعی پس از طراحی قرارداد باخرید در این مرحله متناظر با زمان t_1 , مسئله‌ی تولیدکننده تعیین مقادیر بیهینه‌ی میزان استفاده از اختیار خرید (q_e) و به عبارتی میزان تغییر

عبارت خواهد بود از:

سفارش قطعی است. مدل زیر را در نظر بگیرید:

$$\begin{aligned} \text{Max}_{q_{ep}} \Pi_{m,r,v} | c_r, q_d, q_o &= -(ep)q_{ep} - c_m(q_d + q_{ep}) \\ &+ \alpha_m(p - c_r)S(q_d + q_{ep}) \end{aligned} \quad (28)$$

s.t.

$$-q_o \leq q_{ep} \leq 0 \quad (29)$$

در این حالت تولیدکننده به میزان ep واحد، بهای کاهش هر واحد از سفارش قطعی، از تأمین‌کننده دریافت می‌کند. طبق محدودیت ۲۹ میزان کاهش سفارش قطعی، نباید از حد اختیار خرید تجاوز کند. با بررسی مشتقات اول و دوم تابع هدف داریم:

$$\frac{\partial \Pi_{m,r,v}}{\partial q_{ep}} = -ep - c_m + \alpha_m(p - c_r)(1 - F(q_d + q_{ep})) \quad (30)$$

$$\frac{\partial^2 \Pi_{m,r,v}}{\partial q_{ep} \partial q_{ep}} = -\alpha_m(p - c_r)f(q_d + q_{ep}) < 0 \quad (31)$$

بنابراین تابع هدف مععر است. اگر مشتق اول را برابر صفر قرار دهیم، مجموع $q_d + q_{ep}$ بثبات رساند. اگر مشتق اول را برابر صفر قرار دهیم، مجموع $q_d + q_{ep}$ بثبات رساند.

$$F(q_d + q_{ep}) = \frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)} \quad (32)$$

مقدار بهینه‌ی q_{ep} را می‌توان ضمن توجه به منفی بودن عبارت سمت راست رابطه‌ی ۳۲ و همچنین برقراری محدودیت ۲۹، از رابطه‌ی ۳۲ به دست آورد. با این فرض که عبارت سمت راست رابطه‌ی ۳۲ مثبت باشد، اگر $F(q_d)$ از عبارت سمت راست رابطه‌ی ۳۲ بزرگ‌تر باشد، مقدار q_{ep} منفی و موجه می‌شود و اگر $F(q_d)$ از عبارت سمت راست رابطه‌ی ۳۲ کوچک‌تر باشد، مقدار q_{ep} مثبت و غیرموجه می‌شود. بنابراین، مقدار بهینه‌ی q_{ep} چنین نمایش داده می‌شود:

$$q_{ep} =$$

$$\left\{ \begin{array}{ll} -q_o & \text{If } \frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)} \leq 0 \\ \vdots & \\ \text{If } \frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)} > 0, \\ & F^{-1}\left[\frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)}\right] \\ & -q_d \geq 0 \\ F^{-1}\left[\frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)}\right] - q_d & \text{If } \frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)} > 0, -q_o \\ & < F^{-1}\left[\frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)}\right] \\ & -q_d < 0 \\ \text{If } \frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)} > 0, \\ & F^{-1}\left[\frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)}\right] \\ & -q_d \leq -q_o \end{array} \right. \quad (33)$$

$$\begin{aligned} \text{Max}_{q_e} \Pi_{m,r,v} | c_r, q_d, q_o &= -eq_e - c_m(q_d + q_e) \\ &+ \Pi_{m,r,v} | c_r, q_d, q_e \end{aligned} \quad (23)$$

s.t.

$$-q_o \leq q_e \leq q_o \quad (24)$$

تابع هدف شامل هزینه‌ی تغییر سفارش قطعی و هزینه‌ی پردازش کل مواد تأمین شده از تأمین‌کننده است. متوسط درآمد تولیدکننده در ارتباط با خرده‌فروش نیز مشروط بر مقادیر q_d و q_e و c_r است. تابع هدف نمایش داده شده است. در این مرحله تولیدکننده باید ضمن اطلاع از هزینه‌ی خرده‌فروش مقدار بهینه‌ی q_e را برحسب متغیرهای q_e و q_d تعیین کند. طبق محدودیت ۲۴ مقدار بهینه‌ی q_e براحتی خرید ترکیبی تعیین شده در t^* تجاوز کند. با در نظر گرفتن مقادیر w_m و b برحسب q_d و q_e ، طبق لم ۲، می‌توان مستله‌ی تولیدکننده را چنین بازنویسی کرد:

$$\begin{aligned} \text{Max}_{q_e} \Pi_{m,r,v} | c_r, q_d, q_o &= -eq_e - c_m(q_d + q_e) \\ &+ \alpha_m(p - c_r)S(q_d + q_e) \end{aligned} \quad (25)$$

s.t.

$$-q_o \leq q_e \leq q_o \quad (26)$$

در این شرایط می‌توان مقدار بهینه‌ی q_e را طبق لم ۳ محاسبه کرد. لم ۳. مقدار بهینه‌ی تغییر در سفارش قطعی برابر است با:

$$\left\{ \begin{array}{ll} q_e = & \\ q_o & \text{If } c_r < p - \left[\frac{c_m + ec}{\alpha_m(1 - F(q_d + q_o))} \right] \\ F^{-1}\left[\frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ec}{\alpha_m(p - c_r)}\right] - q_d & \text{If } p - \left[\frac{c_m + ec}{\alpha_m(1 - F(q_d + q_o))} \right] \leq \\ & c_r < p - \left[\frac{c_m + ec}{\alpha_m(1 - F(q_d))} \right] \\ \vdots & \\ F^{-1}\left[\frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)}\right] - q_d & \text{If } p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d))} \right] \leq c_r \leq \\ & p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d - q_o))} \right] \\ -q_o & \text{If } p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d - q_o))} \right] < c_r \end{array} \right. \quad (27)$$

اثبات: با در نظر گرفتن دو حالت کاهش و افزایش سفارش قطعی، مقدار بهینه‌ی تغییر در سفارش قطعی به دست می‌آید. در اینجا تنها حالت بررسی می‌شود که $q_e = q_{ec} \geq 0$ باشد. حالت دیگر، یعنی $q_e = q_{ec} \leq 0$ نیز مشابه این حالت قابل بررسی است. در حالت $q_e = q_{ep} \leq 0$ مستله‌ی تولیدکننده در زمان ۱

$$Z \setminus = [-wq_d - (o + ec)q_o - c_m(q_d + q_o) \\ + \alpha_m(p - c_r)S(q_d + q_o)]g(c_r)$$

$$Z \setminus = -wq_d - oq_o - ec(F^{-1}(Z_c) - q_d) - c_mF^{-1}(Z_c) \\ + \alpha_m(p - c_r)S(F^{-1}(Z_c))]g(c_r)$$

$$Z \setminus = [-wq_d - oq_o - c_mq_d + \alpha_m(p - c_r)S(q_d)]g(c_r)$$

$$Z \setminus = -wq_d - oq_o - ep(F^{-1}(Z_p) - q_d) - c_mF^{-1}(Z_p) \\ + \alpha_m(p - c_r)S(F^{-1}(Z_p))]g(c_r)$$

$$Z \setminus = [-wq_d - (o - ep)q_o - c_m(q_d - q_o) \\ + \alpha_m(p - c_r)S(q_d - q_o)]g(c_r)$$

$$Z_c = \frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ec}{\alpha_m(p - c_r)},$$

$$Z_p = \frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)} \quad (37)$$

در رابطه‌ی فوق مقدار بهینه‌ی q_e با توجه به رابطه‌ی ۲۷ در متوسط سود تولیدکننده بازنویسی شده است. حدود انتگرال در رابطه‌ی ۳۷ با توجه به حدود مشخص شده در ضوابط رابطه‌ی ۲۷ در نظر گرفته شده است.

لم ۴. تابع هدف مرحله‌ی اول نسبت به سفارشات قطعی و اختیار خرید ترکیبی مقعر است.

اثبات: می‌توان تابع هدف را متشکل از قسمت‌های $Z \setminus, Z \setminus, Z \setminus, Z \setminus, Z \setminus$ دانست. با تشکیل ماتریس هسین و محاسبه‌ی مقادیر ویژه‌ی آن‌ها برای هریک از قسمت‌های $Z \setminus, Z \setminus, Z \setminus$ می‌توان نشان داد که این قسمت‌ها نسبت به q_d و q_o ، این دو قسمت از تابع مقعرند. با توجه به خطی بودن $Z \setminus, Z \setminus$ برحسب q_d و q_o ، این دو قسمت از تابع هدف نیز نسبت به q_d و q_o مقعرند. بنابراین، با توجه به این که تابع هدف، بهارای هر مقدار برای حدود انتگرال، شامل مجموع چند تابع مقعر است، کل تابع هدف نیز مقعر خواهد بود. بنابراین اثبات کامل است. ■

با استفاده از لم ۴ می‌توان مقادیر بهینه‌ی سفارشات قطعی و اختیار خرید را به راحتی و با روش‌های جستجوی عددی محاسبه کرد.

۶. تجزیه و تحلیل عددی

هدف این بخش نمایش اثرات قراردادهای زنجیره بر هم، بهارای مقادیر مختلف پارامترهای کلیدی مدل است. مقادیر زیر را به عنوان مقادیر اولیه برای پارامترهای مدل در نظر بگیرید:

$$p = 150 \$, \quad c_m = 50 \$, \quad (w, o, ec, ep) = (40 \$, 3 \$, 42 \$, 37 \$)$$

$$X \sim \text{Uniform}[10 - 50], \quad C \sim \text{Normal}(\mu = 50, \sigma = 20)$$

در این بخش تصمیمات بهینه‌ی سفارش دهی تولیدکننده به تأمین‌کننده و همچنین نحوه‌ی طراحی قرارداد بازخرید برای خرده‌فروش، بهارای مقادیر مختلف برای پارامترهای مدل بررسی می‌شود. هر بار با تغییر مقدار برخی از این پارامترها، مقدار سایر پارامترهای مدل برابر مقدار اولیه باقی می‌ماند. مقادیر بهینه‌ی سفارشات q_d و q_o با استفاده از یک برنامه‌ی رایانه‌یی در نرم‌افزار مطلب^{۱۶} با دقت ۱٪ محاسبه شده است.

گرفته می‌شود. ضابطه‌ی سوم در رابطه‌ی ۳۳ مستقیماً از رابطه‌ی ۳۲ به دست آمده است. ضابطه‌ی چهار در رابطه‌ی ۳۳ تضمین‌کننده‌ی برقراری رابطه‌ی ۲۹ است. بازنویسی ضوابط رابطه‌ی ۳۳ برحسب c_r و پس از ساده‌سازی، خواهیم داشت:

$$q_{ep} =$$

$$\begin{cases} 0 & \text{If } c_r \leq p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d))} \right] \\ F^{-1} \left[\frac{\alpha_m(p - c_r) - c_m - ep}{\alpha_m(p - c_r)} \right] - q_d & \text{If } p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d))} \right] < c_r \\ & \leq p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d - q_o))} \right] \\ -q_o & \text{If } p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d - q_o))} \right] < c_r \end{cases} \quad (34)$$

با در نظر گرفتن حالت دیگر، یعنی $q_{ec} \geq q_{eo}$ ، ضوابط دیگر طبق رابطه‌ی ۲۷ به دست می‌آید. بنابراین اثبات کامل است. ■

طبق لم ۳، تولیدکننده پس از تشخیص هزینه‌ی خرده‌فروش ممکن است اقدام به کاهش یا افزایش سفارش قطعی خود کند. چنین شرایطی مطابق انتظار است، زیرا انتظار می‌رود تولیدکننده برای مواجهه با خرده‌فروشی که هزینه‌ی کمتری دارد، مواد بیشتری از تأمین‌کننده تهیه کند و برعکس. در ادامه، تصمیم‌بهینه‌ی تولیدکننده در مرحله‌ی اول یا t^0 بررسی می‌شود.

۲.۵. تصمیم‌گیری در مرحله‌ی اول

طبق آنچه در عمل اتفاق می‌افتد، تولیدکننده ابتدا با مسئله‌ی مرحله‌ی اول متناظر با زمان t^0 روبه‌رو است؛ به این صورت که:

$$\text{Max}_{q_d, q_o} \Pi_{m, \setminus} = -wq_d - oq_o + E[\Pi_{m, \setminus} | C, q_d, q_o] \quad (35)$$

$$\text{s.t. } 0 \leq q_d, \quad 0 \leq q_o \leq q_d \quad (36)$$

قسمت اول تابع هدف تولیدکننده در این مرحله شامل هزینه‌ی سفارشات قطعی و اختیار خرید (ترکیبی) است. قسمت دوم شامل متوسط سود تولیدکننده در سایر مقاطع تصمیم‌گیری، مشروط بر مقادیر اتخاذ شده برای سفارش قطعی و اختیار خرید و همچنین هزینه‌ی واقعی خرده‌فروش است. در این مرحله شامل هزینه‌ی سفارشات اطلاع دقیقی از هزینه‌ی خرده‌فروش ندارد. غیرقطعی بودن هزینه‌ی خرده‌فروش منجر به غیرقطعی شدن سود تولیدکننده در این مرحله می‌شود. می‌توان با توجه به نمایش q_e برحسب هزینه‌ی خرده‌فروش در لم ۳ و تابع چگالی احتمال c_r ، تابع هدف تولیدکننده را چنین بازنویسی کرد:

$$\Pi_{m, \setminus} = \int_0^{p - \left[\frac{c_m + ec}{\alpha_m(1 - F(q_d + q_o))} \right]} Z \setminus dc_r + \int_0^{p - \left[\frac{c_m + ep}{\alpha_m(1 - F(q_d))} \right]} Z \setminus dc_r \\ + \int_0^{p - \left[\frac{c_m + cp}{\alpha_m(1 - F(q_d))} \right]} Z \setminus dc_r + \int_0^{p - \left[\frac{c_m + cp}{\alpha_m(1 - F(q_d - q_o))} \right]} Z \setminus dc_r \\ + \int_0^{p - \left[\frac{c_m + ec}{\alpha_m(1 - F(q_d - q_o))} \right]} Z \setminus dc_r$$

جدول ۴. اثر پارامترهای مربوط به قرارداد با خرده‌فروش، بر سفارش دهی به تأمین‌کننده
 $(\alpha_m = 100\%)$

μ	σ	q_d	q_o	متوسط سود تولیدکننده
۵۰	۱۰	۱۲,۸۳	۱,۲۲	۱۲۱,۱۳
	۱۵	۱۲,۳۳	۴,۸۷	۱۲۸,۹۱
	۲۰	۹,۵۱	۹,۵۱	۱۵۰,۰۱
	۲۵	۹,۸۵	۹,۸۵	۱۶۲,۳۹
۵۵	۱۰	۱۱,۸۸	۱,۵۴	۵۶,۹۳
	۱۵	۷,۹۳	۷,۹۳	۷۷,۴۲
	۲۰	۸,۷۶	۸,۷۶	۱۰۳,۹۱
	۲۵	۹,۲۹	۹,۲۹	۱۲۳,۵۳
۶۰	۱۰	۵,۷۷	۵,۷۷	۱۴,۶۸
	۱۵	۶,۸۸	۶,۸۸	۳۸,۷۸
	۲۰	۷,۹۰	۷,۹۰	۶۵,۲۲
	۲۵	۸,۶۴	۸,۶۴	۸۸,۳۳

جدول ۲. اثر پارامترهای مربوط به قرارداد با خرده‌فروش، بر سفارش دهی به تأمین‌کننده
 $(\alpha_m = 90\%)$

μ	σ	q_d	q_o	متوسط سود تولیدکننده
۵۰	۱۰	۵,۵۵	۵,۵۵	۱۰,۳۵
	۱۵	۶,۵۴	۶,۵۴	۳۰,۸۹
	۲۰	۷,۳۵	۷,۳۵	۵۰,۵۸
	۲۵	۷,۸۲	۷,۸۲	۶۳,۲۴
۵۵	۱۰	۰,۰۰	۰,۰۰	۰,۰۰
	۱۵	۵,۴۸	۵,۴۸	۷,۳۵
	۲۰	۶,۵۰	۶,۵۰	۲۵,۸۹
	۲۵	۷,۱۸	۷,۱۸	۴۱,۱۲
۶۰	۱۰	۰,۰۰	۰,۰۰	۰,۰۰
	۱۵	۰,۰۰	۰,۰۰	۰,۰۰
	۲۰	۵,۵۶	۵,۵۶	۷,۴۹
	۲۵	۶,۴۵	۶,۴۵	۲۲,۴۷

جدول ۳. اثر پارامترهای مربوط به قرارداد با خرده‌فروش، بر سفارش دهی به تأمین‌کننده
 $(\alpha_m = 95\%)$

μ	σ	q_d	q_o	متوسط سود تولیدکننده
۵۰	۱۰	۱۱,۹۳	۱,۲۹	۵۶,۴۵
	۱۵	۷,۷۸	۷,۷۸	۷۳,۰۶
	۲۰	۸,۴۹	۸,۴۹	۹۵,۱۹
	۲۵	۸,۸۹	۸,۸۹	۱۰۸,۳۶
۵۵	۱۰	۵,۷۳	۵,۷۳	۱۳,۹۶
	۱۵	۶,۷۷	۶,۷۷	۳۶,۴۹
	۲۰	۷,۶۹	۷,۶۹	۵۹,۹۷
	۲۵	۸,۳۰	۸,۳۰	۷۸,۰۳
۶۰	۱۰	۰,۰۰	۰,۰۰	۰,۰۰
	۱۵	۵,۶۸	۵,۶۸	۱۰,۵۴
	۲۰	۶,۷۹	۶,۷۹	۳۱,۸۰
	۲۵	۷,۶۱	۷,۶۱	۵۱,۳۶

سفارات q_d و متوسط سود تولیدکننده طبق ارتباط با هر دو عضو زنجیره نشان داده است.

با دقت در این جداول مشاهده می‌شود که با ثابت ماندن پارامترهای مختلف، طبق انتظار، در پی افزایش میانگین هزینه‌ی خرده‌فروش، مجموع سفارشات q_d و متوسط سود تولیدکننده در مقاطع مختلف زمان کاهش می‌یابد. در هر جدول مشاهده می‌شود که در پی افزایش پراکندگی هزینه‌ی خرده‌فروش، همواره سفارش q_o برای مقابله با این نوسانات و متوسط سود تولیدکننده نیز افزایش می‌یابند. بهبود توانایی تولیدکننده برای مقابله با نوسانات هزینه‌ی خرده‌فروش و تنظیم سفارشات قطعی، منجر به بهبود متوسط سود او می‌شود.

در جداول ۲ تا ۴ مشاهده می‌شود که قدرت چانه‌زنی تولیدکننده در ارتباط با عضو پایین دست زنجیره، هنگام سفارش دهی به عضو بالادست زنجیره، نباید نادیده گرفته شود. به عنوان نمونه، اگر میانگین هزینه‌ی خرده‌فروش ۶۰٪ استاندارد آن ۱۰٪ باشد، تولیدکننده باید هنگامی اقدام به صدور سفارشات قطعی و اختیار خرید به تأمین‌کننده کند که $\alpha_m = 100\%$ باشد. لازم به ذکر است با توجه به مقادیر سایر پارامترهای مدل در مثال بررسی شده، اگر $\alpha_m \leq 85\%$ باشد، در بیشتر مواقع صدور سفارش به تأمین‌کننده برای تولیدکننده به صرفه نخواهد بود، یعنی $q_o = q_d = 40\%$ می‌شود.

۲.۶. وابستگی قرارداد با عضو پایین دست زنجیره، به قرارداد با عضو بالادست زنجیره

در جدول ۵ پارامترهای قرارداد بازخرید در ارتباط بین تولیدکننده با عضو پایین دست زنجیره، یعنی خرده‌فروش، بهارای قراردادهای مختلف اختیار خرید با عضو بالادست زنجیره، یعنی تأمین‌کننده، نشان داده شده است. در این جدول، ستون متوسط سود تولیدکننده نشان‌گر متوسط سود او در ارتباط با تأمین‌کننده و خرده‌فروش در مقاطع مختلف زمانی، از t_3 تا t_0 است. همچنین فرض شده قدرت چانه‌زنی تولیدکننده در ارتباط با خرده‌فروش برابر 95% و هزینه‌ی خرده‌فروش در زمان t_1 نیز برابر 40% بوده باشد. ستون متوسط سود تولیدکننده به مراتب $c_r = 40\%$ سود تولیدکننده را در مقاطع

۱.۶. وابستگی سفارشات برای عضو بالادست زنجیره، به قرارداد با عضو پایین دست زنجیره

در جداول ۲ تا ۴ وابستگی سفارشات تولیدکننده به تأمین‌کننده، طبق قرارداد اختیار خرید، به پارامترهای مربوط به قرارداد تولیدکننده با خرده‌فروش نشان داده شده است. در هر یک از این جداول، یک مقدار مشخص برای قدرت چانه‌زنی تولیدکننده در ارتباط با خرده‌فروش در نظر گرفته شده است، زیرا با توجه به «لم ۲» پارامترهای قرارداد بازخرید طراحی شده برای خرده‌فروش در نهایت وابسته به قدرت چانه‌زنی تولیدکننده هستند. در سطرهای این جداول نیز مقادیر مختلف برای میانگین (μ) و انحراف استاندارد (σ) هزینه‌ی خرده‌فروش در نظر گرفته شده است. در هر جدول

جدول ۵. اثر پارامترهای مربوط به قرارداد تأمین بر قرارداد با خردهفروش.

سود تولیدکننده بهارزای $c_r = 40$	متوسط سود تولیدکننده	پارامترهای قرارداد باخرید		سفارش دهنده به تأمین کننده	پارامترهای قرارداد اختیار خرید			
		b	w_m		q_e	q_o	q_d	(w, o, ec, ep)
۱۶۴,۶۱	۱۱۳,۲۵	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۵,۰۷	۹,۷۱	۹,۷۱		(۳۸, ۳, ۴۲, ۳۷)
۱۴۶,۴۱	۹۵,۱۹	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۶,۲۹	۸,۴۹	۸,۴۹		(۴۰, ۳, ۴۲, ۳۷)
۱۳۱,۶۵	۷۸,۹۹	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۷,۰۳	۷,۷۵	۷,۷۵		(۴۲, ۳, ۴۲, ۳۷)
۱۶۴,۶۱	۱۱۲,۲۵	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۵,۰۷	۹,۷۱	۹,۷۱		(۴۰, ۱, ۴۲, ۳۷)
۱۳۱,۶۵	۷۸,۹۹	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۷,۰۳	۷,۷۵	۷,۷۵		(۴۰, ۵, ۴۲, ۳۷)
۱۶۶,۱۵	۵۵,۷۳	۱۹,۱۷	۱۰۳,۸۹	۰,۷۰	۰,۷۰	۱۱,۹۹		(۴۰, ۱۰, ۴۲, ۳۷)
۱۶۰,۱۳	۱۰۲,۴۶	۶۲,۹۵	۱۰۳,۴۷	۷,۱۸	۸,۳۷	۸,۳۷		(۴۰, ۳, ۴۰, ۳۷)
۱۴۰,۳۱	۹۱,۸۴	۵۲,۰۰	۱۰۳,۶۲	۵,۸۱	۸,۵۹	۸,۵۹		(۴۰, ۳, ۴۲, ۳۷)
۱۳۰,۰۵	۸۵,۷۶	۴۱,۰۴	۱۰۳,۷۳	۴,۷۵	۸,۸۹	۸,۸۹		(۴۰, ۳, ۴۵, ۳۷)
۱۴۶,۶۸	۸۹,۷۷	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۶,۰۶	۸,۲۲	۸,۲۲		(۴۰, ۳, ۴۲, ۳۵)
۱۴۶,۲۴	۹۸,۲۱	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۶,۱۲	۸,۶۶	۸,۶۶		(۴۰, ۳, ۴۲, ۳۸)
۱۴۵,۸۴	۱۰۴,۹۸	۵۶,۲۱	۱۰۳,۵۷	۵,۷۲	۹,۰۶	۹,۰۶		(۴۰, ۳, ۴۲, ۴۰)

است.^[۳-۱] این در حالی است که در عمل شرکت‌های تولیدی با اعضای مختلف در سطوح مختلف زنجیره در ارتباط‌اند، نتایج تجزیه و تحلیل صورت گرفته در بخش‌های ۱.۶ و ۲.۶ نشان می‌دهد که تولیدکنندگان هنگام طراحی قرارداد برای یک سطح از زنجیره نباید از ارتباطات خود با سطوح دیگر زنجیره غافل شوند. به عنوان نمونه، با مقایسه جداول ۲ تا ۴، مشاهده می‌شود که در پی افزایش قدرت چانه‌زنی تولیدکننده در ارتباط با خردهفروش، سفارشات تولیدکننده به تأمین‌کننده و متوسط سود تولیدکننده نیز افزایش می‌باید. بنابراین، سفارشات تولیدکننده به تأمین‌کننده متأثر از روابط تولیدکننده با خردهفروش است. نادیده‌گرفتن اثرات قراردادهای سطوح مختلف بر هم منجر به تصمیمات غیر بهینه از جانب تولیدکننده و درنتیجه کاهش سود او می‌شود. همچنین، نباید از اهمیت استفاده از قرارداد اختیار خرید دوطرفه، به عنوان کامل ترین حالت قرارداد اختیار خرید، برای تولیدکننده غافل شد. این نوع قرارداد برای تولیدکننده هم حق کاهش و هم حق افزایش سفارش اولیه را ایجاد می‌کند. بنابراین در شرایطی که تولیدکننده امکان به روزرسانی برخی اطلاعات مانند هزینه‌ی خردهفروش را داشته باشد، می‌تواند منجر به بهبود توانایی تولیدکننده برای مقابله با نوسانات اطلاعات شود.

۷. نتیجه‌گیری

به طور معمول هنگام طراحی قرارداد در زنجیره‌های چندسطحی ممکن است، در یک برره‌ی زمانی و هنگام طراحی یک قرارداد، اطلاعات کافی از برخی عوامل مانند تقاضا یا هزینه در اختیار نباشد. در چنین شرایطی نحوه‌ی طراحی قرارداد با اعضای بالادست و پایین دست زنجیره‌ی تأمین اهمیت خاصی پیدا می‌کند. در این تحقیق، با در نظر گرفتن یک زنجیره‌ی تأمین سه‌سطحی شامل یک تأمین‌کننده، یک تولیدکننده و یک خردهفروش، نحوه‌ی طراحی قرارداد تولیدکننده با خردهفروش و تأمین‌کننده، در شرایط تقاضای تصادفی و همچنین اطلاع ناکافی از هزینه‌ی خردهفروش، بررسی شد. بدلاًیل مختلف، مانند زمان بر بودن فرایند تأمین مواد، فرض شد که تولیدکننده قبل از شروع فصل فروش اقدام به سفارش دهنده به تأمین‌کننده می‌کند. تولیدکننده در

مخالف زمان، به‌طور خاص در ارتباط با خردهفروشی که هزینه‌ی ۴۰ دارد، نشان می‌دهد. طبق لم ۳، بسته به ارتباط $c_r = 40$ با حدود مشخص شده در ضوابط رابطه‌ی ۲۷، مقدار بهینه‌ی q_e مشخص می‌شود که این مقدار نیز به همراه q_o و q_d در جدول ۵ نمایش داده شده است. مقادیر بهینه‌ی قرارداد بازرخید نیز طبق لم ۲ محاسبه شده‌اند.

در جدول ۵ مشاهده می‌شود که، مطابق انتظار متوسط سود تولیدکننده با افزایش پارامترهای w, o, ec کاهش، و با افزایش ep افزایش می‌باید. افزایش w, o و ec به ترتیب منجر به کاهش سفارشات q_d و q_o می‌شود. از طرفی، افزایش ep به ترتیب منجر به افزایش سفارشات q_d و q_o می‌شود.

نکته‌ی حائز اهمیت این است که پارامترهای ep, ec در قرارداد اختیار خرید بر حدود ضوابط رابطه‌ی ۲۷ تأثیر می‌گذارند. مقدار بهینه‌ی q_e نیز بسته به این حدود تغییر می‌کند و درنتیجه متوسط فروش خردهفروش، یعنی $S(q_d + q_e)$ ، تغییر می‌کند. تغییر $(S(q_d + q_e))$ منجر به تغییر سود سیستم تولیدکننده و خردهفروش درنتیجه سهم تولیدکننده از سود سیستم می‌شود. بنابراین، ملاحظه می‌شود که مقادیر پارامترهای قرارداد بازرخید، در مواجهه با یک خردهفروش با هزینه‌یی خاص، متأثر از قرارداد تأمین از قبل طراحی شده است. از این رو نمی‌توان طراحی قرارداد با خردهفروش را مستقل از قرارداد تأمین در نظر گرفت.

گفتنی است علمت یکسان بودن پارامترهای قرارداد بازرخید بهارزای برخی پارامترها در قرارداد اختیار خرید، یکسان بودن مجموع سفارشات $q_e + q_d$ ، یعنی ۱۴,۷۸ است. با توجه به این که در مثال‌های بررسی شده مقدار $c_r = 40$ در ضوابط اول یا دوم رابطه‌ی ۲۷ صدق می‌کند، مشاهده می‌شود که همواره مقدار q_e در جدول ۵ مثبت است. به عبارتی همواره تولیدکننده در مثال‌های بررسی شده تمایل به افزایش سفارش قطعی خود خواهد داشت.

۶. یافته‌های مدیریتی

در اغلب تحقیقات صورت گرفته در رابطه با مسائل هماهنگ‌سازی زنجیره‌ی تأمین و طراحی قرارداد، نحوه‌ی طراحی قرارداد در زنجیره‌های تأمین دوستطحی بررسی شده

کند، محاسبه شد. در قسمت محاسبات عددی، نحوه تغییر تصمیمات بهینه‌ی تولیدکننده و سود او به ازای مقادیر مختلف پارامترهای کلیدی مدل بررسی شدند. در این قسمت، نحوه اثرگذاری هریک از قراردادهای تولیدکننده با پایین دست و بالا دست زنجیره بر قرارداد دیگر نیز مورد بررسی قرار گرفت. نتایج بررسی‌های عددی نشان می‌دهد که قراردادهای طراحی شده در هر سطح زنجیره وابسته به اطلاعات و قراردادهای سطح دیگر زنجیره بوده و نباید مستقل از هم طراحی شوند.

پیشنهاد می‌شود مطالعات آتی با رعایت نکات زیر انجام شود:

- توسعه‌ی مدل مذکور با در نظر گرفتن تقاضا به صورت تصادفی و وابسته به قیمت؛
- در نظر گرفتن چندین عضو تصمیم‌گیرنده در هریک از سطوح زنجیره‌ی تأمین و بررسی مدل‌های چانه‌زنی با حضور تصمیم‌گیرندگان متعدد در هر یک از سطوح زنجیره؛
- در نظر گرفتن محدودیت‌های تکنولوژیکی در مدل، مانند محدودیت ظرفیت تولید، زمان تحويل محصول نهایی به مشتری یا سطح کیفی محصول نهایی.

زمان طراحی قرارداد تأمین، یک توزیع بیوسته از هزینه‌ی پردازش نهایی خرده‌فروش در اختیار دارد.

در این شرایط، سفارش‌دهی تولیدکننده به تأمین‌کننده طبق کامل ترین حالت قرارداد اختیار خرید، یعنی قرارداد اختیار خرید ترکیبی، بررسی شد. تولیدکننده ابتدا در شرایط عدم قطعیت هزینه‌ی خرده‌فروش و تقاضا، راجع به سفارش قطعی و اختیار خرید ترکیبی (q_d, q_o) تصمیم‌گیری می‌کند. سپس با مشخص شدن هزینه‌ی خرده‌فروش، راجع به میزان تغییر سفارش قطعی (q_e) تصمیم می‌گیرد. مقدار بهینه‌ی افزایش یا کاهش در سفارش قطعی، پس از مشخص شدن هزینه‌ی خرده‌فروش به صورت تحلیلی به دست آمد. همچنین، ثابت شد تابع هدف تولیدکننده نسبت به میزان سفارشات قطعی و اختیار خرید ترکیبی به تأمین‌کننده، مقرر است و بنابراین به راحتی می‌توان مقادیر این متغیرها را محاسبه کرد. در ارتباط بین تولیدکننده و خرده‌فروش یک قرارداد بازخرید هماهنگ‌کننده از جانب تولیدکننده برای خرده‌فروش طراحی شد. مقادیر بهینه‌ی پارامترهای قرارداد بازخرید، زمانی که تولیدکننده به طور مشخص m درصد از سود کل سیستم تولیدکننده‌ی - خرده‌فروش را تصاحب

پابنوشت‌ها

1. contract design
2. up-stream member
3. supply chain
4. down-stream member
5. coordination
6. three-echelon
7. option contract
8. buy-back contract
9. fashion and innovative products
10. economical production quantity (EPQ)
11. news-vendor model
12. call option
13. put option
14. bidirectional option
15. backward movement
16. MATLAB software

منابع (References)

1. Frascatore, M.R. and Mahmoodi, F. "Long-term and penalty contracts in a two stage supply chain with stochastic demand", *European Journal of Operational Research*, **184**, pp. 147-156 (2008).
2. Cachon, G.P. "Supply chain coordination with contracts", In: Graves, S.C., de Kok, A.G. (Eds.), *Handbooks in Operations Research and Management Science: Supply Chain Management: Design, Coordination and Operation*, North-Holland, Amsterdam, **11**, pp. 227-339 (2004).
3. Arshinder, K.A. and Deshmukh, S.G. "A framework for evaluation of coordination by contracts: A case of two-
- level supply chains", *Computers and Industrial Engineering*, **56**(4), pp. 1177-1191 (2008).
4. Munson, C.L. and Rosenblatt, M.J. "Coordinating a three-level supply chain with quantity discounts", *IIE Transactions*, **33**(5), pp. 371-384 (2001).
5. Jaber, M.Y., Bonney, M. and Guiffrida, A.L. "Coordinating a three-level supply chain with learning-based continuous improvement", *International Journal of Production Economics*, **127**, pp. 27-38 (2010).
6. Giannoccaro, I. and Pontrandolfo, P. "Supply chain coordination by revenue sharing contracts", *International Journal of Production Economics*, **89**, pp. 131-139 (2004).
7. Van der Rhee, B., Van der Veen, J.A., Venugopal, V. and Nalla, V.R. "A new revenue sharing mechanism for co-ordinating multi-echelon supply chains", *Operations Research Letters*, **38**, pp. 296-301 (2010).
8. Schmitt, A.J. and Singh, M. "A quantitative analysis of disruption risk in amulti-echelon supply chain", *International Journal of Production Economics*, **139**(1), pp. 22-32 (2012).
9. Melo, M.T., Nickel, S. and Saldaña-da-Gama, F. "A tabu search heuristic for redesigning a multi-echelon supply chain network over a planning horizon", *International Journal of Production Economics*, **136**(1), pp. 218-230 (2012).
10. Ding, D. and Chen, J. "Coordinating a three level supply chain with flexible return policies", *Omega*, **36**, pp. 865-876 (2008).
11. Wang, K.J., Lin, Y.S. and Yu, J.C.P. "Optimizing inventory policy for products with time-sensitive deteriorating rates in a multi-echelon supply chain", *International Journal of Production Economics*, **130**(1), pp. 66-76 (2011).

12. Guo, C. and Li, X. "A multi-echelon inventory system with supplier selection and order allocation under stochastic demand", *International Journal of Production Economics*, **151**, pp. 37-47 (2014).
13. Jokar, M.R. "Joint economic lot sizing models in multi-stage supply chains: Review and directions for future research", *Industrial Engineering and Management (Sharif Journal)*, **26**, pp. 127-136 (2010).
14. Bellantuono, N., Giannoccaro, I. and Pontrandolfo, P. "The implications of joint adoption of revenue sharing and advanced booking discount programs", *International Journal of Production Economics*, **121**, pp. 383-394 (2009).
15. Cai, X., Chen, J., Xiao, Y., Xu, X. and Yu, G. "Fresh-product supply chain management with logistics outsourcing", *Omega*, **41**, pp. 752-765 (2013).
16. Chaharsooghi, S.K. and Sajedinejad, A. "Simulation of multistage supply chain and optimization of objectives", *Industrial Engineering and Management (Sharif Journal)*, **2**, pp. 73-81 (2014).
17. Pal, B., Sana, S.S. and Chaudhuri, K. "A multi-echelon production-inventory system with supply disruption", *Journal of Manufacturing Systems*, **33**, pp. 262-276 (2014).
18. Pasandideh, S.H.R., Niaki, S.T.A. and Asadi, K. "Optimizing a bi-objective multi product multi period three echelon supply chain network with warehouse reliability", *Expert Systems with Applications*, **42**, pp. 2615-2623 (2015).
19. Pasternack, B.A., "Optimal pricing and return policies for perishable commodities", *Marketing Science*, **4**(2), pp. 166-176 (1985).
20. Chen, J. and Bell, P.C. "Coordinating a decentralized supply chain with customer returns and price-dependent stochastic demand using a buyback policy", *European Journal of Operational Research*, **212**(2), pp. 293-300 (2011).
21. Wang, X. and Liu, L. "Coordination in a retailer-led supply chain through option contract", *International Journal of Production Economics*, **110**, pp. 115-127 (2007).
22. Buzacott, J., Yan, H. and Zhang, H. "Risk analysis of commitment-option contracts with forecast updates", *IIE Transactions*, **43**, pp. 415-431 (2011).
23. Chen, F. and Parlar, M. "Value of a put option to the risk-averse newsvendor", *IIE Transactions*, **39**, pp. 481-500 (2007).
24. He, Y., Zhao, X., Zhao, L. and He, J. "Coordinating a supply chain with effort and price dependent stochastic demand", *Applied Mathematical Modeling*, **33**, pp. 2777-2790 (2009).
25. Milner, M.J. and Rosenblatt, J.M. "Flexible supply contracts for short life-cycle goods: the buyer's perspective", *Naval Research Logistics*, **49**, pp. 25-45 (2002).
26. Wang, Q. and Tsao, D. "Supply contract with bidirectional options: The buyer's perspective", *International Journal of Production Economics*, **101**, pp. 30-52 (2006).
27. Zhao, Y., Ma, L., Xie, G. and Cheng, T.C.E. "Coordination of supply chains with bidirectional option contracts", *European Journal of Operational Research*, **229**, pp. 375-381 (2013).