

# ارائه‌ی مدلی برای مدیریت آموزش سازمان‌ها و شناسایی و رتبه‌بندی ارزش‌های پیشنهادی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی

محمد رضا اکبری جوکار (استاد)

الهام اسدالهی<sup>\*</sup> (کارشناسی ارشد)

دانشکده هندسی صنایع، دانشگاه صنعتی شریف

عدم توانایی سازمان‌ها در ارائه‌ی خدمات آموزشی تخصصی بر اهمیت بروند پاری مدیریت آموزش شرکت‌ها به سازمان‌های رکن چهارم آموزشی (۴PT) افزوده است. مدیران ۴PT‌ها به منظور پیاده‌سازی مفهوم مدیریت آموزش باید به آناده‌سازی مؤلفه‌های مرتبه با بعد ارزش‌های پیشنهادی به مشتریان خود، که زیربنای مدل پیاده‌سازی سیستم مدیریت آموزش هستند، توجه کنند. به دلیل کمبود چارچوب نظری در این حوزه، در این نوشتار مدلی برای پیاده‌سازی مدیریت آموزش سازمان‌ها توسط ۴PT‌ها پیشنهاد شده است. روش شناسی این پژوهش مبتنی بر رویکرد آمیخته است. در بخش کیفی از روش تحلیل تم، برای شناسایی رویکردهای اصلی در تدوین ابعاد مدل مفهومی استفاده شده است و در بخش کمی با تجزیه و تحلیل سلسه‌های مراتبی ابعاد مدل مفهومی رتبه‌بندی شده و در همایش با استفاده از روش‌های تحلیل عاملی و مدل سازی معادلات ساختاریافته مدل نهایی مورد تحلیل قرار گرفته است. طبق نتایج کسب شده از این کار تحقیقاتی ضمن تأیید مدل پیشنهادی، ارائه‌ی مدیریت آموزش اثربخش توسط ۴PT‌ها بیش از هر چیز وابسته به نیازمندی در کنار نیازآفرینی است و متغیرهای دیگر در درجات بعدی اهمیت قرار ندارند.

reza.akbari@sharif.edu  
asadolah@alum.sharif.edu

**واژگان کلیدی:** ارزش‌های پیشنهادی، بروند پاری مدیریت آموزش، سازمان‌های رکن چهارم آموزشی، تحلیل تم مدل سازی معادلات ساختاری، تحلیل سلسه‌های مراتبی.

## ۱. مقدمه

شرکت‌هایی مانند موتورولا<sup>۱</sup>، از بیست سال پیش در شاخه‌ها و شعبه‌های خود، فعالیت‌های منابع انسانی اعم از آموزش کارکنان خود را جزء فعالیت‌های جنبی تلقی و به شرکت‌های دیگر واگذار می‌کنند، تا نیروی خود را بر فعالیت‌های اصلی متتمرکز سازند. رویال داچ شل<sup>۲</sup> فعالیت‌های آموزشی کمپانی‌های خود را بروند پاری می‌کند. بانک آمریکا قرارداد ۱۶ میلیارد دلاری با بت بروند پاری خدمات منابع انسانی خود به مدت ۱۰ سال با اکرالت<sup>۳</sup> بسته است.<sup>[۱]</sup> بنابراین با وجود اینکه آموزش کارکنان نقش بسیار مهمی در موفقیت بسیاری از سازمان‌ها ایفا می‌کند و ارتباط نزدیکی با صلاحیت‌های اصلی و تمرکز استراتژیک در سازمان‌ها دارد، (یکی از عملکردهای منابع انسانی است که به طور گسترده‌ی خصوصاً در شرکت‌هایی واقع در کشورهای غربی بروند پاری شده است).

با وجود این، رویکرد واگذاری مدیریت آموزش به بیرون از سازمان یا منبع‌یابی برای فرایندهای آموزشی در خارج از سازمان برای کشور ما رویکردی نو است و سابقه‌ی کمی دارد و هنوز شاهد فعالیت ادارات آموزش سازمان‌ها به شکل سنتی هستیم و بروند پاری فعالیت‌های آموزش بیشتر به شکل بروند پاری اجرای آموزش نمود پیدا می‌کند. شاید هنوز این باور در میان مدیران و مسئولان سازمان‌های ما

برون‌پاری مدیریت آموزش مسئله‌ی است که سازمان‌های پیشروی جهان، ضرورت آن را احساس کرده‌اند؛ با توجه به اینکه نظام‌های آموزشی در سازمان‌ها، منابع محدودی دارند و بضاعت مالی و دانشی لازم را برای برگزاری اثربخش تام فرایندهای آموزش در اختیار ندارند، از این رو برای تحقق چشم‌انداز و تسریع در دستیابی به اهداف تعیین شده، بروند پاری مدیریت آموزش به متخصصان خارج از سازمان گزینه‌ی مناسبی است. به نظر می‌رسد دلایلی نظیر ایجاد فرصت تمرکز بر فعالیت‌های اصلی، توزیع و کاهش هزینه‌های جاری، پرهیز از دوباره‌کاری‌ها، تأمین سرمایه برای آموزش‌های پر هزینه، افزایش سرعت در حصول اثربخشی، بهره‌مندی از توانایی علمی سایر سازمان‌ها، و آزاد کردن منابع برای اهداف دیگر در بروند پاری مدیریت آموزش سازمان‌ها نمود بیشتری می‌یابد.<sup>[۲]</sup> در این راستا زمینه‌ی شکل‌گیری سازمان‌های ارائه‌دهنده‌ی مدیریت آموزش در دنیا و خصوصاً کشورهای غربی فراهم آمده است و هر ساله شاهد گسترش فعالیت‌ها، دامنه‌ی خدمات و سوداواری این شرکت‌ها هستیم.

\* نویسنده مسئول

تاریخ: دریافت ۱۳۹۵/۳/۵، اصلاحیه ۱۳۹۵/۶/۹، پذیرش ۱۳۹۵/۷/۱۹

DOI: 10.24200/J65.2018.5605

رفتن کیفیت و کارایی کارکنان دو رویکرد پیش‌روی سازمان‌ها قرار دارد: یا ادارات آموزش خود را تخصصی کنند و زیرساخت‌های لازم را برای آموزش مستمر کارکنان فراهم سازند یا مدیریت آموزش سازمان خود را به سازمان‌های متخصص در حوزه‌ی مدیریت آموزش واگذار کنند. اتخاذ رویکرد اول به دلایل نظری عدم زیرساخت‌های مناسب اعم از تجهیزات و تدارکات و فضا، کمبود نیروی متخصص و کیفی، عدم وجود مقررات و سازوکارهای مناسب برای اجرای مؤثر آموزش‌ها،<sup>[۶]</sup> سازمان را با هزینه‌های هنگفتی مواجه می‌سازد. از این‌رو واگذاری فرایندهای آموزش به یک شریک تجاری توصیه می‌شود. مرکز ارزیابی و توسعه<sup>۵</sup> معتقد است که سازمان‌ها، الگوی برون‌سپاری گستته‌ی یادگیری را تغییر داده‌اند و برآههای استراتژیک و اعمال نفوذ بیشتر از طریق مشارکت با ارائه دهنده‌گان متخصص معطوف شده‌اند.<sup>[۷]</sup> این دقیقاً همان رویکردی است که شرکت‌های بزرگ آمریکایی مانند شرکت نفت شل<sup>۶</sup> با بیش از ۲۰۰۰ کارمند در پیش‌گرفته‌اند؛ واحد آموزش این سازمان در بعد کوچک و در حد یک اداره با سه کارمند است، در واقع این سازمان یک تیم پیدا کردن نیروی ناب برای واحد آموزش خود شکار کرده است.<sup>۷</sup> وظیفه‌ی این تیم پیدا کردن مؤسسه‌ای است که هر کدام در یک زمینه متخصص هستند<sup>[۸]</sup> و به نوعی مانند یک PPT عمل می‌کنند. البته اغلب سازمان‌ها در ایران نیز تمام فعالیت‌های آموزش را به واسطه‌ی نیروی داخلی انجام نمی‌دهند و برای ارائه بخش‌های مختلف آن مشاور می‌گیرند و در عمل سعی می‌کنند، نقش PPT<sup>۹</sup> را بازی کنند ولی چون همواره از یک رویکرد واحد برای ارائه خدمات و یافتن PPT<sup>۱۰</sup>‌ها بهره می‌گیرند، تلاش‌های آنها منجر به بهترین همکاری‌های نخواهد شد.

مدیران هوشمند در سازمان‌هایی همچون شرکت نفت بریتانیا<sup>۸</sup>، شرکت موتورولا و شرکت بین‌المللی پیپر<sup>۹</sup> به این نتیجه رسیده‌اند که برخی قوانین ناقص کیفیت هستند؛ از جمله‌ی این قوانین می‌توان بر تأکید سازمان‌ها به وجود یک مرکز آموزشی وابسته به سازمان اشاره کرد. این مرکز چون بخشی از سازمان است، باید سرپا بماند؛ در نتیجه کیفیت قدری استمرار فعالیت‌های آن می‌شود؛ یعنی، هدف و سیله جایه‌جا می‌شوند. در نتیجه این شرکت‌ها رویکرد واگذاری فرایندهای مدیریت آموزش به مرکز خصوصی را در پیش‌گرفته‌اند؛ زیرا معتقدند در کار آنها یک مؤلفه کیفیت بسیار قوی وجود دارد.

بنابراین، چنانچه یک تأمین‌کننده‌ی بیرونی بتواند فعالیت‌های مدیریت آموزش سازمان را با شرط حفظ کیفیت در کارکرد و شرایط اجرا با هزینه‌ی پایین تری عهده‌دار شود، اتخاذ تصمیم برون‌سپاری کامل فرایندهای آموزش، تصمیم هوشمندانه‌ی خواهد بود و افزایش سود از طریق بهبود مدیریت هزینه‌ها، کاهش کارکنان و اجتناب از سرمایه‌گذاری در قابلیت‌ها و ظرفیت‌های عملکرد آموزش را به همراه خواهد داشت. نتایج پژوهش بریسین و همکاران<sup>۱۱</sup> نشان می‌دهد شرکت‌هایی که آموزش کارکنان خود را برون‌سپاری کرده‌اند، سالانه به ازای هر نفر یادگیرنده ۳۱ درصد در کل هزینه‌های مربوط به آموزش نسبت به شرکت‌هایی که به آموزش داخلی اکتفا کرده‌اند، صرفه‌جویی نموده‌اند.<sup>[۱۲]</sup> همچنین برون‌سپاری آموزش سازمان‌ها، دستیابی به موقع به فتاوری‌های جدید، انعطاف پذیری و سطح خدمات مورد نیاز را تسهیل می‌کند. بنابراین برون‌سپاری آموزش به عنوان یک گام مهم در تکامل حوزه‌ی مدیریت منابع انسانی است.<sup>[۱۳]</sup>

### ۳.۲. سازمان‌های رکن چهارم آموزشی<sup>۱۴</sup>

یکی از چالش‌های موجود در بررسی پژوهش‌های پیشین مطرح درباره‌ی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی، عدم وجود تعریف از این نوع سازمان‌هاست. در سیستم‌های

نهادینه نشده است که این شیوه می‌تواند به افزایش بهره‌وری، کاهش هزینه‌ها و نیز جلب مشارکت بیشتر کارکنان منجر شود. از این‌رو توسعه‌ی سازمان‌هایی که به طور تخصصی خدمات مدیریت آموزش به سازمان‌ها (سازمان‌های رکن چهارم آموزشی) ارائه می‌کنند در کشور ضرورت می‌یابد. اما پیش از گسترش این کسب و کار باید محرك‌هایی برای رخ دادن نقکر راهبردی در ذهن مدیران برای برونو سپاری مدیریت آموزش تعريف شود؛ در این راستا مدیران رکن چهارم آموزشی، باید قدم در مسیر شناسایی نیازهای خواسته‌های مشتریان بردارند تا با ارائه خدماتی به موقع و مناسب به بهترین نحو پاسخگوی نیازهای مشتریان خود باشند. به طور کلی موفقیت آتی این سازمان‌ها به توانایی آنها در ارائه بسته ارزشی متناسب با خواسته‌ی مشتریان مستگی دارد. بنابراین، لازم است مدلی جامع برای پیاده‌سازی مدیریت آموزش با توجه به ارزش‌های مورد انتظار مشتریان توسعه یابد.

در این نوشتار به منظور شناسایی و رتبه‌بندی ارزش‌های پیشنهادی PPT‌ها پس از ذکر مقدمه، مروری بر پژوهش‌های پیشین مرتبط با سازمان‌های رکن چهارم آموزشی در بخش ۲ آورده شده است. در بخش ۴ روش‌شناسی پژوهش معرفی شده است، بخش ۵ با کمک رویکرد تحلیل تم به تحلیل مصاحبه‌های صورت گرفته با خبرگان و استخراج و بعد بندی مؤلفه‌های ارزش‌های پیشنهادی PPT‌ها به مشتریان اختصاص یافته است. در بخش ۶ رتبه‌بندی ارزش‌های پیشنهادی PPT‌ها و اعتبار مدل پیشنهادی بررسی می‌شود و در بخش ۷ به نتیجه‌گیری و ارائه پیشنهادهای برای تحقیقات آتی می‌پردازیم.

## ۲. مروری بر پیشنهادهای پژوهش

### ۱.۲. مدیریت آموزش سازمان‌ها

سرمایه‌های انسانی هر سازمان نقش اساسی در رشد و تعالی سازمان ایفا می‌کنند؛ از این‌رو تجهیز این دارایی منحصر به فرد از طریق اعمال مدیریت آموزش مؤثر برای پیشنهادهای کردن عملکرد شغلی ضروری است. سازمان‌های موفق از طریق مدیریت آموزش منسجم برای افزایش مهارت و بهبود بهره‌وری سرمایه‌های انسانی خود برنامه‌ریزی‌های دقیق انجام می‌دهند. برای مدیریت آموزش سازمانی تعاریف مختلفی ارائه شده است که برخی از آنها اشاره می‌کنیم: مدیریت آموزش شامل برنامه‌ریزی، اجرا و ارزشیابی طرح‌های آموزشی مورد نیاز برای رشد و توسعه‌ی مستمر سازمان و کارکنان است.<sup>[۱۵]</sup> مدیریت آموزش سازمان به فرایندهای منظم که منجر به تغییر اساسی در داشت و مهارت و نگرش افراد سازمان می‌شود، اشاره دارد.<sup>[۱۶]</sup> گلددشتین<sup>۱۷</sup> برای مدیریت آموزش شش وظیفه بر می‌شمارد: (۱) انجام نیازسنجی آموزشی برای تعریف محتواهای آموزش؛ (۲) طراحی آموزش؛ (۳) اجرا آموزش؛ (۴) مدیریت انتقال آموزش در شغل فرد؛ (۵) ارزیابی ارزبخشی آموزش؛ (۶) تجدید نظر در نظام آموزش سازمان بر اساس اطلاعات به دست آمده از مراحل قبلی. آنچه از این موارد بر می‌آید این است که مدیریت آموزش سازمان مبتنی بر فرایند است و اقدامی شتاب‌زده و سلیقه‌بی و ناهمانگ نیست؛ پس استخراج یک مدل برای پیاده‌سازی مدیریت آموزش سازمانی به صورت منسجم ضرورت می‌یابد.

### ۲.۲. برون‌سپاری مدیریت آموزش سازمان‌ها

با توجه به تغییرات قابل توجه و سریع در دنیای کسب و کار، مدیران منابع انسانی باید تلاش‌هایی را در فرایندهای کسب و کار مانند تغییرات مکرر در فتاوری، فرسودگی کارکنان، کوچک‌سازی و رقابت را در نظر بگیرند. در این شرایط برای بالا

۲. ۴PT براساس کدام مدل مدیریت آموزش می‌تواند پاسخگوی نیازهای مشتریان خود باشد؟
۳. ترتیب اهمیت و میزان اثرباری هر کدام از مؤلفه‌های مدل در توانایی مدیریت آموزش را با رفتن به سمت ارائه خدمات یکپارچه، فراتر از عملکردهای مشاوره‌ی نیازسنجی و طراحی برنامه‌های درسی و اجرای آموزش به طور یکپارچه بر عهده می‌گیرند. این سازمان‌ها با ایجاد اتحادهای استراتژیک و همکاری با سازمان‌های رکن سوم آموزشی<sup>۱۳</sup> می‌توانند در ارائه خدمات آموزشی به ارزش کلی بیشتری دست یابند<sup>۴PT</sup> ۴ها فراتر از سازمان‌ها را مدیریت می‌کنند و برای مطابقت با نیازهای سازمان بروند سپار کاملاً بی‌طرف هستند. از این رو فرصت یادگیری و شکوفاسازی استعدادهای کارکنان را از طریق تدارک فرصت‌های یادگیری، برای دستیابی به اهداف و سیاست‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت سازمان بروند سپار فراهم می‌آورند. به طور خلاصه می‌توان گفت ۴PT ارائه دهنده مدیریت آموزش به سازمان‌ها و یک فروشنده اگونستیک<sup>۱۴</sup> است؛ به این معنی که خود را مقید به بهره‌گیری از یک راه حل خاص نمی‌کند و ۴PT‌ها ارائه دهنده خدمات آموزش و کارگزاران آنها هستند.<sup>[۱۱]</sup> مدل کسب و کار این شرکت، بر فرض مقاعدسازی شرکت‌ها برای بروند سپاری وظایف آموزش، به پیمانکاران خارجی استوار است و اگر مدل کسب و کار این سازمان به درستی طراحی شود، حلقه‌ی گمشده بین طرف عرضه و تقاضای خدمات آموزشی خواهد بود.

روش تحقیق مطالعه‌ی حاضر از نوع پیمایشی - اکتشافی و نیز در زمره‌ی تحقیقات بنیادی است. برای جمع‌آوری داده‌ها از درویکرد کمی و یکی استفاده شده است که به چنین تکیبی از روش‌های تحقیق کمی و یکی در روش‌شناسی پژوهش، روش‌های تحقیق آمیخته گفته می‌شود. در واقع چنانچه پژوهشگر بخواهد داده‌های به دست آمده و شواهد خود را درباره‌ی پدیده مورد مطالعه از طریق اندازه‌گیری‌های کمی با گردآوری و تحلیل شواهد کیفی تکمیل کند، استفاده از روش‌های تحقیق آمیخته ضرورت می‌یابد.<sup>[۱۲]</sup>

در حوزه‌های علوم انسانی<sup>[۱۵]</sup>، لجستیک و زنجیره‌ی تأمین<sup>[۱۶]</sup> و IT<sup>[۱۷]</sup> از هر یک از روش‌های کمی و یکی به کار رفته در این تحقیق استفاده شده است اما تحقیقی که به طور هم‌زمان از روش آمیخته به کار رفته در این تحقیق استفاده کرده باشد، یافت نشد. زیرا معمولاً بدلیل وجود ادبیات نظری در حوزه‌های مذکور برای استخراج سازه‌های مدل به جای بهره‌گیری از تحلیل مصاحبه با روش تحلیل تم، از تئوری‌ها و نظریات موجود استفاده می‌شود.

**۱. روش کیفی: تحلیل محتوای مصاحبه با رویکرد تحلیل تم**  
در بعد کیفی و به منظور شناسایی و بعدبندی مؤلفه‌های ارزش‌های پیشنهادی ۴PT‌ها به مشتریان خود، (پاسخگویی به سؤال‌های اول تحقیق) راهبرد تحلیل محتوای مصاحبه مورد استفاده قرار گرفت، که جزو روش‌های پژوهش کیفی به شمار می‌آید. در تحقیق حاضر از بین روش‌های تحلیل محتوا، از روش تحلیل تم استفاده شده است. روش تحلیل تم از روش‌هایی است که در دهه‌های اخیر به شدت رو به گسترش نهاده است. فرآگرد تحلیل تم زمانی شروع می‌شود که تحلیل‌گر الگوها و موضوعاتی را که جذابیت بالقوه دارند، مورد نظر قرار می‌دهد. این تحلیل شامل یک رفت و برگشت مستمر بین مجموعه‌ی داده‌ها و خلاصه‌های کدگذاری شده و تحلیل داده‌هایی است که به وجود می‌آیند. نگارش تحلیل از همان مرحله‌ی اول شروع می‌شود. به طور کلی هیچ راه منحصر به فردی برای شروع مطالعه در مورد تحلیل تم وجود ندارد. مراحل ششگانه‌ی تحلیل تم با رویکردی که کلارک و براون<sup>[۱۹]</sup> (۲۰۰۴) ارائه داده‌اند، در ادامه توضیح داده شده است.<sup>[۱۸]</sup>

— آشنایی با داده‌ها: برای اینکه محقق با عمق و گستره‌ی محتوایی داده‌ها آشنا شود لازم است که خود را در آنها تا اندازه‌ی غوطه‌ور سازد. غوطه‌ور شدن در داده‌ها معمولاً شامل «بازخوانی مکرر داده‌ها» و خواندن داده‌ها به صورت فعل (یعنی جستجوی معانی و الگوها) است. در واقع از آغاز همین مرحله، یادداشت - برداری و علامت‌گذاری معانی که در مراحل بعدی به آنها نیاز خواهد شد شروع می‌شود.

— ایجاد کدهای اولیه: مرحله‌ی دوم زمانی شروع می‌شود که محقق داده‌ها را خوانده و با آنها آشنایی پیدا کرده است. این مرحله شامل ایجاد کدهای اولیه از داده‌هاست. کدها یک ویژگی داده‌ها را معرفی می‌کنند که به نظر تحلیل‌گر جالب

خدماتی نظیر لجستیک برای سازمان‌های رکن چهارم لجستیکی<sup>۱۲</sup> تعاریفی وجود دارد که بر مبنای آنها در این نوشتار برای ۴PT، که آن نیز یک مفهوم خدماتی است، تعریفی ارائه شده است. سازمان‌های رکن چهارم آموزشی، مدیریت کامل فرایند

آموزش را با رفتن به سمت ارائه خدمات یکپارچه، فراتر از عملکردهای مشاوره‌ی نیازسنجی و طراحی برنامه‌های درسی و اجرای آموزش به طور یکپارچه بر عهده می‌گیرند. این سازمان‌ها با ایجاد اتحادهای استراتژیک و همکاری با سازمان‌های رکن سوم آموزشی<sup>۱۳</sup> می‌توانند در ارائه خدمات آموزشی به ارزش کلی بیشتری دست یابند<sup>۴PT</sup> ۴ها فراتر از سازمان‌ها را مدیریت می‌کنند و برای مطابقت با نیازهای سازمان بروند سپار کاملاً بی‌طرف هستند. از این رو فرصت یادگیری و شکوفاسازی استعدادهای کارکنان را از طریق تدارک فرصت‌های یادگیری، برای دستیابی به اهداف و سیاست‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت سازمان بروند سپار فراهم می‌آورند. به طور خلاصه می‌توان گفت ۴PT ارائه دهنده مدیریت آموزش به سازمان‌ها و یک فروشنده اگونستیک<sup>۱۴</sup> است؛ به این معنی که خود را مقید به بهره‌گیری از یک راه حل خاص نمی‌کند و ۴PT‌ها ارائه دهنده خدمات آموزش و کارگزاران آنها هستند.<sup>[۱۱]</sup> مدل کسب و کار این شرکت، بر فرض مقاعدسازی شرکت‌ها برای بروند سپاری وظایف آموزش، به پیمانکاران خارجی استوار است و اگر مدل کسب و کار این سازمان به درستی طراحی شود، حلقه‌ی گمشده بین طرف عرضه و تقاضای خدمات آموزشی خواهد بود.

در این تحقیق منظور از سازمان رکن سوم آموزشی، یک طرف خارجی است که بخشی از فعالیت‌های آموزش سازمان از قبیل مشاوره‌ی نیازسنجی، طراحی و تدوین برنامه‌ی آموزشی، اجرای آموزش و ارزشیابی آموزش را انجام می‌دهد. این سازمان‌ها به طور غیرمستقیم از طریق ۴PT‌ها برای ارائه خدمات آموزشی به سازمان بروند سپار معرفی می‌شوند و ملزم هستند طبق الگوهای مدنظر ۴PT خدمات آموزشی ارائه بدهند.<sup>[۱۱]</sup> همچنین منظور از رکن اول آموزش، فردی است که مستقیماً در فراتر از سازمان بروند سپار معرفی شود و رکن دوم آموزش سازمان‌های بروند سپار خدمات آموزشی هستند.

## ۴.۲ ارزش‌های پیشنهادی

ارزش پیشنهادی، دلیل ترجیح یک شرکت نسبت به سایر شرکت‌ها توسط مشتریان است. هر ارزش پیشنهادی مشکل از بسته‌بی م منتخب از محصولات یا خدمات است که نیازهای یک بخش خاص از مشتریان را برآورده می‌کند.<sup>[۱۱]</sup> در این نوشتار ارزش‌های پیشنهادی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی به مشتریانشان طی فرایند تحلیل تم از مصاحبه‌های صورت گرفته استخراج می‌شود و مؤلفه‌های استخراج شده از تحلیل تم، پایه و اساس تدوین مدل پیاده‌سازی مدیریت آموزش سازمان‌ها توسعه ۴PT‌ها قرار می‌گیرد.

## ۳. سوال‌های تحقیق

به منظور شناسایی، بعدبندی و رتبه‌بندی مؤلفه‌های ارزش‌های پیشنهادی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی و ارائه‌ی مدل پیشنهادی برای پیاده‌سازی سیستم مدیریت آموزش توسعه این سازمان‌ها و در نهایت صحنه‌گذاری بر مدل مفهومی ارائه شده به دنبال پاسخگویی به سوال‌های زیر هستیم:

۱. ارزش‌های پیشنهادی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی به مشتریان و مؤلفه‌های اثرگذار بر روی آنها کدام است؟

جدول ۱. محاسبه‌ی پایابی به روش هولستی.

ردیف	عنوان	مساچبه	کدگذاری شده در مرحله ۱	کدگذاری شده در مرحله ۲	تعداد واحدهای توافقات	تعداد (درصد) پایابی
۱	M1		۱۹	۲۰	۱۷	۸۷
۲	S6		۱۶	۱۸	۱۴	۸۲
۳	P8		۲۱	۱۸	۱۶	۸۲
	کل		۵۶	۵۶	۴۷	۸۴

آن نمونه با افراد در دسترس شروع می‌شود و در مرحله‌ی بعد از هر فرد خواسته می‌شود افراد مشابه خود را معرفی کنند و این فرایند تا زمانی که نمونه‌ی مناسب به وجود آید، ادامه می‌یابد.<sup>[۲۰]</sup> روش نمونه‌گیری گالوله برفی برای استخراج اطلاعات منظم در وضعیتی که نمونه‌گیری معمولی امکان‌پذیر نیست و نمونه‌گیری احتمالی اتفاق‌یافته نیست، طراحی شده است.<sup>[۲۱]</sup>

در پژوهش حاضر به منظور دستیابی به فهم صحیح و عمیق از دلایلی که متخصصان امر برای ارزش‌های مورد انتظار مشتریان ۴P<sup>T</sup> ها قابل شده‌اند با بهره‌گیری از رویکرد کیفی، مساحبه‌های نیمه‌ساختاریافته انجام شده است. در مساحبه‌های نیمه‌ساختاریافته اگرچه محقق از قبل موضوعات و عناوینی را برای پوشش دادن اطلاعاتی که لازماند تهیه می‌کند، همه‌ی سوالات از پیش تهیه نشده‌اند و جریان مساحبه تا حد زیادی متکی بر سوالاتی است که خود به خود در تعامل مساحبه‌گر و مساحبه‌شونده پیش می‌آید.<sup>[۲۲]</sup> برای سنجش پایابی در بخش کیفی، از روش پایابی بازآزمون استفاده شده است. ساختن ثبات یا پایابی بازآزمون به میران سازگاری طبقه‌بندی داده‌ها در طول زمان اشاره دارد که در آن ابتدا فرد کدگذار مستقل، با پیشنهاد موضوع آشنا می‌شود و پس از یادگیری روش کدگذاری، داده‌ها را کدگذاری می‌کند. سپس با یکی از معیارهای توافق درصدی روش هولستی، آلفای کرپیندورف،<sup>[۱۸]</sup> کاپای کوهن<sup>[۱۹]</sup> و پای اسکات<sup>[۲۱]</sup> میران تطابق کدها تعیین می‌شود.<sup>[۲۳]</sup> در این مطالعه با استفاده از روش هولستی میران تطابق کدگذاری‌ها مشخص شده‌است. فرمول روش هولستی عبارت است از:

$$PAO = \frac{2M}{n_1 + n_2} \quad (1)$$

که در رابطه‌ی PAO درصد توافق مشاهده شده<sup>[۲۲]</sup> (ضریب پایابی)، M تعداد توافق در دو مرحله کدگذاری،  $n_1$  تعداد واحدهای کدگذاری شده در مرحله‌ی اول و  $n_2$  تعداد واحدهای کدگذاری شده در مرحله‌ی دوم است. در صورتی که خروجی فرمول بیشتر از ۸۰ درصد باشد پایابی حاصل می‌شود.<sup>[۲۴]</sup> در تحقیق کنونی برای محاسبه‌ی پایابی با استفاده از آزمون هولستی، از بین مساحبه‌های انجام گرفته، تعداد سه مساحبه انتخاب شده و هر کدام توسط کدگذار مستقل کدگذاری شده است.

همان‌طور که در جدول ۱ مشاهده می‌شود، تعداد کل کدها در هر دو مرحله ۵۶ و تعداد کل توافقات بین کدگذاری‌های صورت گرفته برابر ۴۷ است. پس پایابی مساحبه‌های انجام گرفته در این تحقیق با استفاده از فرمول (۱) برابر ۸۴ درصد است. با توجه به اینکه میران پایابی بیشتر از ۸۰ درصد است، قابلیت اعتماد کدگذاری‌های مورد تأیید است. برای سنجش روابطی، بعد از استخراج سوالات مساحبه‌ی نیمه‌ساختاریافته این سوالات در اختیار خبرگان قرار گرفت تا اصلاحات لازم روی آن صورت پذیرد و همچنین در هنگام مساحبه با فرد ازوی خواسته شد تا

می‌رسد. داده‌های کدگذاری شده از واحدهای تحلیل (تم‌ها) متفاوت هستند. در تحقیق کنونی کدگذاری به روش دستی انجام گرفته است. پژوهشگر از سه آیتم برای کدگذاری داده‌ها استفاده کرده است. به عنوان نمونه کد P1، مربوط به پنجمین کد است که از اولین مساحبه استخراج شده است و حرف P نشان می‌دهد که این مساحبه با استادان صورت گرفته است. حروف انگلیسی که بین دو عدد قرار می‌گیرند شامل (P) برای عضو هیأت علمی و (M) مدیران آموزش سازمان‌ها و (S) مدیران آموزش مؤسسات آموزشی است.

-- جستجوی تم‌ها: این مرحله شامل دسته‌بندی کدهای مختلف در قالب تم‌های بالقوه و مرتب کردن همه‌ی خلاصه داده‌های کدگذاری شده در قالب تم‌های مشخص است. در واقع محقق، تحلیل کدهای خود را شروع می‌کند و در نظر می‌گیرد که چگونه کدهای مختلف می‌توانند برای ایجاد یک تم کلی ترکیب شوند. در این مرحله برخی از کدهای اولیه تم‌های اصلی را شکل می‌دهند، در حالی که برخی دیگر تم‌های فرعی<sup>[۱۶]</sup> را شکل می‌دهند و بقیه نیز حذف می‌شوند.

-- بازبینی تم‌ها: مرحله‌ی چهارم زمانی شروع می‌شود که محقق مجموعه‌یی از تم‌ها را ایجاد کرده است و آنها را مورد بازبینی قرار می‌دهد. این مرحله شامل بازبینی و تصفیه تم‌های است. اگر نقشه‌ی تم به خوبی کار کند، آنگاه می‌توان به مرحله‌ی بعدی رفت. اما، چنانچه نقشه‌ی تم به خوبی با مجموعه‌ی داده‌ها همخوانی نداشته باشد، محقق باید برگرد و کدگذاری خود را تا زمانی که یک نقشه‌ی تم رضایت‌بخش ایجاد شود، ادامه دهد. محقق در انتهای این مرحله باید آگاهی کافی از این که تم‌های مختلف کدام‌ها هستند، چگونگی تناسب آنها با یکدیگر و کل اطلاعاتی که تم‌ها درباره‌ی داده‌ها ارائه می‌دهند در اختیار داشته باشد.

-- تعریف و نام‌گذاری تم‌ها: مرحله‌ی پنجم زمانی آغاز می‌شود که یک نقشه‌ی رضایت‌بخش از تم‌ها وجود داشته باشد. محقق در این مرحله، تم‌های را که برای تحلیل ارائه کرده است، تعریف می‌کند و مورد بازبینی مجدد قرار می‌دهد، سپس داده‌های داخل آن را تحلیل می‌کند. به وسیله‌ی تعریف و بازبینی کرد، ماهیت آن چیزی که یک تم در مورد آن بحث می‌کند مشخص می‌شود و تعیین می‌گردد که هر تم کدام جنبه از داده‌ها را در خود دارد.

-- تهییه گزارش: مرحله‌ی ششم زمانی شروع می‌شود که محقق مجموعه‌یی از تم‌های کامل‌آبدیده<sup>[۱۷]</sup> در اختیار داشته باشد. این مرحله شامل تحلیل پایانی و نگارش گزارش است. جامعه‌ی آماری بخش کیفی تحقیق را متخصصان حوزه‌ی آموزش سازمانی در شهر تهران و استادان حوزه‌ی آموزش تشکیل می‌دهند. نمونه‌ی آماری متشکل از ۱۸ تن از خبرگان حوزه‌ی آموزش سازمانی شامل استادان مدیریت آموزشی (۴ نفر)، مدیران آموزش صنایع (۸ نفر) و مدیران مؤسسات ارائه دهنده خدمات آموزشی (۶ نفر) است که افراد منتخب به روش گالوله برفی انتخاب شده‌اند. روش نمونه‌گیری گالوله برفی، روش زنجیره‌یی مراجعه است که در

فرایند آموزشی از نیازمنجی تا ارزیابی اثربخشی و مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی‌تر) بر توان مدیریت آموزش ۴PPTها و همچین عناصر ماتریس ناسازگار معادل با ماتریس همبستگی (قسمت رنگی جدول) در جدول ۶ نشان داده شده است. در قسمت سوم از رویکرد حداقل مریقات جزئی و نرم‌افزار آماری اسماارت بی‌الاس برای بررسی اعتبار مدل استفاده شد. (پاسخگویی به سوال چهارم تحقیق) از مهم‌ترین دلایلی که محققان در این پژوهش از رویکرد حداقل مریقات جزئی و نرم‌افزار اسماارت بی‌الاس استفاده کردند، می‌توان به موارد زیر اشاره کرد:

- عدم حساسیت به حجم نمونه. درواقع این رویکرد و نرم‌افزار اصلی آن اسماارت بی‌الاس توان اجرای مدل با تعداد نمونه‌ی خیلی کم (حداقل ۳۰ نمونه) را دارد.
- توانایی این رویکرد دراستفاده از مدل اندازه‌گیری با یک سوال. برخلاف رویکردهای دیگر و نرم‌افزارهای آنها که حداقل سه متغیر مشاهده‌پذیر برای هر متغیر مکنون مورد نیاز است، در رویکرد حداقل مریقات جزئی محقق می‌تواند تنها با یک سوال برای یک سازه تحلیل خود را انجام دهد.<sup>[۲۶]</sup>

از این رو در این پژوهش از روش حداقل مریقات جزئی توسعه نرم‌افزار بی‌الاس برای بررسی اعتبار مدل پیشنهادی استفاده شده است. برای سنجش روابی پرسش‌نامه، نظر تعدادی از استادان حوزه‌ی آموزش موردن بررسی قرار گرفت و در پرسش‌نامه اعمال شد و بدین ترتیب روابی صوری - محتوایی پرسش‌نامه تأیید شد. علاوه بر آن از روابی سازه نیز از طریق تحلیل عاملی تأییدی، برای سنجش روابی پرسش‌نامه استفاده شد. اما قبل از تحلیل عاملی تأییدی با استفاده از آزمون بارتلت و آماره‌ی KMO در نرم‌افزار اس بی‌الاس توانایی ارزیابی تحلیل عاملی، برای سنجش متغیرها، مورد ارزیابی قرار گرفت، که نتایج آن در جدول ۲ آمده است. برای سنجش بیانایی پرسش‌نامه نیاز از ضریب آلفای کرونباخ استفاده شد. بیانایی با قابلیت اطمینان ابزار سنجش به عنوان یکی از ویژگی‌های فنی ابزار سنجش، با این امر سروکار دارد که ابزار اندازه‌گیری در شرایط یکسان تا چه اندازه نتایج یکسانی به دست می‌دهد.<sup>[۲۷]</sup> که مقدار محاسبه شده‌ی آن برای هر یک هرگویه‌های پژوهش (متغیرهای مکنون مدل) به شرح زیر به دست آمده است: انجام کامل فرایند آموزشی از نیازمنجی تا ارزیابی اثربخشی ۰/۲۱۶، استانداردسازی خدمات آموزشی ۰/۸۵۱، احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند ۰/۸۸۰، مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی ۰/۷۰۶، هدایت و راهبری افراد به سمت گذراندن مجموعه‌ی از دوره‌های آموزشی ۰/۷۵۹، نیازمنجی در کنار نیازآفرینی ۰/۸۶۳، احصاء نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند ۰/۸۸۰، مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی ۰/۷۰۶، هدایت و راهبری افراد به سمت گذراندن مجموعه‌ی از دوره‌های آموزشی ۰/۷۵۹، نیازمنجی در کنار نیازآفرینی ۰/۸۶۳، و ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزشی ۰/۷۰۹ با توجه به اینکه ضریب آلفای کرونباخ بالای ۰/۷ نشان‌دهنده پایایی پرسش‌نامه را مناسب ارزیابی کرد.

## جدول ۲. نتایج آزمون بارتلت و کی ام او.

۳ <sup>rd</sup> Bartlett	۰ <sup>th</sup> KMO	۰/۰۰۰ سطح معنادار	۰/۷۹۵ کی ام او <sup>th</sup>
--------------------------	---------------------	-------------------	------------------------------

برداشت خود را از سؤال مطرح شده بیان کند و در صورت وجود هرگونه سؤال آن را بیان کند تا اینکه جواب وی مطابق با اهداف پژوهش و خصیصه‌ی مورد اندازه‌گیری باشد.

## ۲.۴. روش کمی: تحلیل سلسه‌های مراتبی، مدل‌سازی معادلات ساختاری یافته

در بعد کمی تحقیق و به منظور ارائه مدل پیشنهادی و بررسی ترتیب اهمیت و میران اثرگذاری هر کدام از مؤلفه‌های مدل در توانایی مدیریت آموزش سازمان‌های رکن چهارم آموزشی از تحلیل عاملی و سلسه‌های مراتبی و همچنین برای تأیید آماری مدل پیشنهاد شده، راهبرد مدل‌سازی معادلات ساختاری با نرم‌افزار اسماارت بی‌الاس استفاده شد. (پاسخگویی به سوال‌های دوم، سوم و چهارم تحقیق) جامعه‌ی آماری تحقیق برای این مرحله متشکل از گروههای خبره زیر است: مدیران و کارشناسان حوزه‌ی آموزش سازمان‌های تولیدی و خدماتی و مؤسسات ارائه‌دهنده خدمات آموزشی به سازمان‌ها در استان تهران. به دلیل محدودیت در دسترسی به شرکت‌ها و ارائه‌ی یک پرسش‌نامه در هر شرکت ۵۹ پرسش‌نامه میان ۲۲ شرکت خدماتی، ۱۷ شرکت تولیدی و ۲۰ مؤسسه‌ی آموزشی توزیع شد و مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت. برای جمع‌آوری داده‌ها، به منظور رتبه‌بندی ارزش‌های پیشنهادی ۴PPT و اثبات مدل پیشنهادی مدیریت آموزش در سازمان‌ها به واسطه ۴PT ها از پرسش‌نامه ۲۶ گویه‌بی با طیف پنج امتیازی لیکرت (۱ = بسیار مخالف تا ۵ = بسیار موافق) که گویه‌های آن از مرحله‌ی اول تحقیق استخراج و استفاده شده است.

## ۱۲.۴. روش تجزیه و تحلیل داده‌ها

در قسمت اول به منظور ارائه مدل پیشنهادی پیاده‌سازی مدیریت آموزش و انتخاب نوع مدل اندازه‌گیری، میران همبستگی بین متغیرهای مشاهده‌پذیر در مدل اندازه‌گیری با استفاده از نرم‌افزار اس بی‌الاس از طریق آزمون همبستگی اسپرمن محسوبه و بر اساس آن مدل پیشنهادی ارائه می‌شود و مورد تأیید خبرگان امر قرار می‌گیرد. چنانچه مقادیر همبستگی بین متغیرها بالای ۰/۵ باشد، بهتر است از مدل اندازه‌گیری انگکاسی ۲۳ استفاده شود. در مدل انگکاسی، هر متغیر مشاهده‌گر معرف یک اندازه‌گیری توان با خطأ از متغیر مکنون است. همچنین در این مدل جهت علیت از متغیر مکنون به متغیر مشاهده‌گر است. یعنی فرض می‌شود اندازه‌گیری‌های مشاهده شده تغییر در متغیر مکنون را منعکس می‌کنند.<sup>[۲۵]</sup>

در قسمت دوم از تحلیل سلسه‌های مراتبی<sup>۲۴</sup> برای رتبه‌بندی ارزش‌های پیشنهادی ۴PT ها استفاده شده است که طبق این روش برای محاسبه اثر هر یک از متغیرهای مکنون بر توان مدیریت آموزش سازمان‌های رکن چهارم آموزشی باید ماتریس ناسازگار<sup>۲۵</sup> معادل متغیرهای مشاهده‌گر مدل تشکیل شود. با توجه به اینکه در خروجی نرم‌افزار بی‌الاس جدولی به آن اختصاص داده شده است، با توجه به جدول هشتاد و سه ماتریس همبستگی متغیرهای مکنون (در خروجی بی‌الاس) کافی است عناصر هر سی و هشت ماتریس همبستگی متغیرهای مکنون بر جمع عناصر همان سی و هشت ماتریس حاصل ماتریس ناسازگار نامیده می‌شود و نمره‌ی نهایی هر عامل به عنوان اثر مستقیم آن عامل بر توان مدیریت آموزش ۴PT ها تعریف می‌شود که معادل میانگین عناصر هر سطر ماتریس ناسازگار خواهد بود. اثبات مستقیم عامل‌های هفت‌گانه (هدایت و راهبری افراد به سمت گذراندن مجموعه‌ی از دوره‌های آموزشی، نیازمنجی در کنار نیازآفرینی، استانداردسازی خدمات آموزشی، ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزشی، احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند، انجام کامل

## ۵. یافته های بخش کیفی تحقیق

آموزشی برگزار نمی کنند، پیشرفت دانشجویان و دانش پذیران را رصد می کنند و مهارت پیدا کردن آنها را بررسی می نمایند و روال برنامه ریزی کردن و اجرا کردن و بازخورد گرفتن و دوباره اقدام اصلاحی صورت دادن را تا سرحد انتقال مؤثر مهارت ها به دانش پذیران ادامه می دهند».

• اجرای کامل هر یک از گام های فرایند مدیریت آموزش: برای سازمان هایی که تمايل به برونو سپاری کای مدیریت آموزش ندارند، بسته های مختلفی را می توان تعریف کرد؛ نظریه بسته بی که بحث های مالی را پوشش دهد و بر اساس بودجه سازمان برنامه ریزی کند، بسته بی که فقط نیازسنجی انجام دهد، بسته بی که طراحی محتوا را انجام دهد، بسته بی که فقط اجرای آموزش را بر عهده گیرد، بسته بی که ارزیابی اثربخشی را پوشش دهد و بسته بی که سیستم بازخورد را ارائه کند. با توجه به اینکه خواسته سازمان ها از ۴PT با توجه به بلوغ آنها در آموزش متفاوت خواهد بود، «۴PT باید توانایی ارائه خدمات خاص مورد نیاز هر مشتری را داشته باشد و به هر سازمانی بر حسب میزان نهاده شدن فرایند آموزش و بهسازی منابع انسانی پیشنهاد همکاری دهد». قطعاً ۴PT می تواند تجارب فرایندی را به صورت یکپارچه، منسجم و سیستمی برای شرکت هایی که در مراحل اولیه بلوغ سازمانی در آموزش هستند از صفر تا صد آموزش بر عهده گیرد.

• فرآگیر بودن دوره های آموزشی: فرآگیر بودن یعنی ۴PT تمام نیازهای آموزشی سازمان را به صورت یکپارچه تأمین می کند و فقط با برگزاری کلاس های کسیسته در صدد رفع نیازهای آموزشی سازمان ها نیست. درواقع ۴PT کل برنامه های آموزشی سازمان برونو سپار را مدیریت می کند و کارکنان را به سمت مهارت های خاص مورد نیاز ایشان هدایت می کند و برای این منظور از انواع روش های آموزشی استفاده می نماید. همچنین ۴PT با ارزیابی اثربخشی آموزش بازخوردهایی را برای بهبود چرخه های آموزش به سیستم (سازمان برونو سپار و ۳PT ها) ارائه می کند.

### ۲.۱.۵ استانداردسازی دوره های آموزشی

منظور از استانداردسازی خدمات، ارائه خدمات به صورت مدول های استاندارد با قابلیت ترکیب براساس نیازهای مشتریان است. از این رو ضمن فعالیت بر اساس استانداردهای بین المللی در حوزه های مدیریت آموزش سازمان ها باید استانداردسازی دوره های بومی و اختصاصی را که مختص سازمان برونو سپار هستند نیز در برنامه هی خود بگنجانند، «همچنین باید الزامات بومی دیگری که سیستم طلب می کند و نیاز است در آسیب شناسی آموزشی از دید ۳PT ها پوشیده نماند در برنامه های آموزشی آنها لحاظ شود.» بنابراین دو تم فرعی زیر به استانداردسازی اشاره می کنند:

• ارائه هی خدمات آموزشی منطبق با به روز ترین استانداردهای حوزه های مدیریت آموزش

• استانداردسازی دوره های بومی و اختصاصی سازمان برونو سپار منطبق با استانداردهای ملی و بین المللی

### ۲.۱.۶ مدیریت مؤثر آموزش های فشرده و کاربردی تر

• ارائه هی آموزش های کپسولی: «از آنچه که اجرای آموزش، و ترتیب نتام فعالیت های ۴PT به عنوان ارائه دهنده مدیریت یکپارچه آموزشی است»، اجرای مناسب نقش مهمی را در موقیت این شرکت ایفا می کند. از این رو برای اجرای کیفی تر، طراحی دوره های آموزشی گسترده و طولانی مدت ضرورتی ندارد. به عبارت دیگر «اگر محتواي آموزشی گسترده باشد، اثربخشی لازم را برای سازمان نخواهد داشت و ذی تفغان استفاده هی لازم را نمی بند. پس طراحی آموزش های فشرده پیشنهاد می شود، در این نوع آموزش ها که به آموزش های کپسولی و تریقی

به منظور پیاده ساری سیستم مدیریت آموزش به واسطه سازمان های رکن چهارم آموزشی، با توجه به اینکه کسب و کار این سازمان ها در نوع خود یک کسب و کار ناآورانه است و تاکنون در کشورمان به بوده عمل نهاده نشده است، لازم است ارزش های پیشنهادی این سازمان ها به مشتریان شان را مورد بررسی قرار دهیم. تا توانیم سیستم مدیریت آموزشی را بنا نهیم که ارزش هایی متناسب با خواسته مشتریان به ایشان عرضه و موجبات رضایتمندی آنها را فراهم کند. با بررسی و موشکافی و مقایسه ای مذاوم داده های برخاسته از مصاحبه ها، در پایان فرایند کدگذاری در مجموع ۲۶ تم فرعی (متغیرهای مشاهده گر) مشخص شد. در طی کدگذاری با توجه به شباهت ها و تفاوت های موجود در بین این تم های فرعی، نسبت به تحلیل و تقلیل تم ها اقدام شد. به این ترتیب در کدگذاری هفت تم اصلی (متغیرهای مکنون) مفهوم پردازی شد که عبارت است از: انجام کامل فرایند آموزشی از نیازسنجی تا ارزیابی اثربخشی، استانداردسازی خدمات آموزشی، هدایت و راهبری افزار به سمت گذراندن مجموعه یی از دوره های آموزشی، نیازسنجی در کنار نیازآفرینی، مدیریت مؤثر آموزش های فشرده و کاربردی تر، احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند و ایجاد ارزش افزوده برای سازمان های رکن سوم آموزشی.

### ۱.۵ ارزش های پیشنهادی سازمان های رکن چهارم آموزشی

از آنجا که در پیشینه هیچ مبانی نظری برای ارزش های پیشنهادی شرکت های رکن چهارم آموزشی وجود ندارد، برای استخراج گویه های مدل و فرضیه های پژوهش، تم های مفهومی مربوط به ارزش های پیشنهادی این سازمان ها را از مصاحبه ها استخراج کرده ام که در ادامه ضمن ارائه تو پیجات کامل برای هر تم، تم های فرعی اشاره کننده به آنها، نیز بیان می شود. (عباراتی که در ضمن تو پیجات داخل گومه قرار گرفته اند به طور مستقیم از مصاحبه های شوندگان نقل شده است).

### ۱.۱.۵ انجام کامل فرایند آموزشی از نیازسنجی تا ارزیابی اثربخشی

داشتند هدف های روش و بدن ابهام و دریافت آموزش های مرتبه بی تردید اجرای اصلی و مهم موفقیت در کسب و کار به حساب می آیند، ولی آنها تنها آغاز کننده هی فرایند دستیابی به موفقیت هستند، آنچه که واقعاً موجب رشد و بقای افراد می شود آموزش و پروش مستمر و روزمره است به نحوی که بتوان از افزای انتظارات زیادی داشت، بر عملکرد آنها بازخورد و نظراتی مستمر اعمال کرد، پیشترفت های از آنها را مورد تحسین قرار داد، و هر زمان که ضرورت پیدا کرد اصلاحاتی فوری برای بازگرداندن آنها به مسیر درست انجام داد.

از آنجا که تمام فرایند های آموزش به یکدیگر وابسته اند، کامل کردن یک فرایند آموزشی از نیازسنجی تا ارزیابی اثربخشی بسته بی سیار مناسبی است ۴PT ها به مشتریان خود اعلام می کنند که هدف آنها فقط برگزاری دوره های آموزشی گسسته برای کارکنان ایشان نیست، بلکه می خواهند سازمان آنها را بررسی کنند، آسیب ها و نیازهای آن را شناسایی نمایند، نیازها را در سطوح مختلف کارکنان و مدیران بررسی کنند، سیستم ها و تجهیزات سخت افزاری و نرم افزاری هر گروه را بازبینی و پرونده آموزشی پرسنل را بررسی کنند. در واقع، فرایند هایی را که سازمان ها در واحد آموزش خود نمی توانند به طور تخصصی انجام دهند یا اگر هم انجام دهند مستلزم اختصاص نیرو و انرژی زیادی است، ۴PT ها به واسطه پیمانکاران (۳PT ها) قادر نمند برای ایشان انجام می دهند. باید به سازمان برونو سپار تقاضا کند که یک فرایند مدیریت آموزش بر خدمات آموزشی ارائه شده، حاکم است. یعنی اینکه «آنها صرفاً دوره های

- را بر عهده می‌گیرد، باید خود را ملزم به رعایت مجموعه‌یی از اصول اخلاقی معرفه هستند، گسترده‌گی مطالب مهم نیست؛ مهم این است که مطالب کم، با یک روش مناسب منتقل شوند. در این آموزش‌ها روش مناسب اجرا بسیار پر اهمیت است. استاد باید با روشی بتواند افراد را جذب کنند». همان‌طور که می‌دانیم نیازمنجی اصولی در تدوین محتوا بسیار حائز اهمیت است و اگر یک مدرس حرفه‌یی نیز در کتاب آن قرار بگیرد که فنون تدریس را بداند و بتواند مطالب را به خوبی منتقل کند تأثیرگذاری آن دوچندان خواهد بود. در این راستا آنچه در دنیا موققیت‌آمیز بوده دوره‌های آموزشی فشرده است که طی آن کارکنان زمان کوتاهی از کار منفک می‌شوند و اطلاعات به صورت فشرده در اختیار ایشان قرار می‌گیرد. به همین دلیل است که جنرال‌الکتریک برای کارکنان خود دوره‌هایی تحت عنوان «سنگ بنا» طراحی کرده است؛ افزاد برای شرکت در این دوره‌ها به آموزشکده‌های کروتون‌ویل و مونیخ<sup>۲۶</sup> می‌روند و یک هفته اقامت می‌کنند.<sup>[۲۷]</sup> ارائه‌ی آموزش‌ها به این روش، بسیار مفید خواهد بود و ۴PT را قادر می‌سازد هزینه‌های مربوط به رفت و آمد و پیگیری‌ها را برای سازمان تا حد زیاد کاهش دهد.
- ارائه‌ی پیگیری آموزش<sup>۲۷</sup> برای رفع نواقص خدمات آموزشی، برای پیشرفت کار ۳PT‌ها: ۴PT ضمن واکاوی واکنش مشتریان درباره‌ی روش‌های آموزش، علمت عدم بازتاب آموزش‌ها در شغل فرد را ریشه‌یابی می‌کند و برپایه‌ی بازخوردهای دریافتی از سازمان‌ها، در راستای بهبود خدمات ارائه شده توسط ۳PT‌ها اقدام می‌کنند. درنتیجه ۴PT می‌تواند به افزایش پیشرفت کار ۳PT‌ها، یاری‌های چشمگیر و ارزشمندی رساند.
- افزایش سهم بازار ۳PT‌ها: ۴PT باید گردش مالی قبل توجهی برای ۳PT‌ها ایجاد کند. درنتیجه در صورت قطع ارتباط با ۴PT، بازار ایجاد شده به واسطه‌ی آنها را نیز از دست خواهد داد. «در قبال ایجاد بازار برای ۳PT‌ها از آنها تخفیفات ویژه‌یی دریافت می‌کند، به طوری که اگر یک مشتری به‌طور مستقیم با ۳PT وارد مذاکره شود، هرگز این تخفیفات به او تعلق نمی‌گیرد».
- ٥. ۵. نیازمنجی در کنار نیازآفرینی
  - گام اول یا خست اول برنامه‌ریزی آموزشی، تعیین نیازهای آموزشی است که اگر به درستی طرح ریزی و اجرا شود، اثربخشی آموزش و بهسازی سازمان را به همراه خواهد داشت.
  - احصاء نیازهای پنهان: برای سازمان‌ها می‌توان دو دسته نیاز در نظر گرفت: نیازهای پنهان و نیازهای آشکار. نیازهای آشکار نیازهایی هستند که سازمان‌ها خودشان اعلام می‌کنند و کافی است کارشناسان ۴PT به عنوان متخصصان و صاحبان اطلاعات در این حوزه وارد صحنه شوند. اما گاهی اوقات سازمان‌ها به نیازهای خود واقع نیستند و نمی‌دانند چه اقداماتی را باید انجام دهند. بنابراین یکی از خدمات ارزشمندی که ۴PT می‌توانند به سازمان‌ها ارائه کنند، احصاء نیازهای پنهان آنهاست. در این راستا آنها می‌توانند از طریق مطالعه‌ی گزارش‌ها و بررسی استناد و مکتوبات موجود به این موضوع پی‌برند که سازمان‌ها با توجه به چالش‌های پیش‌رویشان چه اقدامات آموزشی را باید در دستور کار خود قرار دهند.
  - بازارسازی: ۴PT به عنوان یک سازمان تحلیل‌گر و روندیاب و آینده‌نگر باید از طریق نیازآفرینی در سازمان برون‌سپار، برای خود بازارسازی داشته باشد. مثلاً ممکن است به سازمان‌ها پیشنهاد تبدیل شدن به تجارت الکترونیک را بدهند و در این راستا برنامه‌هایی را برای مدیریت آموزش آنها تنظیم کنند، درواقع باید آنها را مقاعده سازند که یکی از راه‌های چاپک شدن رفتن به سمت مدل پیشنهادی است و از این چاپکی، سوداواری مالی برایشان ایجاد می‌شود.
  - ارائه‌ی نیازمنجی پیشگیرانه<sup>۲۸</sup>: بی‌تردید یکی از علل اصلی وگذاری مدیریت آموزش یک سازمان به ۴PT‌ها، این است که انتظار می‌رود با یک نگاه پیشگیرانه سازمان برون‌سپار را بررسی کنند و پیش‌پیش بدون اینکه آنها اعلام کنند نیازهایشان را تشخیص دهند.
- معروف هستند، گسترده‌گی مطالب مهم نیست؛ مهم این است که مطالب کم، با یک روش مناسب منتقل شوند. در این آموزش‌ها روش مناسب اجرا بسیار پر اهمیت است. استاد باید با روشی بتواند افراد را جذب کنند». همان‌طور که می‌دانیم نیازمنجی اصولی در تدوین محتوا بسیار حائز اهمیت است و اگر یک مدرس حرفه‌یی نیز در کتاب آن قرار بگیرد که فنون تدریس را بداند و بتواند مطالب را به خوبی منتقل کند تأثیرگذاری آن دوچندان خواهد بود. در این راستا آنچه در دنیا موققیت‌آمیز بوده دوره‌های آموزشی فشرده است که طی آن کارکنان زمان کوتاهی از کار منفک می‌شوند و اطلاعات به صورت فشرده در اختیار ایشان قرار می‌گیرد. به همین دلیل است که جنرال‌الکتریک برای کارکنان خود دوره‌هایی تحت عنوان «سنگ بنا» طراحی کرده است؛ افزاد برای شرکت در این دوره‌ها به آموزشکده‌های کروتون‌ویل و مونیخ<sup>۲۶</sup> می‌روند و یک هفته اقامت می‌کنند.<sup>[۲۷]</sup> ارائه‌ی آموزش‌ها به این روش، بسیار مفید خواهد بود و ۴PT را قادر می‌سازد هزینه‌های مرطب به رفت و آمد و پیگیری‌ها را برای سازمان تا حد زیاد کاهش دهد.
- ارائه‌ی آموزش در ساعات زنده‌ی روز؛ مسئله‌ی دیگری که حائز اهمیت است زمان برگزاری دوره‌های است. بهترین زمان برای آموزش کارکنان ساعات اولیه‌ی روز است به طوری که افزاد از کار معاف شوند و در کلاس‌ها حضور یابند. «کارکنان در حالی که به لحاظ ذهنی و جسمی و روحی فرسوده و خسته هستند، حتی اگر از دهان استاد درباره، گیاره‌ی کافی را ندارند». درواقع بعد از ساعات کاری خستگی برای افزاد رمی باقی نمی‌گذارد و اثربخشی دوره‌ها کاهش می‌باید و نقض غرض می‌شود؛ افراد از آموزش گریزان می‌شوند و همواره در جستجوی راهی برای گریز از آموزش هستند. بتایران این مرکز مدیریت آموزشی، باید بین آموزش و زندگی و کار افراد تعادل ایجاد کند.
- ارائه‌ی آموزش منطبق با شاخص‌های توانمندسازی؛ آموزش از طریق ۴PT زمانی مؤثر واقع می‌شود که ارزش کاربردی داشته باشد و صرفاً به مقولات و موضوعات نظری نپردازد. از این‌رو باید روی کاربردی بودن و عملیاتی بودن آموزش‌ها تأکید شود. «معمولًا سازمان برون‌سپار در مورد برنامه‌ی آموزشی این دغدغه را دارد که افراد بیش تر یا کمتر از حد مورد نیاز آموزش نیستند و از طرف دیگر نگرانی آنها این است که ۳PT‌ها به اندازه‌ی کافی منعطف نیستند که بتوانند محتواهای آموزش‌های خود را با سازمان آنها منطبق کنند و برنامه‌های آموزشی آنها، عموماً دارای محتواهای عمومی است». از این‌رو دوره‌های آموزشی ارائه شده انتظاماً قابل قبول با مسائل خاص هر سازمان را ندارند. پس برگزاری دوره‌ها از طریق ۴PT باید به منظور توانمندسازی افراد صورت گیرد، یعنی اثربخشی دوره‌ها را بتوان به صراحت در کار افراد دید. خصوصاً در سازمان‌های تولیدی که ترخيص افراد از کار به راحتی صورت نمی‌گیرد، آنها نباید شاهد اظهارات کارکنان مبنی بر عدم مفید بودن کل دوره‌ی برگزار شده باشند.
- ٤.١.٥. ایجاد ارزش افزوده برای ۳PT‌ها برای برقراری همکاری پایدار با آنها
  - ۴PT علاوه بر اینکه می‌خواهد مشتری (سازمان برون‌سپار) را راضی نگهدارد باید سعی کند تأمین‌کننده (۳PT) را هم راضی نگهدارد، از این‌رو اقدامات زیر را در دستور کار خود قرار می‌دهد:
  - بیانیه‌ی تعهدات اخلاقی ۴PT به ۳PT‌ها: از این‌رو ۴PT باید در یافتن آنها و ایجاد پیوند صمیمانه و پایدار که به سود دو طرف باشد، کوشش کند. زمانی که یک ۴PT اداره‌ی آموزش سازمان برون‌سپار

- پیروزی در سایه‌ی نوآوری: «امروزه شرکت‌ها با این مسئله‌ی بزرگ روبرو هستند که اگر نوآور نباشند به زودی از گردونه بیرون خواهند رفت و چنانچه نوآوری را پیشه کنند ممکن است با زیان‌های هنگفتی مواجه شوند». ۴PT می‌تواند مجموعه‌ی از فعالیت‌ها را برای نوآوری و ابتکار به مشتریان خود پیشنهاد کند و منطبق با پیشرفت‌های روز فناوری در جهان به سازمان‌ها پیشنهادهایی برای بهبود ارائه دهد و آموزش‌های مورد نیاز را برای یادگیری سیستم‌ها و نرم‌افزارهای جدید به آنها ارائه کند.
- تشخیص نیازهای جدید و احصاء آنها: سازمان‌ها معمولاً اطلاعاتی در زمینه‌ی فناوری‌های جدید و مراجعه جدید ندارند، ۴PT‌ها می‌توانند آنها را دسته‌بندی کنند و به سازمان‌ها پیشنهاد دهند. همچنین دربحث ارزشیابی می‌توانند آسیب‌شناسی کنند و به شرکت بروند سپار بازخورد دهند و ضمن ریشه‌یابی مشکلات صنعت پیشنهادهایی درخصوص اصلاحات سیستم آموزش به آنها ارائه کنند.
- ۶.۱.۵. هدایت و راهبری افراد به سمت گذراندن مجموعه‌یی از دوره‌های آموزشی
  - بودمان‌سازی دوره‌ها متناسب با شغل و شایستگی افراد: «امروزه افراد به دنبال اخذ مدرک و گواهینامه نیستند و می‌دانند تنها با طی کردن مراحل توانمندسازی است که شغل ایشان تضمین و موجبات ارتقای آنها فراهم می‌شود». بنا براین در آموزش‌های ارائه شده توسط ۴PT، باید توانمندسازی به عنوان یک اصل مهم تلقی شود و در این راستا ضمن تعیین و تجزیه و تحلیل مهارت‌ها و نیازهای آموزشی یا یک نگرش سیستمی اهداف، محتوا، روش‌ها و منابع آموزشی در قالب یک پودمان و بر اساس شغل و شایستگی افزاد تدوین شود.
  - ارائه‌ی فلوجارت آموزشی به افراد:<sup>۹</sup> «برای اینکه دوره‌های آموزشی برای افراد، اثربخش‌تر شوند، باید به افراد فلوجارت آموزشی ارائه شود تا طبق یک برنامه و المکنی مدون در دوره‌های آموزشی حضور یابند. مثلاً از آنها در مورد رشته تحصیلی‌شان، مسیر شغلی مد نظرشان، و جایگاه مورد انتظارشان در ۵ سال آینده پرسیده می‌شود و سپس نسبت به پاسخ‌های ایشان، دوره‌های مناسب به آنها پیشنهاد می‌شود.
- ۶.۱.۶. احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند
  - یکی از شعارهای تکراری امروز این است که شرکت‌ها باید پیوسته فراورده‌هایی فراتر از انتظار مشتریان به بازار عرضه کنند. رسیدن به خواسته‌ی مشتری او را خشنود می‌کند ولی گذشتن از آن، مایه دلنشادی مشتری می‌شود.<sup>۱۰</sup> از این رو ۴PT برای جلب رضایت پیشتر مشتریان همواره خدماتی به مشتریان خود ارائه می‌کند که منطبق با نیازهای آشکار و پنهان مشتریان باشد.
  - ارائه‌ی نظام آموزشی متناسب با نیازهای آموزشی حال و آتی کارکنان سازمان: «این کسب و کار برای اینکه بتواند افق‌های آینده را برای سازمان‌ها روشن کند، نیازمند مطالعات روندیابی و آینده‌نگرانه است». از آنجا که ۴PT‌ها در جریان برنامه‌های بلندمدت سازمان‌ها قرار می‌گیرند، می‌توانند پیش‌اندیشی کنند و در برنامه‌های ریزی‌های خود، آموزش‌هایی را برای طرح‌های ارائه سازمان‌ها و خدمت‌رسانی جدید به ایشان ارائه کنند. البته در این راستا باید در جهت ارتقای ابعاد فرهنگ سازمانی در مشتریان خود اقداماتی را صورت دهنند. چون معمولاً مدیران به مسائل روز آشنا نیستند و در مقابل تغییر مقاومت می‌کنند.
  - توانایی پاسخگویی و ارائه‌ی سریع خدمات به مشتریان: امروزه عامل سرعت به یکی از مهم‌ترین دلایل خرید مشتریان تبدیل شده است. در بسیاری از موارد

- معرفی افراد شایسته به سازمان‌ها: ۴PT‌ها، متقاضیان آزادی را که جویای شغل هستند و دوره‌های مهارتی مدنظر را گذرانده‌اند، به سازمان‌ها پیشنهاد و در امر جذب نیرو به آنها کمک می‌کنند.

و کاهش هزینه‌های پیشنهادی نیست، بلکه می‌خواهد سهمی در اجتماع داشته باشد. از این‌رو، آموزش‌هایی را در دو محور طراحی می‌کنند، آموزش مصرف‌کننده و آموزش درون‌سازمانی (برسیل سازمان نیز باید نقش خود را در تحقق مستولیت‌های اجتماعی سازمانشان بدانند) هدف چهارم یعنی مستولیت‌های اجتماعی رفته‌رفته برزنگ‌تر می‌شود. چون مشتری می‌داند ضمن خرید کالای مورد نیاز خود، در یک کار خیر نیز سهیم شده است. از این‌رو «با اینکه سازمان‌ها متولی اصلی بحث مستولیت‌های اجتماعی و عمومی (مثلًاً مستولیت‌های زیست‌محیطی) نیستند، مجبور هستند در آن ورود پیدا کنند و چون در این زمینه تجربه‌های سازمان‌ها کم است، ۴PT‌ها می‌توانند مراجع به روزی پیدا کنند و در این حوزه به سازمان‌ها کم کم کنند و پیشنهادهای خوبی به ایشان ارائه دهند».

## ۶. یافته‌های بخش کمی تحقیق

### ۶.۱. مدل مفهومی پژوهش

با توجه به نتایج حاصل از تحلیل تم و نتایج آزمون همبستگی اسپرمن (جدول ۳)، مدل مفهومی تحقیق به صورت انکواسی ترسیم شد و مورد تأیید خبرگان امر قرار گرفت (شکل ۱). در این مدل نیازسنجی در کنار نیازآفرینی به عنوان متغیر مستقل، انجام کامل فرایند آموزشی از نیازسنجی تا ارزیابی اثربخشی، استانداردسازی خدمات آموزشی، مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی، احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند، و هدایت و راهبردی افزاد به سمت گذراندن مجموعه‌یی از دوره‌های آموزشی به عنوان متغیرهای وابسته و ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزشی به عنوان متغیر میانجی در نظر گرفته شده‌اند.

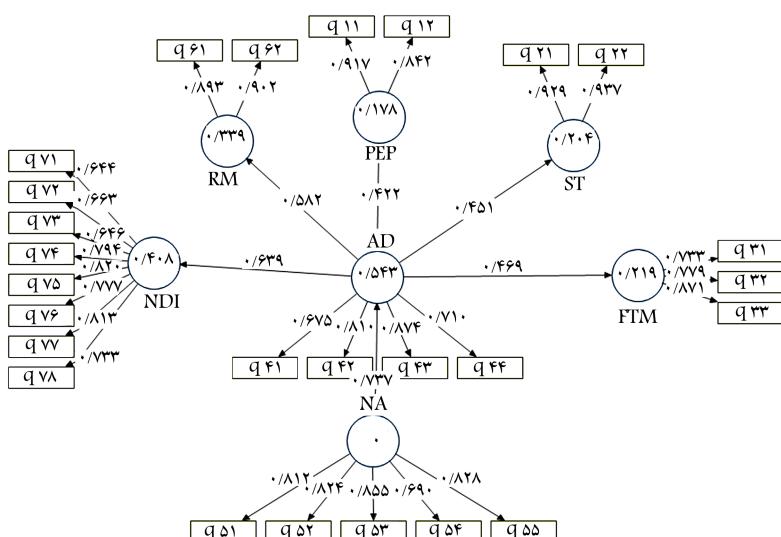
### ۶.۲. برآورد مدل تحقیق

در این پژوهش از مدل یابی معادلات ساختاری<sup>۳۵</sup> و روش حداقل مربعات جزئی<sup>۳۶</sup> برای برآوردگری مدل استفاده شده است. مدل یابی معادلات ساختاری یک روش بسیار کلی و نیرومند از خانواده‌ی رگرسیون چندمتغیری و به بیان دقیق تر بسط مدل خطی عمومی<sup>۳۷</sup> است که به محقق امکان می‌دهد مجموعه‌یی از معادلات رگرسیون را به گونه‌یی هم‌زمان مورد آزمون قرار دهد. این مدل یک رویکرد جامع برای آزمون فرضیات درباره‌ی روابط متغیرهای مشاهده‌گر و مکنون است.

در این تحقیق به منظور تجزیه و تحلیل داده‌ها از نرم‌افزارهای اس‌پی‌اس و اس‌مارت پی‌ال‌اس و روش دو مرحله‌یی حداقل مربعات جزئی پیشنهاد شده توسط هالاند<sup>۳۸</sup> (۱۹۹۹) استفاده شده است. در اولین مرحله، مدل اندازه‌گیری از طریق

مسئولیت اجتماعی از جنبه‌یی دیگر، نقش ارتقای سطح دانش تولیدکننده (تولیدکننده‌ی کالا و تولیدکننده‌ی خدمات) و مصرف‌کننده را ایفا می‌کند. یعنی هدف آن متعادل کردن سطح دانش هر دو مصرف‌کننده و تولیدکننده است. اگر سطح دانش تولیدکننده ارتقا پیدا کند ولی هم‌زمان سطح دانش مصرف‌کننده ارتقا نیاید، این شکاف آنقدر زیاد خواهد شد که مصرف‌کننده به دلیل نداشتن دانش استفاده از محصول خرید نخواهد کرد. از این‌رو ۴PT‌ها می‌توانند برای فرهنگ‌سازی میان مشتریان سازمان‌های برون‌سپار اقدام کنند. (فرهنگ‌سازی نیز نوعی آموزش است). در بحث مسئولیت‌های اجتماعی رفتن به سمت آموزش‌های مجازی از قبیل: آموزش‌های مبتنی بر لوح‌های فشرده، آموزش‌های برخط به وسیله‌ی سیستم‌های مدیریت یادگیری<sup>۳۹</sup>، یادگیری مبتنی بر تلفن همراه گام بزرگی است. آموزش‌های مجازی به کارمند اجازه می‌دهند تا دوره‌ی آموزشی را پشت میز خود و با سرعتی که می‌خواهد و در ساعتی که برنامه‌ی وی اجازه می‌دهد، بگذراند. این نوع از آموزش‌ها هزینه‌های مربوط به حمل و نقل، ترافیک، آلودگی هوا و کاغذ بازی‌های اداری را حذف می‌کند و درنتیجه به حفظ محیط‌زیست کمک شایانی می‌کند.

- ترسیم مسیر شغلی: <sup>۳۹</sup> از آنجا که ارتقا و مسیر شغلی کارکنان باید با آموزش‌های حین خدمت مرتبط باشند، از این‌رو ۴PT باید گذراندن مجموعه‌یی از دوره‌های آموزشی و دریافت امتیازهای مربوط را شرط لازم ارتقای کارکنان قرار دهد.



شکل ۱. روابط بین سازه‌های کلی مدل مفهومی پژوهش.

جدول ۳. نتایج آزمون همبستگی اسپیرمن.

متغیر مکنون						
همبستگی میان متغیرهای مشاهده‌گر						
-	-	-	-	-	Q12 °, ۷۷۹	Q11 °, ۷۷۹
-	-	-	-	-	Q22 °, ۸۷۱	Q21 °, ۸۷۱
-	-	-	-	-	Q32 °, ۶۷۹	Q31 °, ۶۳۱
-	-	-	-	-	Q42 °, ۵۴۴	Q41 °, ۶۴۸
-	-	-	-	-	Q52 °, ۶۶۲	Q51 °, ۵۹۴
-	-	-	-	-	Q62 °, ۸۰۶	Q61 °, ۸۰۶
Q78 °, ۵	Q77 °, ۶۹۳	Q76 °, ۶۹۳	Q75 °, ۶۶۶	Q74 °, ۶۶۹	Q73 °, ۶۶۱	Q72 °, ۵۵۸
					Q71 °, ۵۴۹	Q70 °, ۵۳۳

جدول ۴. میانگین باراعمالی، پایابی مرکب، میانگین واریانس و متوسط اشتراک.

ارزش‌های پیشنهادی مدل مدیریت آموزش	میانگین بار عاملی <sup>۴۸</sup>	پایابی مرکب <sup>۴۹</sup>	میانگین بار واریانس <sup>۵۰</sup>	متوسط اشتراک <sup>۵۱</sup>
انجام کامل فرایند آموزشی از نیاز سنجی تا ارزیابی اثربخشی	°, ۸۸۰	°, ۸۷۳	°, ۷۷۵	°, ۷۷۴
استانداردسازی خدمات آموزشی	°, ۹۳۳	°, ۹۳۱	°, ۸۷۰	°, ۸۷۱
هدایت و راهبری افزاد به سمت گذراندن مجموعه‌یی از دوره‌های آموزشی	°, ۸۹۷	°, ۸۹۲	°, ۸۰۵	°, ۸۰۵
نیازسنجی در کنار نیازآفرینی	°, ۸۰۲	°, ۹۰۱	°, ۶۴۶	°, ۶۴۶
مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی تر	°, ۷۹۴	°, ۸۳۸	°, ۶۳۴	°, ۶۳۱
ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزشی	°, ۷۶۷	°, ۸۵۳	°, ۵۹۵	°, ۵۶۹
احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند.	°, ۷۳۶	°, ۹۰۵	°, ۵۴	°, ۵۴۷

<sup>۴۸</sup>average outer loading<sup>۴۹</sup>composite reliability<sup>۵۰</sup>AVE<sup>۵۱</sup>CV com

است. بنابراین برای مشخص شدن اینکه آیا گویه‌ها بیان‌کننده‌ی سازه‌های مورد نظر هستند از تحلیل عاملی تأییدی با استفاده از نرم افزار اسارت پی‌ال‌اس استفاده شده است. به منظور دستیابی به اعتبار همگرا و میانگین همبستگی در یک سازه، آزمون‌های پایابی مرکب و میانگین واریانس اقتباس شده<sup>۵۰</sup> مورد ارزیابی قرار گرفت. پایابی مرکب<sup>۵۱</sup> بالاتر از ۰/۸ همراه با میانگین واریانس حداقل ۰/۵ دو شرط لازم برای اعتبار همگرا و همبستگی یک سازه هستند.<sup>[۲۱]</sup> همان‌طور که در جدول ۴ نشان داده شده است، پایابی مرکب و میانگین واریانس در بازه‌ی مورد قبول قرار دارند و اعتبار همگرای بالایی را نشان می‌دهند. با توجه به معیار فورنل لارکر<sup>۴۲</sup> (۱۹۸۱)، اگر میانگین بارهای عاملی گویه‌ها<sup>۵۳</sup> از ۰/۵ بزرگتر باشند از اعتبار مناسبی برخوردار خواهند بود.

همان‌طور که ملاحظه می‌شود، میانگین بارهای عاملی تمام سازه‌ها در بازه‌ی

تحلیل‌های روانی و پایابی و تحلیل عاملی تأییدی بررسی می‌شود و در دو میان مرحله، مدل ساختاری به وسیله‌ی تعیین شاخص برازش مدل مورد بررسی قرار می‌گیرد.<sup>[۲۱]</sup>

### ۳. بررسی مدل اندازه‌گیری

برای تعیین کفایت تعداد نمونه از آزمون KMO استفاده شده است. سرنی و کیسر<sup>۳۹</sup> معتقدند که وقتی مقدار KMO بزرگتر از ۰/۶ باشد، کفایت تعداد نمونه تأیید می‌شود و به راحتی می‌توان تحلیل عاملی انجام داد. با توجه به نتایج آزمون بارتلت و مقدار آماره‌ی KMO که با استفاده از نرم افزار اس‌پی‌اس به دست آمده است، برای متغیرهای مورد مطالعه سطح معناداری آزمون بارتلت کوچکتر از ۵ درصد و مقدار آماره‌ی KMO برابر ۰/۷۹۵ است. پس استفاده از تحلیل عاملی تأییدی مجاز

آموزشی از نیازمنجی تا ارزیابی اثربخشی و مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی تر در اولویت‌های بعدی قرار می‌گیرند.

## ۷. نتیجه‌گیری و پیشنهادها

در دنیای پر از تلاطم امروز، مدیران در یافته‌های سازمان‌هایی در عرصه‌ی رقابت پیروز می‌شوند که فعالیت‌های خود را در جهت انجام بهتر اقدامات اصلی کسب و کار سوق دهنده و ضمن برونو سپاری اقداماتی که در آن از تخصص کافی برخوردار نیستند با استفاده‌ی کارا و بهینه از منابع و امکانات موجود، تلاش‌های خود را برای ارائه خدمات مطلوب و با کیفیت در حوزه‌ی فعالیت‌های اصلی شان متوجه سازند. از آنجا که آموزش و مدیریت آن در زمره‌ی فعالیت‌های اصلی سازمان‌های تولیدی و خدماتی نیست، برونو سپاری مدیریت آموزش به سازمان‌های متخصص این حوزه تصمیم‌هوسمندانه‌ی است که در سال‌های اخیر در کشورهای توسعه یافته به جد در حال پیگیری است و هم‌اکنون نیز گام‌های بلندی در این راستا برداشته شده است و البته برای رسیدن به بلوغ راه طلائی و دشواری را در پیش دارد. اما در این هنوز سازمانی برای ارائه خدمات مدیریت آموزش تخصصی به شرکت‌ها شکل نگرفته است.

تحقیق حاضر با توجه به نیازی که برای شفاف‌سازی ارزش‌های پیشنهادی این کسب و کار به مشتریان هدف با توجه به ویژگی‌های بومی کشورمان، احساس شد انجام گرفت و نتایج آن نیز مورد تأیید گروه خبرگان مورد مطالعه قرار گرفته است و در نتیجه کاملاً قابل استفاده و مستند است.

با توجه به اینکه ۴PT ها ارائه‌دهنده خدمات مدیریت آموزش یکپارچه به سازمان‌ها هستند، ارائه‌ی مدیریت آموزش اثربخش توسط آنها مستلزم ایجاد یک سیستم مدیریت آموزش، منطبق با ارزش‌های موردنظر مشتریانشان است. تاکنون در حیطه‌ی ارائه مدل مدیریت آموزش به واسطه ۴PT تحقیقاتی انجام نشده است و در تحقیقات موجود تنها برایان مفهوم و اهمیت برونو سپاری آموزش سازمان‌ها تأکید شده است. با توجه به اهمیت موضوع تحقیق، پژوهش حاضر با استفاده از روش‌های کمی و کیفی به دنبال بومی‌سازی و بسط مفهوم ارزش‌های پیشنهادی ۴PT ها، به عنوان سازه‌های سیستم مدیریت آموزش، در شرکت‌های تولیدی و خدماتی کشور است. از سوی دیگر این تحقیق با استفاده‌ی هم‌زمان از رویکرد تحلیلی تم در کنار مدل سازی ساختاری چارچوب نوینی را برای ساخت مدل‌های کاربردی ارائه می‌دهد. در واقع این دو روش در کنار یکدیگر توانایی پوشش ضعف‌های یکدیگر را فراهم می‌آورند. رویکرد تحلیلی تم به عنوان ابزاری برای غلبه بر پیچیدگی روابط بین عناصر و ارائه‌دهنده مدل اولیه‌ی جامع در تحقیقات مدیریتی شناخته می‌شود که در زمینه‌ی اعتبارسنجی و تأیید آماری با مشکل رو برو است. از سوی دیگر نیز مدل سازی معادلات ساختاری، یکی از برکا بردن‌ترین روش‌های مدیریتی، در زمینه‌ی سنجش اعتبار مدل در ساخت مدل اولیه ضعیف است. بنابراین استفاده‌ی هم‌زمان این دو رویکرد قادر خواهد بود چارچوب نوینی را برای ساخت مدل در اختیار محققان قرار دهد. این نوع مدل سازی علاوه بر در برگرفتن مزیت‌های هر دو روش راهی نو برای پیاده‌سازی و کشف رابطه بین مؤلفه‌ها و ابعاد موضوعات نوین ارائه می‌دهد. به طور کلی نتایج این تحقیق را می‌توان به سه دسته‌ی کلی تقسیم کرد: در قسمت اول با استفاده از رویکرد تحلیلی تم و مصاحبه‌های نیمه‌ساختاری افته با خبرگان - با هدف بومی‌سازی و بسط مفهوم مدیریت آموزش به واسطه سازمان‌های رکن چهارم آموزشی در سازمان‌های تولیدی و خدماتی کشور - هفت بعد و ۲۶

مورد قبول قرار دارند و بدین ترتیب روابط سازه‌ی پرسشنامه نیز تأیید می‌شود و هفت بعد با عناوین زیر با استفاده از تحلیل عاملی تأیید معنادار هستند. انجام کامل فرایند آموزشی از نیازمنجی تا ارزیابی اثربخشی (بعد اول با دو مؤلفه)، استانداردسازی خدمات آموزشی (بعد دوم با دو مؤلفه)، هدایت و راهبردی افراد به سمت گذراندن مجموعه‌ی از دوره‌های آموزشی (بعد سوم با دو مؤلفه)، نیازمنجی در کنار نیازآفرینی (بعد چهارم با پنج مؤلفه)، مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی تر (بعد پنجم با سه مؤلفه)، احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند (بعد ششم با هشت مؤلفه)، و ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزشی (بعد هفتم با چهار مؤلفه). کیفیت مدل اندازه‌گیری نیز توسط شاخص اشتراک یا روابط متقاطع<sup>۴۴</sup> محاسبه می‌شود؛ این شاخص در واقع توانایی مدل مسیر را در پیش‌بینی متغیرهای مشاهده‌گر از طریق مقادیر متغیر مکنون متناظر شان می‌سنجد. برای بررسی کیفیت مدل اندازه‌گیری مقادیر مثبت این شاخص نشان‌دهنده‌ی کیفیت مناسب مدل اندازه‌گیری است و طبق نتایج حاصل از خروجی نرم‌افزار شاخص اشتراک برای همه‌ی متغیرها مثبت است و کیفیت مدل اندازه‌گیری تأیید می‌شود.

## ۴.۶. معیار نیکویی برازش

در مدل معادلات ساختاری به کمک روش PLS برخلاف روش کواریانس محور شاخصی برای سنجش کل مدل وجود ندارد. ولی شاخصی به نام نیکویی برازش GOF توسط تنهانس<sup>۴۵</sup> و همکاران پیشنهاد شده است. این شاخص هر دو مدل اندازه‌گیری و ساختاری را مدنظر قرار می‌دهد و به عنوان معیاری برای سنجش عملکرد کلی مدل به کار می‌رود. حدود این شاخص بین صفر و یک است و وترلس<sup>۴۶</sup> و همکاران سه مقدار ۰,۱۵ و ۰,۳۶ را به ترتیب به عنوان مقادیر ضعیف، متوسط و قوی برای GOF معرفی کردند.<sup>[۲۲]</sup> شاخص GOF این مدل ۰,۴۶۸ به دست آمده است که از مطلوبیت کلی مدل حکایت دارد.

## ۴.۵. رتبه‌بندی ارزش‌های پیشنهادی

- درجه‌ی اهمیت اثر متغیرهای مشاهده‌گر بر متغیر مکنون: در این قسمت به منظور رتبه‌بندی ارزش‌های پیشنهادی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی اثرات هر یک از متغیرهای مشاهده‌گر بر متغیر مکنون متناظر را مورد سنجش قرار دادیم. جدول ۵ اوزان استاندارد متغیرهای مشاهده‌گر متناظر با متغیر پنهان تعريف شده در مدل تحقیق را به ترتیب میزان اهمیت اثر نشان می‌دهد.

- درجه‌ی اهمیت یا اثر هر یک از متغیرهای مکنون بر روی توان مدیریت آموزش ۴PT ها برای محاسبه اثر هر یک از متغیرهای مکنون بر توان مدیریت آموزش سازمان‌های رکن چهارم آموزشی، از تحلیل سلسه مراتبی استفاده می‌شود. ستون آخر در جدول ۶ معادل با درجه‌ی اهمیت یا اثر هر یک از عامل‌های هفتگانه‌ی ارزش‌های پیشنهادی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی بر روی توان مدیریت آموزش این سازمان‌هاست. طبق این ماتریس نیازمنجی در کنار نیازآفرینی مهم‌ترین عامل برای افزایش توان مدیریت آموزش توسط سازمان‌های رکن چهارم آموزشی است. پس از آن به ترتیب هدایت و راهبردی افراد به سمت گذراندن مجموعه‌ی از دوره‌های آموزشی، ایجاد ارزش افزوده برای ۳PT ها، استانداردسازی خدمات آموزشی، احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند، انجام کامل فرایند

جدول ۵. میزان اهمیت اثر متغیرهای مشاهده‌پذیر بر متغیرهای مکنون.<sup>۵۲</sup>

متغیرهای مکنون	متغیرهای مشاهده‌گر	اندازه‌ی اثر	متغیرهای مشاهده‌گر	متغیرهای مکنون
پیروزی در سایه‌ی نوآوری	اجرای کامل هریک از گام‌های فریند	۰,۲۱۷	انجام کامل	
احصاء نیازهای پنهان	مدیریت آموزش	۰,۲۰۶	فرایند آموزشی	
تشخیص نیازهای جدید و احصاء آنها	درکار	۰,۱۹۸	از نیاز سنجی	
ارائه‌ی نیازسنجی پیشگیرانه بازارسازی	نیازآفرینی	۰,۱۹۰	تا ارزیابی	
		۰,۱۹۰	اثر بخشی	
پودمان‌سازی دوره‌ها متناسب با شغل و شایستگی افراد	هدایت و راهبری افزایش به سمت گذراندن	۰,۵۳۳	ارائه‌ی خدمات آموزشی منطبق با به روزترین استانداردهای حوزه‌ی مدیریت آموزش	استانداردسازی خدمات
ارائه‌ی فلوچارت آموزشی	مجموعه‌یی از دوره‌های آموزشی	۰,۴۶۷	استانداردسازی دوره‌های بومی و اختصاصی سازمان برون‌سپار منطبق با استانداردهای ملی و بین‌المللی	آموزشی
ارائه‌ی روش‌های توسعه‌یابی ارائه‌ی بیانیه‌ی مسئولیت‌های اجتماعی	احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش کاربردی در کاربردی تر	۰,۱۴۳ ۰,۱۳۵ ۰,۱۳۴	ارائه‌ی آموزش منطبق با شاخص‌های توأم‌مندسازی	مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی تر
ارائه‌ی نظام آموزشی متناسب با نیازهای آموزشی حال و آتی کارکنان	آرایزیابی بهنگام ۳PT ها	۰,۱۲۷	ارائه‌ی آموزش در ساعات زنده روز	
ارائه‌ی خدمات آموزشی با کیفیت در عین حال با هزینه‌های کمتر و اثربخش‌تر	ترتیم مسیر شعاعی با آموزش مستمر در ارتباط هستند	۰,۱۲۴		
توانایی پاسخ‌گویی و ارائه سریع خدمات به مشتریان		۰,۱۲۰	ارائه‌ی آموزش‌های کپسولی	
معرفی افراد شایسته به سازمان‌ها		۰,۰۹۵		
بیانیه‌ی تعهدات اخلاقی ۴PT به ۳PT ها	ارائه‌ی پیگیری آموزش برای رفع نواقص خدمات آموزشی برای پیشرفت کار ۳PT ها	۰,۲۲۸	ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزش	
افزایش سهم بازار ۳PT ها	ارائه‌ی فرمول خدمت به ۳PT ها	۰,۲۲۶		

<sup>۵۲</sup> measurement model

رکن چهارم آموزشی شناسایی شد. پس از آن به ترتیب هدایت و راهبری افراد به سمت گذراندن مجموعه‌یی از دوره‌های آموزشی (شامل پودمان‌سازی دوره‌ها متناسب با شغل و شایستگی افراد و ارائه‌ی فلوچارت آموزشی)، ایجاد ارزش افزوده برای ۳PT ها (شامل ارائه‌ی پیگیری آموزش برای رفع نواقص خدمات آموزشی برای پیشرفت کار ۳PT ها، ارائه‌ی فرمول خدمت به ۴PT ها، بیانیه‌ی تعهدات اخلاقی ۴PT به ۳PT ها، و افزایش سهم بازار ۳PT ها)، استانداردسازی خدمات آموزشی (شامل ارائه‌ی خدمات آموزشی منطبق با به روزترین استانداردهای حوزه‌ی مدیریت

شاخص به عنوان متغیرهای مکنون و مشاهده‌گر ارزش‌های پیشنهادی سازمان‌های رکن چهارم آموزشی نام‌گذاری و اعتبار یافتدند و در قسمت دوم از طریق پرسش‌نامه‌یی با طیف لیکرت به وسیله‌ی تحلیل عاملی به آزمون گذاشته شدند و از منظر اهمیت مورد ارزیابی قرار گرفتند. با توجه به نتایج تجزیه و تحلیل سلسله مراتبی تحقیق، نیازسنجی درکار نیازآفرینی شامل پیروزی در سایه‌ی نوآوری، احصاء نیازهای پنهان، تشخیص نیازهای جدید و احصاء آنها، ارائه‌ی نیازسنجی پیشگیرانه و بازارسازی به عنوان مهم‌ترین عامل برای افزایش توان مدیریت آموزش توسعه سازمان‌های

جدول ۶. ماتریس همبستگی متغیرهای مکنون مدل<sup>۵۳</sup> و ماتریس ناسازگار معادل ماتریس همبستگی متغیرهای مکنون مدل.

	آرتباط هستند	احصاء کامل								نیازهایی که
		ایجاد ارزش	مدیریت	ایجاد کامل	مدیریت هدایت	نیازسنجی	به طور مستقیم	استانداردسازی	افزوده برای	
۰/۱۵۸	۰/۷۴۱	۰/۴۵۷	۰/۵۲۰	۰/۷۳۷	۰/۵۸۰	۰/۷۱۶	۱		میانگین رهبری افراد به میانگین	ماتریس مقایسات
۰/۱۶۲	۰/۱۱۶	۰/۱۴۵	۰/۱۷۱	۰/۱۳۵	۰/۱۶۸	۰/۲۱۰			عناصر	زوجی ارزش‌های
۰/۱۴۲	۰/۶۱۷	۰/۳۸۸	۰/۴۱۴	۰/۶۳۹	۰/۴۸۴	۱	۰/۷۱۶		آموزشی از سمت گذراندن	پیشنهادی
۰/۱۳۵	۰/۰۹۹	۰/۱۱۶	۰/۱۴۹	۰/۱۱۳	۰/۲۳۵	۰/۱۵۱			نیازسنجی	نیاز آفرینی با آموزش
۰/۱۴۴	۰/۶۸۵	۰/۶۸۸	۰/۳۹۴	۰/۴۵۱	۱	۰/۴۸۴	۰/۵۸۰		اموزشی	ایجاد همکاری
۰/۱۴۴	۰/۱۴۹	۰/۱۷۵	۰/۱۱۰	۰/۱۰۵	۰/۲۳۴	۰/۱۱۴	۰/۱۲۲		فرایند	درکنار و غیر مستقیم
۰/۱۴۴	۰/۵۸۲	۰/۴۲۲	۰/۴۶۹	۱	۰/۴۵۱	۰/۶۳۹	۰/۷۳۷		آموزشی	آموزشی از ۳PT
۰/۱۲۵	۰/۱۲۷	۰/۱۰۷	۰/۱۳۱	۰/۲۳۳	۰/۱۰۵	۰/۱۵۰	۰/۱۵۵		آنها	آرتباط هستند
۰/۱۳۴	۰/۳۸۱	۰/۴۰۴	۱	۰/۴۶۹	۰/۳۹۴	۰/۴۱۴	۰/۵۲۰		آنها	ایجاد همکاری پایدار با آنها
۰/۱۳۴	۰/۰۸۳	۰/۱۰۳	۰/۲۷۹	۰/۱۰۹	۰/۰۹۲	۰/۰۹۷	۰/۱۱۰		کاربردی تر	مدیریت آموزش‌های فشرده
۰/۱۵۳	۰/۰۷۹	۱	۰/۴۰۴	۰/۴۲۲	۰/۶۸۸	۰/۳۸۸	۰/۴۵۷		آنها	استاندارد سازی خدمات آموزشی
۰/۱۲۶	۰/۱۲۶	۰/۲۵۴	۰/۱۱۳	۰/۰۹۸	۰/۱۶۱	۰/۰۹۱	۰/۰۹۶		آنها	نیازسنجی تا ارزیابی اثربخشی
۰/۱۵۳	۱	۰/۰۷۹	۰/۳۸۱	۰/۵۸۲	۰/۶۸۵	۰/۶۱۷	۰/۷۴۱		آنها	نیازهایی که به طور مستقیم با آموزش
	۰/۲۱۸	۰/۱۴۷	۰/۱۰۶	۰/۱۳۵	۰/۱۶۰	۰/۱۴۵	۰/۱۵۶		گذراندن مجموعه‌یی از دوره‌های آموزشی	نیازهایی که به طور مستقیم با آموزش

۵۳ latent variable correlations

مدل لازم است سازمان‌های رکن چهارم آموزشی ابتدا با اتخاذ رویکرد نیازسنجی در کنار نیازآفرینی سازمان بروندسپار را واکاوی کنند و ماحصل اطلاعات و دانشی را که از سازمان به دست آورده‌اند در اختیار ۳PT های متخصص قرار دهند و با ایجاد ارزش افزوده‌هایی برای آنها انجام سایر سازه‌های مدل را توسعه آنها شهیل کنند. با توجه به تأیید مدل پیشنهادی برای پایه‌سازی سیستم مدیریت آموزش به واسطه‌ی ۴PT ها، پیشنهادهای زیر را می‌توان به مدیران سازمان‌های رکن چهارم آموزشی برای جلب رضایت هرچه بیشتر مشتریان ارائه کرد:

- پس از درک اهمیت بروندسپاری مدیریت آموزش توسعه مدیران سازمان‌ها، لازم است مجموعه‌ی کارشناسان ۴PT دید جامع و کلی در حوزه‌ی سیستم مدیریت آموزشی سازمان بروندسپار کسب کنند تا بتوانند در راستای هدف سیستم در محیط سازمان عمل کنند و زمینه‌ی استقرار اثربخش آن را فراهم سازند.

یافته‌های حاصل از این تحقیق تأثیر نقش واسطه ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزشی را در تأثیر عامل نیازسنجی در کنار نیازآفرینی بر سازه‌های سیستم مدیریت آموزش به وسیله‌ی ۴PT ها تأیید می‌کند. بنابراین توجه و تأکید بر موضوع ایجاد ارزش افزوده برای سازمان‌های رکن سوم آموزشی

آموزش و استانداردسازی دوره‌های بومی و اختصاصی سازمان بروندسپار منطبق با استانداردهای ملی و بین‌المللی)، احصاء کامل نیازهایی که به طور مستقیم و غیرمستقیم با آموزش مستمر در ارتباط هستند (شامل ارائه روش‌های توسعه‌یی، ارائه‌ی بیانیه مسئولیت اجتماعی برای سازمان‌ها، ارائه‌ی نظام آموزشی مناسب با نیازهای آموزشی حال و آتی کارکنان، ارزیابی بهنگام ۳PT ها، ترسیم مسیر شغلی، ارائه‌ی آموزش با کیفیت در عین حال با هزینه‌های کمتر و اثربخش تر توانایی پاسخگویی و ارائه‌ی سریع خدمات به مشتریان و معرفی افراد شایسته به سازمان‌ها)، انجام کامل فرایند آموزشی از نیازسنجی تا ارزیابی اثربخشی (شامل اجرای کامل هر یک از گام‌های فرایند مدیریت آموزش و فراغیر بودن دوره‌های آموزشی) و مدیریت مؤثر آموزش‌های فشرده و کاربردی تر (شامل ارائه‌ی آموزش منطبق با شاخص‌های توانمندسازی، ارائه‌ی آموزش در ساعات زنده‌ی روز و ارائه‌ی آموزش‌های کیپسولی) قرار می‌گیرند.

نتایج این بخش از تحقیق حاکی از آن است که مدیران سازمان‌های رکن چهارم آموزشی به منظور پایه‌سازی مفهوم مورد مطالعه، ابتدا باید به آماده‌سازی مؤلفه‌های مرتبه با ابعاد نیازسنجی در کنار نیازآفرینی، که زیربنایی مدل پایه‌سازی سیستم مدیریت آموزش به واسطه‌ی ۴PT هستند، توجه کنند. به عبارت دیگر طبق این

- مدیریت آموزش سازمانی به دست نیامد، این نتایج اولین یافته‌ها در نوع خود به شمار می‌رود و زمینه‌ساز مطالعات آتی درخور توجه ویژه‌بی است. می‌توان پیشنهادهای زیر را برای تحقیقات آتی ارائه کرد:
- با مبنای قراردادن مدل حاصل از این تحقیق به وسیله برآورد مسیر بین متغیرها با روش حداقل مربوط جرئی مدل را بهبود بخشد.
  - ۴PT برای نیل به اهداف خود و ارائه‌ی گزاره‌ی ارزشی مطلوب به مشتریان خود مستلزم در نظر گرفتن وظایف و فعالیت‌های منطقی و جامع است. استخراج فعالیت‌های حیاتی برای تحقیق سازه‌های مدل پیشنهادی می‌تواند موضوع تحقیقات آتی باشد.
  - قدم نهادن در دنیای ارزشی سازمان‌های رکن چهارم آموزش در شرایط بومی کشور ما در کنار عواملی که بستر موفقیت آنها را فراهم می‌آورد، چالش‌هایی را نیز به همراه خواهد داشت. از این رو پیشنهاد می‌شود که چالش‌ها و عوامل موفقیت سازمان‌های رکن چهارم آموزش متناسب با ویژگی‌های بومی ایران و با بهره‌گیری از تجارب و مهارت‌های صاحب‌نظران حوزه‌ی آموزش استخراج شود تا راه برای اجرای طرح‌های مختلف کسب و کار در این نوع از سازمان‌ها هموار شود.
- در پیاده‌سازی سیستم مدیریت آموزش از اهمیت قابل توجهی برخوردار است؛ پس لازم است ۴PT‌ها ضمن پایش مستمر وضعیت سیستم و ارائه‌ی بازخورد از نحوه‌ی عملکرد ۳PT‌ها، همواره ۳PT‌هایی را که رضایت مشتریان را فراهم می‌آورند شناسایی و روابط پایدار با آنها برقرار کنند.
- از آنجا که نیازمنجی در کنار نیاز آفرینی مهمندانه‌ی ارزشی است که ۴PT برای مشتریان خود خلق می‌کند، لازم است برای برداشت‌های عینی تراز مسائل و درک بهتر نیازهای سازمان‌ها در قالب گروه‌های بحث و بررسی با مسئولان و مدیران سازمان بروند سپار مشارکت کنند و دیدگاه‌های آنها را به کار بندند. در واقع اگر این سازمان بتواند در مهندسی مجدد فرایند آموزش موفق ظاهر شود، می‌تواند وظایف خود را ساده‌تر و مؤثرتر و کارآمدتر انجام دهد و در وقت افزایش صرفه‌جویی کند و در نتیجه هزینه‌های سازمان را کاهش می‌دهد و هنگام تغییر استراتژی کسب و کار مشتریان، آموزش می‌تواند منجر به حمایت از تصمیمات شود نه اینکه فقط نسبت به پویایی کسب و کار مشتریان واکنش داشته باشد.
- با اذعان به اهمیت مطالعات مربوط به حوزه‌ی مدیریت آموزش سازمانی و با توجه به اینکه سند و پیشنهادی در مطالعات تجربی گذشته برای پیاده‌سازی مدل

## پانوشت‌ها

1. Motorola
2. Royal Dutch Shel
3. Exalt
4. Goldstein
5. assessment and development center (ADC)
6. Shell oil company
7. head hunter
8. British Betroleum
9. International Paper Co
10. Brysyn
11. Fourth Party Training (4PT)
12. Fourth Party Logistics (4PL)
13. third party training PT)<sup>۳</sup>(
14. Vendor Agnostic
15. Braun & Clarke
16. sub themes
17. worked-out
18. Holsti PAO
19. Keripendorf
20. Kohen Kappa
21. Scott pi
22. percentage of agreement observation
23. reflective model
24. analysis hierachial proces
25. matrix incompatible
26. Crotonville
27. Follow up Training
28. Proactive
29. Road Map
30. Wells Fargo
31. Real Time
32. Scania
33. corporate social responsibility (CSR)

34. learning management system (LMS)
34. career path
35. structural equation model (SEM)
36. partial least squares (PLS) Path modeling
37. general linear model (GLM)
38. Hulland, J.
39. Cerney and Kaiser
40. AVE
41. composite reliability
42. Fornell & Larcker
43. average outer loading
44. CV com
45. Tenenhaus
46. Wetzels

## منابع (References)

1. Campbell, J.D. "Outsourcing in maintenance management: a valid alternative to self-provision", *Journal of Quality in Maintenance Engineering*, **1**(3), p. 18-24 (1995).
2. Gilley, K.M., Greer, C.R. and Rasheed, A.A. "Human resource outsourcing and organizational performance in manufacturing firms", *Journal of business research*, **57**(3), p. 232-240 (2004).
3. Weinberger\*, L.A., "Commonly held theories of human resource development", *Human Resource Development International*, **1**(1), p. 75-93. (1998).
4. Kraiger, K. J., Passmore, N.R. and dos Santos., *The Wiley Blackwell handbook of the psychology of training, development, and performance improvement*, John Wiley & Sons, (2014).

5. Goldstein, I.L. "Training in work organizations". *Annual review of psychology*, **31**(1), p. 229-272 (1980).
6. Gregory, S. "Trends in Outsourcing The benefits of outsourcing have begun to cause a ripple effect on the entire analytical services sector". *Scientific Computing and Instrumentation*, **20**(6), p. 37-40 (2003).
7. Lawler III, E.E. and et al., *Human resources business process outsourcing: Transforming how HR gets its work done*, John Wiley & Sons (2004).
8. Weill, P. and Vitale, M., *Place to space: Migrating to eBusiness Models*. Harvard Business Press. (2013).
9. Conklin, D.W. "Risks and rewards in HR business process outsourcing", *Long range planning*, **38**(6), p. 579-598 (2005).
10. Butler, M.G. and Callahan, C.M. "Human resource outsourcing: Market and operating performance effects of administrative HR functions", *Journal of Business Research*, **67**(2), p. 218-224 (2014).
11. jokar, m.r.a. and asadoohi, E. "outsourcing the management of the training organizations and the selection criteria (3PT) as the Fourth Party Training organizations partners (4PT)", in the third National Conference on organizational learning with a practical approach to pathology, based on experiences in the Organization. tehran. (1393).
12. Osterwalder, A. and Pigneur, Y., *Business model generation: a handbook for visionaries, game changers, and challengers* John Wiley & Sons. (2010).
13. Amelink, C.T. "Quantitative, qualitative, Borrego, M., Douglas, E.P. and mixed research methods in engineering education", *Journal of Engineering education*, **98**(1), p.53. (2009).
14. Donaghy, S. and Williams, W. "A new protocol for training severely impaired patients in the usage of memory journals", *Brain Injury*, **12**(12), p. 1061-1076 (1998).
15. Colace, F., De Santo, M. and Pietrosanto, A."Evaluation models for e-learning platform:an AHP approach", in *Proceedings.Frontiers in Education.36th Annual Conference*. IEEE. (2006).
16. Lorentz,H. and et al. "A combined application of structural equation modeling (SEM) and analytic hierarchy process (AHP) in supplier selection", *Benchmarking: An International Journal*, **19**(1), p.70-92 (2012).
17. Garcia-Alcaraz, J.L. and et al. "Structural equation modeling. to identify the human resource value in the JIT implementation: case maquiladora sector", *The International Journal of Advanced Manufacturing Technology*, **77**(5-8), p. 1483-1497 (2015)
18. Ratono, J. and et al. "The Development of Enterprise Resource Planning (ERP) Selection Methodology Using Delta Model", *International Journal of Information Technology and Business Management*, **31**(1), p. 1-12 (2014).
19. Braun, V.V. and Clarke. "Using thematic analysis in psychology", *Qualitative research in psychology*, **3**(2), p. 77-101 (2006).
20. Morehouse, R.E."Beginning qualitative research: A philosophic and practical guide", *Psychology Press*, **6** (1994).
21. Guba, E.G. and Lincoln, Y.S. "Competing paradigms in qualitative research", *Handbook of qualitative research*, **2** (163-194), p.105 (1994).
22. Spezziale, H.S., Streubert, H.J. and Carpenter. D.R., *Qualitative research in nursing: Advancing the humanistic imperative.*, Lippincott Williams & Wilkins (2011).
23. Short, J.C. and et al. "Construct validation using computer-aided text analysis (CATA): An illustration using entrepreneurial orientation", *Organizational Research Methods*, (2009).
24. Roll-Hansen, N. "Why the distinction between basic (theoretical) and applied (practical) research is important in the politics of science", London School of Economics and Political Science, Contingency and Dissent in Science Project. (2009).
25. Hair, J.F., Ringle, C.M. and Sarstedt, M. "PLS-SEM: Indeed a silver bullet", *Journal of Marketing theory and Practice*, **19**(2), p. 139-152 (2011).
26. Hair, J.F. and et al. *Multivariate data analysis*. Vol. 6. Pearson Prentice Hall Upper Saddle River, NJ. 2006.
27. Lombard, M., Snyder-Duch, J. and Bracken, C. "Inter-coder reliability". *Human communication Reasearch Retrieved February*, 2010. (2011).
28. Chen, H., Ho, J.C. and Kocaoglu, D.F. "A strategic technology planning framework: a case of Taiwan's semiconductor foundry industry", *Engineering Management, IEEE Transactions on*, **56**(1), p. 4-15 (2009).
29. Kotler, P., "Reinventing marketing to manage the environmental imperative", *Journal of Marketing*, **75**(4), p. 132-135 (2011).
30. Gates, B., *Business@ the speed of thought: Succeeding in the digital economy.*, Grand Central Publishing. (2009).
31. Wu, W.W. "Linking Bayesian networks and PLS path modeling for causal analysis", *Expert Systems with Applications*, **37**(1), p.134-139 (2010).
32. Tenenhaus, M. and et al. "PLS path modeling", *Computational statistics & data analysis*, **48**(1), p. 159-205 (2005).