

# رویکردی ترکیبی برای اجرای کارت امتیازی متوازن (BSC) در محیط فازی

عادل آذر\* (استاد)

راحیل شربی (کارشناس ارشد)

سید حمید خداداد حسینی (دانشیار)

دانشکده مدیریت و اقتصاد، دانشگاه تربیت مدرس

کارت امتیازی متوازن (BSC)<sup>۱</sup>، از مدل‌های چندبعدی در ارزیابی عملکرد سازمانی است که وظیفه‌اش ایجاد توازن بین معیارهای مالی و غیرمالی، معیارهای قابل اندازه‌گیری و غیرقابل اندازه‌گیری، و محرك‌های عملکرد و نتایج است. در خصوص ارزیابی عملکرد و اجرای BSC تحقیقات بسیاری صورت گرفته، اما در بسیاری از آنها وجود روابط پویا بین ابعاد BSC نادیده گرفته شده است. در این تحقیق از هر دو روش فرایند تحلیل سلسه‌مراتبی (AHP) و تحلیل شبکه‌بی (ANP) در اجرای BSC به منظور ارزیابی عملکرد یک بانک، استفاده شده تا این طریق نتایج حاصل از تأثیرات وابستگی بین معیارهای عملکرد بررسی شود. همچنین برای مواجهه با شرایط عدم اطمینان، نتایج حاصل از این روش‌ها در محیط فازی نیز مورد بررسی قرار گرفته است. نتایج نشان می‌دهد که ANP (هم در محیط قطعی و هم فازی) نسبت به AHP (در محیط قطعی و فازی) یک رویکرد قوی و مناسب برای تسهیل اجرای مدل‌های ارزیابی عملکرد برپایه‌ی BSC است.

**واژگان کلیدی:** ارزیابی عملکرد، کارت امتیازی متوازن، فرایند تحلیل سلسه‌مراتبی فازی، فرایند تحلیل شبکه‌بی فازی.

## ۱. مقدمه

تحقیق و مدل شبکه‌بی ارزیابی عملکرد خواهیم پرداخت. در بخش ۴ نیز اوزان به دست آمده از روش‌های مختلف مقایسه می‌شوند و سرانجام در بخش ۵، نتایج حاصل و یافته‌های تحقیق ارائه می‌شود.

## ۲. ادبیات موضوع

### ۲.۱. کارت امتیازی متوازن

این مدل که از مدل‌های چندبعدی در ارزیابی عملکرد سازمانی است برای اولین بار توسط کاپلان و نورتون<sup>۲</sup> (۱۹۹۱) مطرح شد و در آن چهار چشم‌انداز اساسی در ارزیابی سازمان‌های صنعتی، خدمتی و بازرگانی مورد توجه قرار گرفت. مدل BSC با نگاهی به کیلت شرکت‌ها از چهار منظر حیاتی مالی، مشتری، فرایند‌های داخلی و یادگیری و رشد برآن است تا کنترل عملیاتی کوتاه‌مدت شرکت‌ها را با چشم‌انداز و استراتژی‌های بلندمدت فعالیت تجاری مرتبط سازد. براین اساس شرکت بر «نسبت‌های کلیدی عملکرد» در محدوده‌ی اهداف عمدۀ متتمرکز است. مزیت BSC این است که معیارهای پیشرو<sup>۳</sup> و با تأخیر<sup>۴</sup> شرکت را در اختیار مدیران قرار می‌دهد. کاربرد واژه‌ی «متوازن» در آن نیز با توجه به وظیفه‌ی ایجاد توازن بین معیارهای مالی و غیرمالی، معیارهای قابل اندازه‌گیری و غیرقابل اندازه‌گیری، جنبه‌های داخلی و

در بسیاری از سازمان‌های بزرگ ایرانی، پس از نظام‌های کارآمد برنامه‌ریزی و تحول، نظام‌های ارزیابی و نظارت در اولویت قرار دارند. نظام ارزیابی عملکرد که امروزه در این سازمان‌ها وجود دارد با نگاهی ارشادی به امر نظارت، به دنبال ایجاد بهبود عملکرد است. از آنجاکه استفاده از روش‌های اصولی و پیشرفته به منظور دست‌یابی به عملکرد بهتر را می‌توان یکی از ابزارهای بسیار مهم در راستای بهبود عملکرد پرشمرد، در این تحقیق برای این منظور از روش ارزیابی عملکرد متوازن که یکی از بهترین و جامع‌ترین روش‌های ارزیابی عملکرد موجود است، استفاده شده است. بهمین ترتیب این تحقیق برای این منظور از روش ارزیابی عملکرد متوازن که یکی از بهترین و جامع‌ترین روش‌های ارزیابی عملکرد موجود است، استفاده شده است. به منظور اجرای کارت امتیازی متوازن (BSC)، بانک توسعه‌ی صادرات به عنوان یک مطالعه موردنی انتخاب شده، و برای شناسایی و انتخاب معیارهای مناسب ارزیابی، روش BSC جایگزین روش‌های سنتی مالی شده است؛ سپس از روش‌های AHP و ANP در دو حوزه‌ی قطعی و فازی، برای تعیین اوزان معیارهای اصلی و زیرمعیارهای مدل BSC استفاده شده است.

در راستای دست‌یابی به هدف تحقیق، ابتدا مروری بر ادبیات موضوع در قالب مدل کارت امتیازی متوازن و کاربرد آن در بانک‌ها، فرایند تحلیل سلسه‌مراتبی فازی و فرایند تحلیل شبکه‌بی فازی خواهیم داشت. سپس در بخش ۳ به تشریح روش

\* نویسنده مسئول

تاریخ: دریافت ۱۳۹۰/۱۰/۱۳، اصلاحیه ۴، ۱۳۹۱/۶/۱۰، پذیرش ۱۳۹۱/۷/۱۰.

## ۲. فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی<sup>۴</sup>

فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی، یکی از معروف‌ترین فنون تصمیم‌گیری چندمعیاره است که در دهه‌ی ۱۹۷۰ توسط توماس. ال. ساعتی ابداع شد.<sup>[۵]</sup> کاربرد این روش هنگامی می‌تواند مفید باشد که عمل تصمیم‌گیری با چند گزینه و شاخص (کمی و کیفی) تصمیم‌گیری مواجه باشد. اساس روش AHP بر مقایسات روجی<sup>۵</sup> و فراهم ساختن درخت سلسله‌مراتب تصمیم<sup>۶</sup> استوار است. اگرچه افراد خبره از شایستگی‌ها و توانایی‌های ذهنی خود برای انجام مقایسات استفاده می‌کنند، باید همواره به این نکته توجه داشت که فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی سنتی قادر به انکاس کامل سبک تفکر انسانی نیست. به عبارت بهتر، استفاده از مجموعه‌های فازی سازگاری پیشتری با توضیحات زبانی و بعضی مبهم انسانی دارد و بنابراین بهتر است که با استفاده از مجموعه‌های فازی (به‌کارگیری اعداد فازی) به پیش‌بینی بلندمدت و تصمیم‌گیری در دنیای واقعی پرداخت.

در سال ۱۹۸۳ دو محقق هندی به نام‌های لارهورن و پدریک روشنی برای فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی پیشنهاد کردند که مبتنی است بر روش حداقل محدودات لگاریتمی.<sup>۷</sup> پیچیدگی مراحل این روش باعث شده که چندان مورد استفاده قرار نگیرد.

در سال ۱۹۹۶ روش دیگری تحت عنوان روش تحلیل توسعه‌ی<sup>۸</sup> توسط چانگ آراهه شد.<sup>[۸]</sup> در این تحقیق، متاد تحلیل توسعه‌ی چانگ به علت سادگی مراحل آن نسبت به سایر رویکردهای AHP فازی و شباهت آن به AHP کلاسیک، ترجیح داده شده است. اعداد مورد استفاده در این روش، اعداد فازی مثلثی<sup>۹</sup> آند که به صورت  $(l, m, u)$  نشان داده می‌شود. در این تحقیق فرض بر آن است

خارجی، محرك‌های عملکرد و نتایج در این روش است. کاپلان و نورتن ادعا کردند که BSC ابزاری است برای هدایت سازمان توسط مدیان در راستای رقابت‌پذیری. طی دهه‌های بعد این مدل را «سیستم مدیریت استراتژیک» نامیدند، زیرا از این روش نه تنها برای ارزیابی عملکرد، بلکه به عنوان چارچوبی برای تدوین و فرموله کردن استراتژی و ارتباطات و نحوه اجرای استراتژی‌ها نیز استفاده شده است.<sup>[۱۰]</sup> یکی از مهم‌ترین موارد کاربرد این کارت، بانک‌ها هستند که به عنوان قلب تپنده‌ی اقتصاد کشور مطرح‌اند و افزایش بهره‌وری آنها به طور مستقیم بر بازدهی بازار مالی کشور اثر می‌گذارد. محققان مربایی متعددی برای به‌کارگیری BSC در ارزیابی عملکرد بانک‌ها بر شمرده‌اند:

الف) از این روش می‌توان به عنوان چارچوبی برای ارزیابی و توسعه‌ی استراتژی بانک بهره جست.

ب) از این روش می‌توان برای بهبود اهداف استراتژیک و سنجه‌های عملکرد برای عملیاتی کردن استراتژی بانک استفاده کرد.

ج) این روش در اندازه‌گیری و کنترل عملکردهای اصلی که موجب اجرای موفقیت‌آمیز استراتژی بانک می‌شود، نقش عمده دارد.

د) ابزاری مؤثر برای اطمینان از پیشرفت مستمر بانک در سیستم‌ها و فرایندهای آن است.<sup>[۱۱]</sup>

در ادامه خلاصه‌یی از ادبیات مربوط به BSC در دو بخش مجزا جمع‌آوری و در قالب جداول ۱ و ۲ ارائه شده‌اند.

جدول ۱. مروری بر ادبیات مربوط به کارت امتیازی متوازن (بخش متابع خارجی).

عنوان	سال	ارائه‌دهندگان
به کاربردن BSC در اندازه‌گیری عملکرد استفاده از BSC در مدیریت استراتژیک	۱۹۹۶	[۱]
مدیریت کیفیت خدمات با استفاده از BSC برای ارزیابی عملکرد در بخش نرم افزار و رسانه	۲۰۰۱	[۵]
استفاده از BSC برای ارزیابی عملکرد در تجارت الکترونیک با استفاده از BSC	۲۰۰۳	[۶]
اندازه‌گیری عملکرد تجارت الکترونیک با استفاده از BSC و BSC و DEA برای شناسایی معیارهای عملکرد	۲۰۰۳	[۷]
استفاده از BSC در اندازه‌گیری عملکرد بخش خدمات عمومی	۲۰۰۴	[۸]
استفاده از BSC برای ارزیابی پروژه‌های فتاوری اطلاعات و ارتباطات	۲۰۰۴	[۹]
استفاده از BSC به منظور برآورد اثربخشی سازمانی	۲۰۰۵	[۱۰]
ارائه‌ی روشنی یکپارچه برای اجرای BSC	۲۰۰۵	[۱۱]
اجرای BSC در سازمان‌های تولیدی با اندازه‌ی کوچک و متوسط	۲۰۰۶	[۱۲]
اجرای BSC با ANP به منظور ارزیابی عملکرد	۲۰۰۶	[۱۳]
استفاده از BSC برای اندازه‌گیری عملکرد مدیریت زنجیره‌ی تأمین	۲۰۰۷	[۱۴]
به کاربردن BSC به منظور عملکرد بانکداری برپایه‌ی	۲۰۰۷	[۱۵]
ترکیب FAHP و BSC برای ارزیابی عملکرد بخش IT در تایوان	۲۰۰۸	[۱۶]
یک رویکرد FMCMD برای ارزیابی عملکرد بانکداری برپایه‌ی	۲۰۰۹	[۱۷]
طراحی سلسله‌مراتبی شرایط دلیل پایه در کاربرد کارت امتیازی متوازن	۲۰۰۹	[۱۸]
کاربرد ANP در BSC مطالعه موردي یک شرکت تولیدی	۲۰۱۰	[۱۹]
پیاده‌سازی و ارزیابی عملکرد بوسیله‌ی کارت امتیازی متوازن شبکه‌ی فازی	۲۰۱۰	[۲۰]
تحقیقی بر مدل‌های تکیه‌ی BSC و روش‌های MADM برای انتخاب بهترین مدل تکیه‌ی توسعه‌ی اندازه‌گیری و بهبود استراتژیک در شرکت بیودارویی با استفاده از سلسله‌مراتب F-ANP	۲۰۱۱	[۲۱]
یک رویکرد BSC-DEA برای اندازه‌گیری کارایی نسبی صنعت خدماتی (بخش بانکداری) رویکردی منسجم برای ارزیابی و برنامه‌ریزی بهترین شیوه‌ها	۲۰۱۱	[۲۲]
اندازه‌گیری عملکرد استراتژیک در سازمان بهداشت: رویکرد چندمعیاره برپایه BSC	۲۰۱۲	[۲۳]
روشی نو برای ارزیابی و رتبه‌بندی عملکرد کارخانجات تولیدی برپایه BSC و MADM	۲۰۱۲	[۲۴]
ارزیابی چندبعدی عملکرد سازمانی: ترکیب AHP برپایه BSC و ANP و منطق فازی برای اولویت‌بندی استراتژی‌ها	۲۰۱۲	[۲۵]

## جدول ۲. مروری بر ادبیات مربوط به کارت امتیازی متوازن (بخش منابع داخلی).

عنوان	سال	ارائه‌دهندگان
مقایسه‌ی سیستم‌های اندازه‌گیری عملکرد و انتخاب بهترین آنها با استفاده‌از روش TOPSIS فازی طراحی مدل جامع ارزیابی عملکرد و رتبه‌بندی شرکت‌ها	۱۳۸۳	[۲۱]
ارائه روشی برای ارزیابی عملکرد شبکه با اسناد از تکنیک‌های تصمیم‌گیری چندمعیاره (پکارگیری New SBS c)	۱۳۸۴	[۲۲]
کارت امتیازی متوازن کلید ارزیابی عملکرد سازمان‌ها در عرصه اطلاعات بررسی ارتباط بین کارت امتیازی متوازن و مدل تعالی EFQM	۱۳۸۴	[۲۴]
تدوین مدل برای رتبه‌بندی شرکت‌های کارگزاری بورس اوراق بهادار تهران ارزیابی عملکرد با روش امتیازات متوازن از طریق فرایند تحلیل سلسه‌مراتبی فازی	۱۳۸۵	[۲۶]
تدوین مدلی به منظور شناسایی و رتبه‌بندی معیارهای استراتژیک سیستم بانکی با استفاده از رویکرد جدید به مدل کارت امتیازی متوازن	۱۳۸۶	[۲۷]
متداولوژی بهبود عملکرد سازمان با استفاده از به کارگیری همزمان کارت امتیازی و مدل تعالی کیفیت اروپایی بواسیله ابزارهای MADM و SWOT، QFD	۱۳۸۶	[۲۹]
طراحی مدلی برای شناسایی معیارهای ارزیابی واحد‌های تحقیق و توسعه، و رتبه‌بندی آنها به وسیله‌ی فنون تصمیم‌گیری چندمعیاره با استفاده‌از کارت امتیازی متوازن	۱۳۸۷	[۴۰]
به کارگیری مدل تلفیقی کارت امتیازی متوازن و هوشین کاری برای بهبود عملکرد استراتژیک سازمان BSC-TOPSIS به منظور ارزیابی دانشکده‌های مدیریت برتر دانشگاه‌های استان تهران	۱۳۸۷	[۴۱]
بررسی رابطه بین گرایش استراتژیک شرکت با عملکرد سازمانی با استفاده از رویکرد کارت امتیازی متوازن ترکیب کارت امتیازی متوازن و برنامه‌ریزی آرمانی جهت تبیین و توسعه راهبردی دانشکده‌های مدیریت استان تهران	۱۳۸۹	[۴۲]
ارزیابی عملکرد بیمارستان با استفاده از ترکیب BSC و سروکوال	۱۳۸۹	[۴۵]
بکارگیری رویکرد تحلیل پوششی داده‌ها با محوریت کارت امتیازی متوازن (BSC-DEA)	۱۳۹۰	[۴۶]
ارایه راهکارهای ارتقای خدمات الکترونیکی بانک‌ها با رویکرد ترکیبی BSC و TOPSIS و ANP فازی	۱۳۹۰	[۴۷]
ارائه مدل تلفیقی کارت امتیازی متوازن و فرایند تحلیل شبکه‌یی فازی (شهرداری اصفهان) ارزیابی عملکرد متوازن با تاکید بر معیارهای BSC	۱۳۹۰	[۴۸]
	۱۳۹۱	[۴۹]

جدول ۳. مقیاس کلامی برای سنجش درجه اهمیت نسبی.

مقیاس کلامی	مقیاس فازی	مقیاس فازی مثلثی	طرف مقابل	اهمیت نسبی
(۲,۳,۱,۲)	(۱,۲,۱,۳,۲)	(۱,۲,۱,۳,۲)	اهمیت یکسان	
(۱,۲,۲,۳,۱)	(۱,۳,۲,۲)	(۱,۳,۲,۲)	نسبتاً با اهمیت	
(۲,۵,۱,۲,۲,۳)	(۳,۲,۲,۵,۲)	(۳,۲,۲,۵,۲)	با اهمیت	
(۱,۳,۲,۵,۱,۲)	(۲,۵,۲,۳)	(۲,۵,۲,۳)	اهمیت زیاد	
(۲,۷,۱,۳,۲,۵)	(۵,۲,۳,۷,۲)	(۵,۲,۳,۷,۲)	کاملاً با اهمیت	

که تصمیم‌گیرنده‌گان از مجموعه‌ی کلامی مطابق جدول ۳ برای وزن‌دهی استفاده می‌کنند.<sup>[۵۰]</sup>

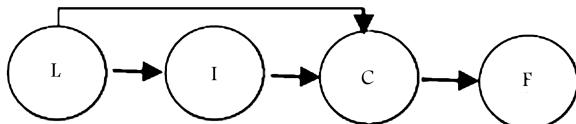
مراحل اجرای روش تحلیل توسعه‌یی به صورت رابطه‌ی ۱ تا ۵ است که در آن به ترتیب ارزش  $S_k$ ، درجه بزرگی  $M_1$  بر  $M_2$ ، درجه بزرگی یک عدد فازی مثلثی از  $k$  عدد فازی مثلثی و وزن معیارها محاسبه می‌شود.

$$S_k = \sum_{j=1}^n M_{kj} \otimes \left[ \sum_{i=1}^m \sum_{j=1}^n M_{ij} \right]^{-1} \quad (1)$$

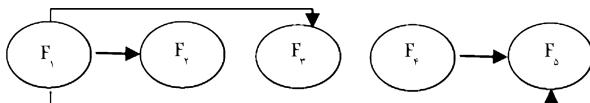
$$\begin{cases} V(M_1 \geq M_2) = 1 & \text{if } m_1 \geq m_2 \\ V(M_1 \geq M_2) = hgt(M_1 \cap M_2) & \text{otherwise} \end{cases} \quad (2)$$

۳.۲ فرایند تحلیل شبکه‌یی فازی<sup>۱۰</sup>

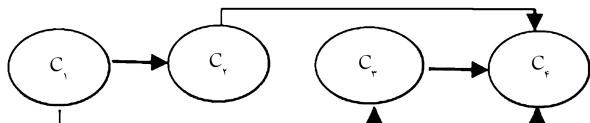
فرایند تحلیل شبکه‌یی سوپرماتریس<sup>۱۱</sup> در سال ۱۹۷۱ توسط ساعتی توسعه داده شد. در واقع ANP نظریه‌ی جدیدی است که AHP را با استفاده از استراتژی سوپرماتریس<sup>۱۱</sup> برای پرداختن به مسائل دارای وابستگی و بازخورد در یک مدل توسعه می‌دهد. در AHP چهار شرط -- معکوسی، همگنی، وابستگی و انتظارات -- وجود دارد که تمامی محاسبات و قوانین آن مبتنی بر همین شروط است. اما در فرایند تحلیل شبکه‌یی، شرط سوم نقض می‌شود و مسئله دیگر از حالت سلسه‌مراتبی خارج شده و تشکیل یک شبکه یا سیستم غیر خطی یا یک سیستم بازخورد می‌دهد. در این حالت برای



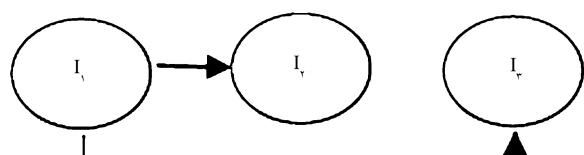
شکل ۱. نمای شماتیک روابط داخلی بین چهار معیار اصلی.



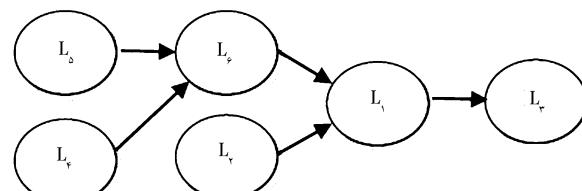
شکل ۲. نمای شماتیک روابط داخلی بین زیرمعیارهای معیار مالی.



شکل ۳. نمای شماتیک روابط داخلی بین زیرمعیارهای معیار مشتری.



شکل ۴. نمای شماتیک روابط داخلی بین زیرمعیارهای معیار فرایندها.



شکل ۵. نمای شماتیک روابط داخلی بین زیرمعیارهای معیار یادگیری و رشد.

### ۲.۳. تعیین اوزان معیارها و زیرمعیارهای مدل

در این مرحله برای وزن دهی و اولویت بندی معیارها و زیرمعیارهای ارزیابی عملکرد، پرسشنامه‌یی (در قالب مقایسات زوجی به روش ANP فازی) طراحی شده و در اختیار ۱۵ نفر از خبرگان بانک قرار گرفت. سوپرماتریس استفاده شده در این تحقیق با توجه به مدل کلی شبکه‌یی آن مطابق شکل ۷ است. گام‌های روش ANP فازی ارائه شده در این تحقیق در ادامه تشریح می‌شود:

گام ۱. محاسبه‌یی  $W_1$ . با این فرض که بین معیارهای اصلی هیچ‌گونه وابستگی وجود ندارد، بردار ویژه‌ی این معیارها با استفاده از روش FAHP (متد تحلیل توسعه‌یی به کمک نرم‌افزار MATLAB) به دست می‌آید (جدول ۵).

گام ۲. محاسبه‌یی  $W_2$ . با این فرض که بین زیرمعیارها هیچ‌گونه وابستگی وجود ندارد، هر مجموعه از زیرمعیارها با توجه به معیار اصلی اش مقایسه می‌شود. در جدول ۶ نتایج حاصل از ادغام نظرات خبرگان در قالب چهار بردار ویژه‌ی مجزا ارائه شده است.

گام ۳. محاسبه‌یی  $W_3$ . ماتریس وابستگی درونی بین معیارهای اصلی با در نظر

محاسبه‌یی وزن عناصر، نمی‌توان از قوانین و فرمول‌های سلسله‌مراتبی استفاده کرد بلکه باید از نظریه‌ی شبکه‌ها کمک گرفت.

در تحلیل شبکه‌یی سنتی، همانند تحلیل سلسله‌مراتبی سنتی، قضایت‌های دقیق مورد نیاز است، اما پیچیدگی و عدم اطمینان موجود در مسائل تصمیم دنیای واقعی، گاهی انجام مقایسات دقیق را غیر واقع‌بینانه یا حتی غیرممکن می‌سازد. از سوی دیگر، تبدیل ارجحیت‌های کیفی به برآوردهای نقطه‌بینی نیز معقول نیست. در این شرایط می‌توان از منطق فازی و رویکرد زبانی استفاده کرد. در واقع فرایند تحلیل شبکه‌یی فازی ابزاری کارل برای مدل‌سازی عدم اطمینان یا کم‌دقیقی پدیدار شده از ذهنیت تصمیم‌گیرندگان است.<sup>[۱۸]</sup>

### ۳. روش تحقیق

#### ۳.۱. طراحی مدل شبکه‌یی ارزیابی عملکرد برپایه BSC

در این تحقیق به منظور ارزیابی عملکرد و اجرای BSC، بانک توسعه صادرات ایران به عنوان نمونه‌ی تجربی مورد مطالعه قرار گرفته است. به منظور طراحی مدل شبکه‌یی چهار گام اساسی زیر طی شده است:

گام ۱. تعیین زیرمعیارهای اولیه‌ی مدل. با بررسی مقالات و تحقیقات پیشین، زیرمعیارهای اولیه‌ی هر یک از چهار معیار اصلی BSC تعیین شد. نتیجه‌ی این مرحله شناسایی ۲۹ زیرمعیار است. لازم به ذکر است که زیرمعیارهای مالی با توجه به ماهیت خاص و اهداف بانک توسعه صادرات، با بررسی استناد و مدارک مربوط به سوابق ارزیابی عملکرد و آمارهای قابل ارائه توسط بانک، براساس مبانی نظری و خبرگی در بانک، استخراج شده است. این معیارها همراه با منابع استخراج آنها در جدول ۴ ارائه شده است.

گام ۲. تعیین زیرمعیارهای نهایی مدل. به منظور غربال نهایی زیرمعیارهای اولیه پرسشنامه‌یی طراحی شد و در اختیار ۲۲ نفر از خبرگان بانک و کارشناسان بخش‌های مرتبه‌یی لیکرت است و با توجه به تفاوت ارزیابی کارشناسان براساس تجارب و دانش آنان، از روش میانگین‌گیری به منظور انتخاب زیرمعیارها استفاده شده است. در نهایت، پس از تحلیل داده‌های به دست آمده از پرسشنامه‌ها، ۱۸ زیرمعیار نهایی انتخاب شد که شرح آن در جدول ۴ آمده است.

گام ۳. شناسایی وابستگی نسبی بین معیارها و زیرمعیارها. در این مرحله، به منظور تعیین روابط موجود بین معیارهای مدل، طی جلسه‌یی از کارشناسان درخواست شد تا نظرات خود را درمورد روابط میان معیارهای اصلی از یک سو، و روابط داخلی بین زیرمعیارهای هر یک از معیارهای اصلی از سوی دیگر و نیز برای این روابط ارائه دهند. با جمع آوری نظرات کارشناسان و استفاده از مبانی نظری، روابط نهایی تعیین شد (شکل‌های ۱ تا ۵).

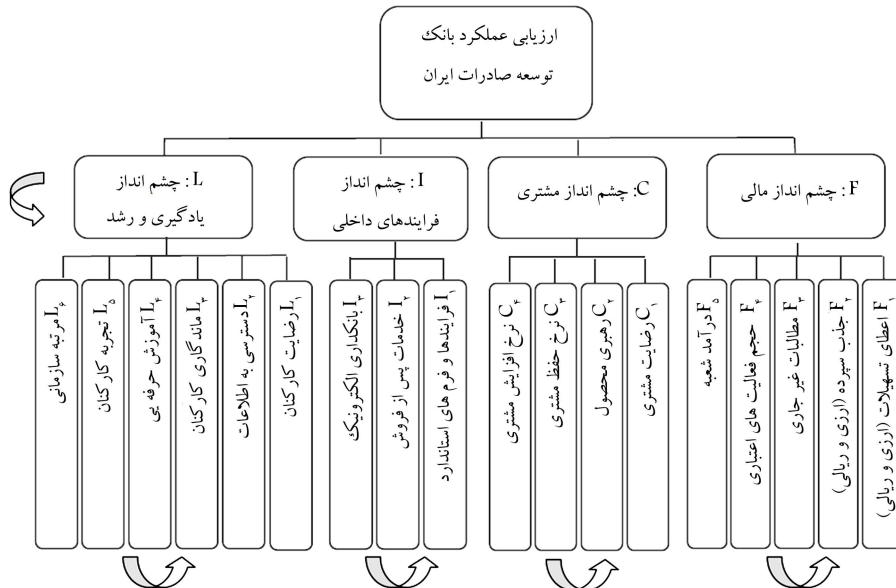
گام ۴. مدل شبکه‌یی ارزیابی عملکرد برپایه BSC. نمایش شبکه‌یی مدل ارزیابی عملکرد براساس یک ساختار سلسله‌مراتبی با وابستگی‌های درونی اجزاء و بدون بازخورد است (شکل ۶). این مدل از سطح شکلی شده است. ۱. هدف کلی؛ ۲. معیارهای اصلی مدل (چهار چشم انداز BSC)؛ ۳. سطح شامل ۱۸ زیرمعیار، همان‌طور که ملاحظه می‌شود هم در میان معیارها و هم در میان زیرمعیارهای هر معیار، شاهد نوعی وابستگی درونی هستیم.

جدول ۴. فهرست معیارها و زیر معیارهای اولیه و نهایی مدل تحقیق.

معیارها	زیرمعیارهای اولیه	منابع	زیرمعیارهای نهایی	نوع شاخص
مالی	اعطای تسهیلات (ارزی و ریالی) جذب سپرده (ارزی و ریالی)	۱. بررسی تحقیقات در زمینه ارزیابی عملکرد در بانک توسعه صادرات	$F_1$ : اعطای تسهیلات (ارزی، ریالی) $F_2$ : جذب سپرده (ارزی، ریالی)	مشتث
مالی	مطلوبات غیر جاری حجم فعالیت‌های اعتباری درآمد شعبه	۲. بررسی استاد و مدارک مربوط به سوابق ارزیابی عملکرد مطالبات غیر جاری و معیارهای مالی مطابق با آمارهای قابل ارائه در بانک حجم فعالیت‌های اعتباری درآمد شعبه	$F_3$ : مطالبات غیر جاری $F_4$ : حجم فعالیت‌های اعتباری $F_5$ : درآمد شعبه	مشتث مشتث مشتث
مشتری	نحو سهم بازار رهبری محصول رضایت مشتری وفاداری مشتری سود هر مشتری نحو حفظ مشتری نحو افزایش مشتری	۳. نظرسنجی از خبرگان و کارشناسان مالی بانک $C_1$ : رضایت مشتری $C_2$ : رهبری محصول $C_3$ : نحو حفظ مشتری $C_4$ : نحو افزایش مشتری	[۵۳و۵۲.۳۸.۳۳.۳۲.۱۸] [۳۸و۳۳] [۵۴و۳۸.۳۳.۳۲.۱۸] [۳۸و۳۳.۳۲] [۱۸] [۱۸] [۳۲و۱۸]	مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث
فرایندی داخلي	توسعه محصول خدمات پس از فروش تعداد خدمات جدید کارایی معاملات شکایات مشتریان فرایندها و فرم‌های استاندارد عملکرد فروش عملکرد مدیریت بانکداری الکترونیک	$I_1$ : فرایندها و فرم‌های استاندارد $I_2$ : خدمات پس از فروش $I_3$ : بانکداری الکترونیک	[۳۸و۳۳] [۳۸و۳۳.۳۲] [۱۸] [۵۵و۱۸] [۳۲و۱۸] [۱۸] [۵۵و۱۸] [۵۶و۵۵.۵۴.۱۸] [۵۲]	مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث
یادگيری و رشد	مهارت‌های کارکنان (مرتبه، تجربه و...) رضایت کارکنان دسترسی به اطلاعات خدمات پاسخگویی به مشتری آموزش حرفه‌بي ماندگاري کارکنان رقابت سازمانی هزینه‌های مربوط به آموزش	$L_1$ : رضایت کارکنان $L_2$ : دسترسی به اطلاعات $L_3$ : ماندگاري کارکنان $L_4$ : آموزش حرفه‌بي $L_5$ : تجربه کارکنان $L_6$ : مرتبه سازمانی	[۵۴و۵۲.۳۸.۳۳] [۳۸و۳۳.۳۲.۱۸] [۳۸و۳۳] [۵۲و۱۸] [۵۴و۱۸] [۳۲و۱۸] [۵۵و۵۳.۱۸] [۳۲و۳۲]	مشتث مشتث منفی مشتث مشتث مشتث مشتث مشتث

جدول ۵. ماتریس مقایسات زوجی و اووزان نسبی ۴ معیار اصلی.

$W_1$	$(L)$	$(I)$	$(C)$	$(F)$	هدف
۰,۳۵۳	(۰,۷۹,۱,۱۴,۱,۵۹)	(۱,۰,۴,۱,۵۹,۲,۱۱)	(۱,۱,۳۶,۱,۸۲)	(۱,۱,۱)	(F)
۰,۵۵۰	(۲,۱۱,۲,۶۲,۳,۱۳)	(۲,۱۵,۲,۶۶,۳,۱۶)	(۱,۱,۱)	(۰,۵۵,۰,۷۴,۱)	(C)
۰,۰۳۸	(۰,۷۲,۱,۱,۵۵)	(۱,۱,۱)	(۰,۳۲,۰,۳۸,۰,۴۶)	(۰,۴۷,۰,۶۳,۰,۹۶)	(I)
۰,۰۶۰	(۱,۱,۱)	(۰,۴۶,۰,۹۱,۱,۳۹)	(۰,۳۲,۰,۳۸,۰,۴۷)	(۰,۶۳,۰,۸۷,۱,۲۶)	(L)



شکل ۶. مدل شبکه‌ایی ارزیابی عملکرد بر پایه BSC.

جدول ۶. ماتریس‌های مقایسات زوجی و اوزان نسبی زیرمعیارها.

$W_r^F$	$F_5$	$F_4$	$F_3$	$F_2$	$F_1$	مالی
۰,۴۰۱	(۱,۸۲,۲,۳۲,۲,۸۲)	(۱,۸۲,۲,۳۲,۲,۸۲)	(۱,۱۴,۱,۶۵,۲,۱۵)	(۱,۱۴,۱,۷۱,۲,۲۴)	(۱,۱,۱)	$F_1$
۰,۰۱۲	(۰,۶۳,۱,۱,۴۴)	(۰,۳۸,۰,۴۶,۰,۶۱)	(۰,۳۵,۴۳,۰,۰,۵۵)	(۱,۱,۱)	(۰,۴۵,۰,۵۸,۰,۸۷)	$F_2$
۰,۳۴۴	(۱,۰,۲,۲,۰,۵)	(۱,۴۴,۱,۹۶,۲,۴۷)	(۱,۱,۱)	(۱,۸۲,۲,۳۲,۲,۸۲)	(۰,۴۶,۰,۶۱,۰,۸۷)	$F_3$
۰,۱۸۳	(۰,۷۹,۱,۳۱,۱,۸۲)	(۱,۱,۱)	(۰,۴۱,۰,۵۱,۰,۶۹)	(۱,۶۵,۰,۲,۱۵,۰,۶۶)	(۰,۳۵,۰,۴۳,۰,۵۵)	$F_4$
۰,۰۶۰	(۱,۱,۱)	(۰,۵۵,۰,۷۶,۱,۲۶)	(۰,۴,۰,۵,۰,۶۷)	(۰,۶۹,۱,۱,۵۹)	(۰,۳۵,۰,۴۳,۰,۵۵)	$F_5$
$W_r^C$	$C_۵$	$C_۴$	$C_۳$	$C_۲$	$C_۱$	مشتری
۰,۴۸۳	(۱,۸۲,۲,۳۲,۲,۸۲)	(۱,۶۵,۰,۲,۱۵,۰,۶۶)	(۱,۱,۰,۲)	(۱,۱,۱)	(۱,۱,۱)	$C_1$
۰,۱۲۲	(۰,۵۵,۰,۷۴,۱)	(۰,۵۸,۰,۹۱,۱,۲۶)	(۱,۱,۱)	(۰,۵,۰,۶۷,۱)	(۰,۵,۰,۶۷,۱)	$C_۲$
۰,۱۷۶	(۰,۵,۱,۱,۱,۵)	(۱,۱,۱)	(۰,۷۹,۱,۱,۱,۷۱)	(۰,۳۸,۰,۴۶,۰,۶۱)	(۰,۳۸,۰,۴۶,۰,۶۱)	$C_۳$
۰,۲۲۰	(۱,۱,۱)	(۰,۶۷,۱,۲)	(۱,۱,۳۶,۱,۸۲)	(۰,۳۵,۰,۴۳,۰,۰,۵۵)	(۰,۳۵,۰,۴۳,۰,۰,۵۵)	$C_۴$
$W_r^I$		$I_۳$	$I_۲$	$I_۱$		فرایندهای داخلی
۰,۴۲۰		(۱,۳۱,۱,۸۲,۲,۳۲)	(۰,۶۳,۱,۱,۴۴)	(۱,۱,۱)	(۱,۱,۱)	$I_1$
۰,۳۱۰		(۰,۵۸,۰,۹۱,۱,۲۶)	(۱,۱,۱)	(۰,۶۹,۱,۱,۵۹)	(۰,۶۹,۱,۱,۵۹)	$I_۲$
۰,۲۷۰		(۱,۱,۱)	(۰,۷۹,۱,۱,۱,۷۱)	(۰,۴۲,۰,۵۵,۰,۷۶)	(۰,۴۲,۰,۵۵,۰,۷۶)	$I_۳$
$W_r^L$	$L_۵$	$L_۴$	$L_۳$	$L_۲$	$L_۱$	یادگیری و رشد
۰,۴۰۹	(۱,۸۲,۲,۳۲,۲,۸۲)	(۱,۵۹,۲,۱۱,۲,۸۲)	(۱,۴۴,۱,۹۶,۲,۴۷)	(۱,۹۶,۲,۴۷,۲,۹۷)	(۱,۴۰,۱,۹۶,۲,۴۷)	$L_1$
۰,۰۷۷	(۰,۵۴,۰,۷۲,۰,۹۶)	(۰,۷۲,۰,۹۶,۱,۳۶)	(۰,۶۷,۰,۸۷,۱,۱۸)	(۰,۶۳,۱,۱۴,۱,۶۵)	(۱,۱,۱)	$L_۲$
۰,۱۲۹	(۰,۷۲,۱,۲۶,۱,۷۸)	(۰,۷۴,۱,۰۴,۱,۳۹)	(۰,۷۹,۱,۱۴,۱,۵۹)	(۱,۱,۱)	(۰,۶,۰,۸۷۱,۱,۵۹)	$L_۳$
۰,۲۱۶	(۱,۸۲,۲,۳۲,۲,۸۲)	(۱,۱۴,۱,۶۵,۰,۱۵)	(۱,۱,۱)	(۰,۶۳۰,۰,۸۷,۱,۲۶)	(۰,۸۴,۱,۱۴,۱,۴۹)	$L_۴$
۰,۱۵۷	(۱,۹۶,۲,۴۷,۲,۹۷)	(۱,۱,۱)	(۰,۴۶,۰,۶۱,۰,۸۷)	(۰,۷۲,۰,۹۶,۱,۳۶)	(۰,۷۴,۱,۰۴,۱,۳۹)	$L_۵$
۰,۰۱۲	(۱,۱,۱)	(۰,۳۴,۰,۴۰,۰,۵۱)	(۰,۳۵,۰,۴۳,۰,۵۵)	(۰,۵۶,۰,۷۹,۱,۳۹)	(۱,۰,۴,۱,۳۹,۱,۸۴)	$L_۶$

جدول ۹. ماتریس میزان تأثیرات نسبی زیر معیارهای معیار مالی.

$(F_5)$	$(F_4)$	$(F_3)$	$(F_2)$	$(F_1)$	$W_F^F$
۰,۳۸۸	۰,۰۰۰	۰,۳۲۸	۰,۴۰۱	۱,۰۰۰	$(F_1)$
۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۵۹۹	۰,۰۰۰	$(F_2)$
۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۶۶۲	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	$(F_3)$
۰,۲۷۶	۱,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	$(F_4)$
۰,۳۳۵	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	$(F_5)$

جدول ۱۰. اوزان نهایی زیرمعیارها بدست آمده از روش FANP.

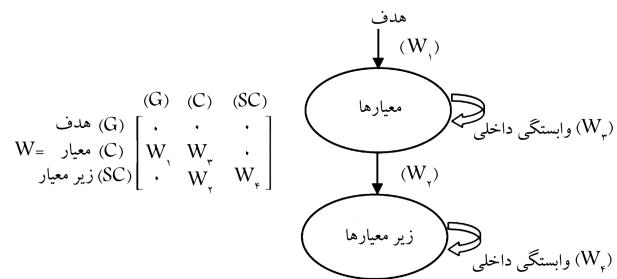
معیارها	اوzan اوzan نهایی	اوzan اوzan نهایی	اوzan وابستگی زیرمعیارها	اوzan درونی	(ابعاد BSC)
$F_1$	۰,۱۶۲	۰,۵۴۵			
$F_2$	۰,۰۰۰۲	۰,۰۰۷			
$F_3$	۰,۰۶۸	۰,۲۲۸	$F_2$	۰,۲۹۷	$F$
$F_4$	۰,۰۵۹	۰,۲۰۰			
$F_5$	۰,۰۰۰۶	۰,۰۲۰	$F_5$		
$C_1$	۰,۱۹۸	۰,۶۲۷			
$C_2$	۰,۰۴۰	۰,۱۲۹	$C_2$	۰,۳۱۵	$C$
$C_3$	۰,۰۵۱	۰,۱۶۲	$C_2$		
$C_4$	۰,۰۲۶	۰,۰۸۲	$C_4$		
$I_1$	۰,۱۱۹	۰,۵۸۶			
$I_2$	۰,۰۴۷	۰,۲۳۳	$I_2$	۰,۲۰۳	$I$
$I_3$	۰,۰۳۷	۰,۱۸۱	$I_3$		
$L_1$	۰,۰۵۲	۰,۲۸۳	$L_1$		
$L_2$	۰,۰۳۳	۰,۱۸۱	$L_2$		
$L_3$	۰,۰۱۰	۰,۰۵۶	$L_3$	۰,۱۸۴	$L$
$L_4$	۰,۰۴۰	۰,۲۱۸	$L_4$		
$L_5$	۰,۰۳۰	۰,۱۶۱	$L_5$		
$L_6$	۰,۰۱۹	۰,۱۰۱	$L_6$		

هر بعد در اوزان نسبی زیرمعیارهای آن بعد به دست می‌آید. تلفیق نتایج حاصل از دو گام پیشین همان فرایند تحلیل شبکه‌ی فازی (FANP) است. اوزان محاسبه شده در جدول ۱۰ ارائه شده است.

#### ۴. مقایسه‌ی نتایج حاصل از اجرای AHP و ANP در دو حوزه‌ی قطعی و فازی

در این تحقیق از روش FAHP BSC استفاده شده است تا با مقایسه‌ی اوزان به دست آمده از هر دو روش، نتایج حاصل از تأثیرات وابستگی بین معیارها قابل بررسی باشد. برای به دست آوردن اوزان نهایی زیرمعیارها به روش FAHP کافی است اوزان هریک از معیارهای اصلی به دست آمده در گام ۱ ( $W_1$ ) را در اوزان محاسبه شده‌ی زیرمعیارهایش در گام ۲ ( $W_2^i$ ) ضرب کنیم.

همچنین به منظور مقایسه‌ی نتایج حاصل از قضاوت‌های انسانی در محیط فازی نسبت به محیط قطعی، از پرسشنامه‌ی مقایسات زوجی با طیف قطعی استفاده شد. تمامی گام‌های فوق با استفاده از نرم افزار Expert choice برای به دست آمدن اوزان معیارها و زیرمعیارها در AHP و ANP کلاسیک اجرا شد. نتایج نهایی



شکل ۷. نمایش شبکه‌ی مدل تحقیق.

گرفتن روابط داخلی آنها (شکل ۱) محاسبه می‌شود. به عنوان مثال مطابق جدول ۷ ماتریس وابستگی درونی معیارهای اصلی با توجه به معیار مالی به صورت بردار ویژه ( $z$ ) محاسبه می‌شود. در نهایت این بردارهای ویژه ماتریس  $W_2$  را تشکیل داده‌اند (جدول ۸).

گام ۴. محاسبه‌ی  $W_4$ . ماتریس وابستگی درونی بین زیرمعیارها (در هر بعد از BSC)، محاسبه می‌شود. به عنوان مثال با توجه به روابط داخلی بین زیرمعیارهای معیار مالی، ماتریس‌های مقایسات زوجی این بخش توسط خبرگان تکمیل شده و پس از ادغام آنها، بردار ویژه اهمیت هر جدول ( $W_j$ ) به دست می‌آید. این بردارها ماتریس  $W_4^F$  را تشکیل می‌دهند (جدول ۶). مشابه توضیحات پیشین، ماتریس‌های تأثیرات نسبی دیگر زیرمعیارها به دست می‌آیند.

گام ۵. محاسبه‌ی  $W_{SC}$ . اگرتوان می‌توان اولویت‌های هریک از زیرمعیارها را با در نظر گرفتن وابستگی میان آنها از طریق تلفیق ضرایب اولیه‌ی حاصل از FAHP و نتایج تأثیرات نسبی حاصل از گام قبل، با استفاده از رابطه‌ی ۶ به دست آورد که همان اوزان نسبی حاصل از اجرای فرایند تحلیل شبکه‌ی فازی است:

$$W_{SC}^i = W_2^i \times W_1^i \quad i = F, C, I, L \quad (6)$$

گام ۶. محاسبه‌ی  $W_C$ . اولویت‌های وابستگی معیارهای اصلی از رابطه‌ی ۷ به دست می‌آید:

$$W_C = W_2 \times W_1 \quad (7)$$

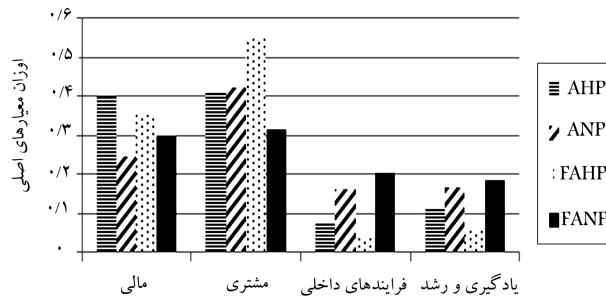
گام ۷. محاسبه‌ی  $W^{ANP}$ . اوزان نهایی زیرمعیارها از طریق ضرب اوزان وابستگی

جدول ۷. ماتریس وابستگی درونی معیارهای اصلی با توجه به معیار مالی.

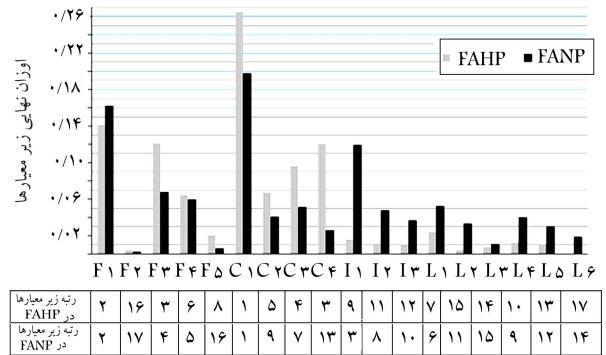
مالی	(F)	(C)	(L)
(C)	(۰,۴۰, ۵۸, ۰, ۷۹)	(۱, ۱, ۱)	(۰, ۱۵۷)
(F)	(۱, ۲۶, ۱, ۷۱, ۲, ۴۷)	(۱, ۱, ۱)	(۰, ۸۴۳)

جدول ۸. ماتریس میزان تأثیرات نسبی معیارهای اصلی.

(L)	(I)	(C)	(F)	$W_1$
۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۸۴۳	(F)
۰,۰۰۰	۰,۰۰۰	۰,۴۷۳	۰,۱۵۷	(C)
۰,۰۰۰	۰,۳۱۳	۰,۳۴۸	۰,۰۰۰	(I)
۱,۰۰۰	۰,۶۸۷	۰,۱۷۹	۰,۰۰۰	(L)



نمودار ۱. مقایسه اوزان ۴ معیار اصلی با استفاده از روش‌های AHP، ANP، FANP و FAHP



نمودار ۲. مقایسه اوزان نهایی و اولویت‌های زیرمعیارها با استفاده از روش‌های FANP و FAHP

#### ۲.۴. مقایسه اوزان نهایی (AHP) و FANP (AHP) و FAHP (AHP) و FANP (FAHP)

به منظور بررسی مزایای فرایند تحلیل شبکه‌ی فازی، اوزان نهایی زیرمعیارها با استفاده از دو روش FAHP و FANP و در قالب نمودار ۲ مقایسه شده‌اند. نتایج نشان می‌دهد که هرگاه وابستگی بین معیارها و زیرمعیارها در مدل مد نظر قرار گرفته شود، اوزان و اولویت‌های حاصل تعییر قبل ملاحظه می‌کنند. برای مثال می‌توان دید در حالی که نرخ افزایش مشتری (C<sub>4</sub>) با وزن ۰/۱۲۱ سومین رتبه را طبق روش FAHP دارد، همین معیار در روش FANP (با وزن ۰/۰۲۶) در رتبه‌ی سیزدهم قرار دارد. علت این امر روابط داخلی بین معیارها و زیرمعیارهاست که در روش FAHP در نظر گرفته نشده است. (این مقایسات را می‌توان روی نتایج حاصل از روش‌های AHP و ANP و FANP و FAHP قطعی نیز انجام داد).

#### ۳.۴. مقایسه اوزان نهایی (AHP) و FANP (AHP) و FAHP (AHP) و FANP (FAHP)

با وجود این که AHP و ANP از رایج‌ترین روش‌های حل مسائل MCDM به شمار می‌روند، اما معمولاً به علت ضعف‌شان در مواجهه با شرایط عدم اطمینان و مبهم (فاری) مورد انتقاد قرار می‌گیرند. بدین منظور در این تحقیق سعی شده نتایج حاصل از این روش‌ها را در دو محیط فازی و قطعی مورد بررسی قرار دهیم. نمودار ۳ اوزان نهایی زیرمعیارها و اولویت‌های آنها را با استفاده از روش ANP و FANP نشان می‌دهد.

چنان‌که مشاهده می‌شود نتایج حاصل از اجرای روش ANP در محیط فازی و محیط قطعی یکسان نیست. علت اصلی این امر آن است که نتایج حاصل از

جدول ۱۱. اوزان معیارها و زیرمعیارها بر پایه نتایج حاصل از AHP، ANP، FANP و FAHP

معیارهای اصلی و زیرمعیارها	وزان نسبی			
	FANP	FAHP	ANP	AHP
مالی (F)	۰,۲۹۷	۰,۳۵۳	۰,۲۴۵	۰,۳۹۹
اعطای تسهیلات (ارزی ریالی) (F <sub>۱</sub> )	۰,۵۴۵	۰,۴۰۱	۰,۷۲۱	۰,۵۱۵
جذب سپرده (ارزی و ریالی) (F <sub>۲</sub> )	۰,۰۰۷	۰,۰۱۲	۰,۰۰۸	۰,۰۳۴
مطلوبات غیرجاری (F <sub>۳</sub> )	۰,۲۲۸	۰,۳۴۴	۰,۱۴۹	۰,۲۹۷
حجم فعالیت‌های اعتباری (F <sub>۴</sub> )	۰,۲۰۰	۰,۱۸۳	۰,۱۱۵	۰,۱۰۳
درآمد شعبه (F <sub>۵</sub> )	۰,۰۲۰	۰,۰۶۰	۰,۰۰۸	۰,۰۵۱
مشتری (C)	۰,۳۱۵	۰,۵۵۰	۰,۴۲۴	۰,۴۱۵
رضایت مشتری (C <sub>۱</sub> )	۰,۶۲۷	۰,۴۸۳	۰,۷۸۵	۰,۶۷۳
رهبری محصول (C <sub>۲</sub> )	۰,۱۲۹	۰,۱۲۲	۰,۰۷۱	۰,۰۸۷
نرخ حفظ مشتری (C <sub>۳</sub> )	۰,۱۶۲	۰,۱۷۶	۰,۱۲۰	۰,۱۴۴
نرخ افزایش مشتری (C <sub>۴</sub> )	۰,۰۸۲	۰,۲۲۰	۰,۰۲۵	۰,۰۹۷
فرایندهای داخلی (I)	۰,۲۰۴	۰,۰۳۸	۰,۱۶۵	۰,۰۷۴
فرایندها و فرم‌های استاندارد (I <sub>۱</sub> )	۰,۵۸۶	۰,۴۲۰	۰,۷۸۴	۰,۶۲۳
خدمات پس از فروش (I <sub>۲</sub> )	۰,۲۳۳	۰,۳۱۰	۰,۱۴۱	۰,۲۷۳
بانکداری الکترونیک (I <sub>۳</sub> )	۰,۱۸۱	۰,۲۷۰	۰,۰۷۵	۰,۱۰۴
رشد و یادگیری (L)	۰,۱۸۴	۰,۰۶۰	۰,۱۶۶	۰,۱۱۲
رضایت کارکنان (L <sub>۱</sub> )	۰,۲۸۳	۰,۴۰۹	۰,۳۵۳	۰,۵۱۸
دسترسی به اطلاعات (L <sub>۲</sub> )	۰,۱۸۱	۰,۰۷۷	۰,۲۳۳	۰,۱۰۴
ماندگاری کارکنان (L <sub>۳</sub> )	۰,۰۵۶	۰,۱۲۹	۰,۰۸۸	۰,۱۰۸
آموزش حرفه‌ی (L <sub>۴</sub> )	۰,۲۱۸	۰,۲۱۶	۰,۱۴۷	۰,۱۳۵
تجربه کارکنان (L <sub>۵</sub> )	۰,۱۶۱	۰,۱۵۷	۰,۱۱۷	۰,۰۹۵
مرتبه سازمانی (L <sub>۶</sub> )	۰,۱۰۱	۰,۰۱۲	۰,۰۶۴	۰,۰۴۱

در جدول ۱۱ قابل مشاهده است. در ادامه به تحلیل نتایج حاصل از این جدول می‌پردازیم.

#### ۱.۴. مقایسه اوزان معیارهای اصلی

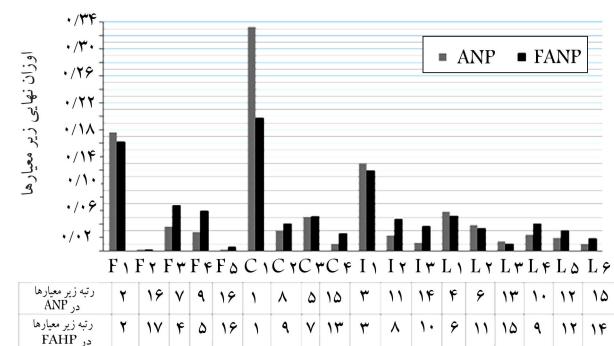
نتایج مقایسه اوزان نسبی معیارهای اصلی در نمودار ۱ نشان می‌دهد که در هر چهار روش، معیار مشتری بالاترین اهمیت و معیار مالی در مرتبه‌ی دوم اهمیت قرار گرفته است، اما اوزان نهایی آنها متفاوت‌اند. در واقع اوزان به دست آمده از سه روش اول شرایط ایده‌آل را تداعی می‌کنند، در حالی که در شرایط واقعی، بعد مالی برای بانک کم تراز بعد مشتری نیست. نزدیک بودن اوزان این دو معیار در FANP تأکیدی بر این موضوع است. همچنین درمورد دو معیار فرایندهای داخلی و یادگیری و رشد، اولویت‌های متفاوتی ارائه شده که در حالت کلی با توجه به نظرات خبرگان بانک، اوزان به دست آمده از روش FANP نسبت به سایر روش‌ها، با شرایط واقعی و عملکرد بانک توسعه صادرات مطابقت بیشتری دارد.

کلی حاصل از به کارگیری این روش‌ها، نشان می‌دهد که تصمیم‌گیری در شرایط اطمینان و تعیین امتیازات ارزیابی با استفاده از ارزش‌های قطعی برای تصمیم‌گیرنده‌گان مشکل است و تا حدی آزادی عمل و انعطاف‌پذیری آنها را در تصمیم‌گیری کاهش می‌دهد. سپس نشان دادیم که با استفاده از AHP فازی می‌توان بر این مشکل غلبه کرد. اما گاهی AHP فازی نیز با شکست مواجه می‌شود و آن زمانی است که امکان حضور روابط پیچیده بیشتری میان سطوح و معیارهای تصمیم وجود داشته باشد. در چنین مواردی می‌توان نتایج واقعیت‌نامه‌تری با استفاده از ANP فازی (با در نظر گرفتن وابستگی‌های درونی، بیرونی و بازنوردها) به دست آورد.

بنابراین در این تحقیق با ترکیب رویکرد رومنای FANP و BSC مدل مناسب ارزیابی عملکرد بانک توسعه صادرات با ساختار سلسه‌مراتبی و وابستگی درونی اجزاء طراحی شد. بدین ترتیب دو جنبه‌ی مرتبط و مهم در اجرای BSC بیان شد: بررسی وابستگی بین ابعاد و معیارها، بهویه آنها که ماهیت ذهنی دارند؛ و تعیین اوزان ابعاد BSC و معیارهای مربوط به آنها.

در مطالعات پیشین در زمینه‌ی ارزیابی عملکرد و اجرای BSC از AHP استفاده شده است، اما در واقع این مطالعات وابستگی‌های موجود بین معیارهای عملکرد را در نظر نگرفته‌اند. درحالی که BSC اذعان می‌کند که وجود روابط پویا بین دیدگاه‌ها پیش، بدین معناست که اهمیت یک دیدگاه نمی‌تواند بدون تأثیر روابط بین دیدگاه‌های دیگر تعیین شود. بنابراین با استفاده از FANP می‌توان وابستگی‌های متقابل بین معیارها، معیارهای فرعی و عوامل تعیین‌کننده گزینه‌ها را بررسی کرد. همچنین توسط BSC می‌توان عوامل مالی و غیر مالی، محسوس و غیر محسوس، داخلی و خارجی را به هم ارتباط داد. در نتیجه، با مقایسه و تحلیل داده‌های حاصل از AHP و FANP و همچنین داده‌های به دست آمده در شرایط قطعی و فازی، می‌توان FANP را روشی برتر و واقع‌گرایانه‌تر در ترکیب با BSC (در حوزه‌ی بانکداری) معرفی کرد.

برای مطالعات آینده پیشنهاد می‌شود مورد به کاررفته در این تحقیق با استفاده از اشکال جدیدی از نظریه‌ی امکان، مانند نظریه‌ی خاکستری در ترکیب رویکرد ANP و BSC، بررسی و مدل‌سازی شود و نتایج حاصله با نتایج این تحقیق مقایسه شود.



نمودار ۳. مقایسه اوزان نهایی و اولویت‌های زیرمعیارها با استفاده از روش‌های FANP و ANP

مقایسات زوجی انجام گرفته توسط خبرگان و کارشناسان بانک تا حد زیادی به نظرات و قضاوت‌های ذهنی آنها وابسته است. از طرفی آنها معتقدند که قضاوت‌های FANP ۱۲ نسبت به قضاوت‌های قطعی قابل اعتمادترند. بنابراین روش ANP (AHP) فازی شرایط ساده‌تر و بازتاب مناسب‌تری از نگرش را برای تصمیم‌گیری آنها فراهم کرده و این امر موجب شده نتایج حاصل از اجرای این روش‌ها در محیط فازی نسبت به حالت قطعی با شرایط واقعی و عملکرد بانک مطابقت بیشتر داشته باشد.

## ۵. نتیجه‌گیری

در این تحقیق برای پاسخ به اختلاف نظرات در استفاده از روش‌های تحلیل سلسه‌مراتبی و تحلیل شبکه‌ی در ترکیب با BSC و همچنین به منظور تعیین اوزان اهمیت معیارهای ارزیابی عملکرد مدل و کاهش ابهامات حاصل از قضاوت‌های انسانی، از روش‌های ANP در اجرای AHP و FANP در دو محیط قطعی و فازی استفاده شد. نتیجه‌ی

## پانوشت‌ها

1. balance scorecard (BSC)
2. leading indicators
3. lagging indicators
4. fuzzy analytic hierarchy process (FAHP)
5. pairwise comparisons
6. hierarchy decision tree
7. logarithmic least square
8. extent analysis method
9. triangular fuzzy number (TFN)
10. fuzzy analytic network process (FANP)
11. Supermatrix
12. interval judgment

## منابع (References)

1. Kaplan, R.S. and Norton, D.P. "Using the balanced scorecard as a strategic management system", *Harvard Business Review*, **74**, pp. 75-85 (1996).
2. Kaplan, R.S. and Norton, D.P., *The Strategy Focused Organization*, Boston, Harvard Business school press (2001).
3. Wu, H., Tzeng, G. and Chen, Y. "A fuzzy MCDM approach for evaluating banking performance based on Balanced Scorecard", *Expert Systems with Applications*, **36**, pp. 1013-1014 (2009).

4. Kaplan, R.S. and Norton, D.P. "The balanced scorecard: Measures that drive performance", *Harvard Business Review*, **70**(1), pp. 71-79 (1992).
5. Poll, R. "Performance, processes and costs: Managing service quality with the balanced scorecard", *Library Trends*, **49**(4), pp. 709-17 (2001).
6. Cheng, N.S., Eng, L.L., Mak, Y.T. and Chong, C.L. "Performance measures in the media and software division of Kao (Singapore) private limited", *Journal of Accounting Education*, **21**, pp. 157-84 (2003).
7. Plant, R., Willcocks, L. and Olson, N. "Measuring e-business performance: Towards a revised balanced scorecard approach", *Information Systems and e-Business Management*, **1**, pp. 265-81 (2003).
8. Banker, R.D., Chang, H., Janakiraman, S.N. and Konstans, C. "A balanced scorecard analysis of performance metrics", *European Journal of Operational Research*, **154**, pp. 423-36 (2004).
9. Hastings, C. "Discussion of performance measures in public service broadcasting", *New Information Perspectives*, **56**(5), pp. 301-7 (2004).
10. Milis, K. and Mercken, R. "The use of the balanced scorecard for the evaluation of information and communication technology projects", *International Journal of Project Management*, **22**, pp. 87-97 (2004).
11. Michalska, J. "The usage of the balanced scorecard for the estimation of the enterprise's effectiveness", *Journal of Materials Processing Technology*, **162**(3), pp. 751-8 (2005).
12. Papalexandris, A., Ioannou, G., Prastacos, G. and Soderquist, K.E. "An integrated methodology for putting the balanced scorecard into action", *European Management Journal*, **23**(2), pp. 214-27 (2005).
13. Fernandes, K.J., Raja, V. and Whalley, A. "Lessons from implementing the balanced scorecard in a small and medium size manufacturing", *Technovation*, **26**, pp. 623-43 (2006).
14. Leung, L.C., Lam, K.C. and Cao, D. "Implementing the balanced scorecard using the analytic hierarchy process & the analytic network process", *Journal of the Operational Research Society*, **57**, pp. 682-691 (2006).
15. Bhagwat, R. and Sharma, K.M. "Performance measurement of supply chain management: A balanced scorecard approach", *Computers and Industrial Engineering*, **53**, pp. 43-62 (2007).
16. Bose, S. and Thomas, K. "Applying the balanced scorecard for better performance of intellectual capital", *Journal of Intellectual Capital*, **8**(4), pp. 653-65 (2007).
17. Lee, A.H.I., Chen, W.C. and Chang, C.J. "A fuzzy AHP and BSC approach for evaluating performance of IT department in the manufacturing industry in Taiwan", *Expert Systems with Applications*, **34**, pp. 96-107 (2008).
18. Wu, C.R., Chang, C.W. and Lin, H.L. "A fuzzy ANP-based approach to evaluate medical organizational performance", *International and Management Science*, **19**(1), pp. 53-74 (2008).
19. Yuan, F.C. and Chiu, C.H. "A hierarchical design of case-based reasoning in the balanced scorecard application", *Expert Systems with Applications*, **36**, pp. 333-342 (2009).
20. Yüksel, I. and Dağdeviren, M. "Using the fuzzy analytic network process (ANP) for Balanced Scorecard (BSC): A case Study for a manufacturing firm", *Expert Systems with Applications*, **37**(2), pp. 1270-1278 (2010).
21. Tseng, M. "Implementation and performance evaluation using the fuzzy network balanced scorecard", *Computers & Education*, **55**, pp. 188-201 (2010).
22. Zolfani, S. And Radfar, I. "A research on hybrid models of balanced scorecard and MADM methods for selecting the best hybrid model", *American Journal of Scientific Research*, **36**, pp. 83-89 (2011).
23. Huang, H., Lai, M.C. and Lin, L. "Developing strategic measurement and improvement for the biopharmaceutical firm: Using the BSC hierarchy", *Expert Systems with Applications*, **38**(1.5), pp. 4875-4881 (2011).
24. Huang, T. "Research on performance management of service firm based on BSC and F-ANP", 3rd International Conference on Communication Software and Networks (ICCSN), pp. 502-506 (2011).
25. Aryanezhad, M.B., Najafi, E. and Bakhshi Farkousha, S. "A BSC-DEA approach to measure the relative efficiency of service industry: A case study of banking sector", *International Journal of Industrial Engineering Computations*, **2**(2), pp. 273-282 (2011).
26. Yan, X. and Chung-Hsing, Y. "An integrated approach to evaluation and planning of best practices", *Omega*, **40**(1), pp. 65-78 (2012).
27. Grigoroudis, E., Orfanoudaki, E. and Zopounidis, C. "Strategic performance measurement in a healthcare organisation: A multiple criteria approach based on balanced scorecard", *Omega*, **40**(1), pp. 104-119 (2012).
28. Nili, M., Tavakolian Ardakani, S. and Shekarchizadeh, A. "A new method for evaluating and ranking performance in production plants based on BSC and MADM techniques", *Business and Management Review*, **1**(12), pp. 72-80 (2012).
29. Bentes, A., Carneiro, J., Silva, J. and Kimura, H. "Multidimensional assessment of organizational performance: Integrating BSC and AHP", *Journal of Business Research*, (2011).
30. Babaesmailli, M. and Golmah, V. "Integrating analytical network process and fuzzy logic to prioritize the strategies - A case study for tile manufacturing firm", *Expert Systems with Applications*, **39**(1), pp. 925-935 (2012).
31. Ghazanfari, M., Ebne-Rasul, M. and Nojavan, M. "Comparing Performance Measurement Systems by Fuzzy TOPSIS", *International Journal of Engineering Science*, **15**( 5), pp. 105-125 (in Persian)(2003).
32. Ghodratian Kashan, A. and Anvari Rostami, A. "Designing a comprehensive model of performance evaluation and ranking companies", *Journal of Agricultural Science*, **36**, pp. 109 -134 (in Persian)(2004).
33. Mehregan, M. and Shahbandarzadeh, H. "A method for performance evaluation of bank branches using multi-attribute decision making technique" , *Financial Researches*, **20**, pp. 17-24 (in Persian)(2006).
34. Abdolah, J. , Valadkhani, M. and Sherafat, M. "Balanced scorecard: key of performance evaluation companies in information age", 2nd National Conference on Performance Management (in Persian)(2006).

35. Salimpoor, Y. and Sheikhan, E. " A study of relation between Balanced scorecard and EFQM excellence model" , 2nd National Conference on Performance Management (in Persian)(2006).
36. Madani Mohammadi, H. "A Model for Ranking Stock Exchange Agencies", Islamic law ISSN, **23**, pp. 65-83 (in Persian)(2007).
37. Haghshenas, A., Ketabi, S. and Delavi, M. "Performance Evaluation based on Balanced scorecard (BSC) and Fuzzy analytic hierarchy process (FAHP)", Journal of management knowledge, **20**(3)(77), pp. 21-46 (in Persian)(2008).
38. Shahbandarzadeh, H. "Formulation of a model in order to identify and rank the banking system strategic evaluation indexes using the new approach to the balanced score card model", Journal of Organizational Culture Management, **5**(16), pp. 5-37 (in Persian)(2008).
39. Akbarian, M. and Najafi, A. "Integration between the EFQM Excellence Model and Balanced scorecard for Improving Organizational Performance by using QFD, SWOT and MADM", 3rd National Conference on Performance Management, (in Persian)(2008).
40. Shahbandarzadeh, H. and Kazemi, M. "Designing a model for identifying research and development evaluation factors by using MADM and BSC", Seventh International Conference on Research and Development of Industries and Mines, (in Persian)(2008).
41. Younesian, A. and Bahrami, M. "An integrated implementation model of BSC and Hoshin kanri for improving the strategic performance", 3rd International conference on strategic management, (in Persian)(2008).
42. Mehregan, M. and Dehghan Nayeri, M. "Aggregated Approach BSC-TOPSIS for Evaluating Superio Management Faculties in Tehran" , Journal of Industrial Management, **1**(2) , pp.153-168 (in Persian)(2009).
43. Zareie Matin, H., Jam porazmey, M., yazdani, H. and Biriaeji, H. "A Survey of the relationship between strategic orientations of enterprise with organizational performance by using balanced scorecard framework", Journal of business management, **6**(2), (in Persian)(2011).
44. Mehregan, M. and Dehghan Nayeri, M. "Combining BSC and goal programming technique in order to define and develop strategic plans for Tehran's management schools" , Basirat (in management) , **17**(45), pp. 39-59 (in Persian)(2010).
45. Asadi, M., Mirghafoori, H., Sadeghi Arani, Z. and Khosravianian, H. "Qualitative Performance Evaluation of Hospitals Using DEA, Balanced Scorecard and Servqual; A Case Study of General Hospitals of Yazd" , Journal of shahid sadoughi university of medical sciences, **18** (6), pp. 559-569 (in Persian)(2011).
46. Raji, S., Badiee, J. and Saffari, M. "Application of Data envelopment analysis and Balanced scorecard to evaluate the information technology investments in pharmaceutical companies" 3rd national conference on data envelopment analysis, (in Persian)(2012).
47. Mirfakhreddini, H. and Amiri, Y. "Proposing solutions to improve E-banking services using BSC, FANP & FUZZY TOPSIS (Case study: Selected banks in Fars province)" Journal of industrial management, **2**( 5), pp 141-298 (in Persian)(2011).
48. Khayyambashi, E., Nekooeimehr, N., Arbabshirani, B. and Aslan, S. "Generating an incorporated balanced scorecard (BSC) and fuzzy analysis network process model (FANP) (Case study: Isfahan municipality)", Dept. of Industrial Engineering Isfahan University, **27**(1), pp. 65-73 (in Persian)(2011).
49. Azar , A., Anvari Rostami, A. and Mahmoodabadi, Z. " Balanced Performance Evaluation with Emphasis on the BSC Indicators (Case: Yazd Tile and Ceramic Companies)", Journal of operational research in its applications, **9** (1), pp. 63-79 (in Persian)(2012).
50. Saaty, T.L. and Takizawa, M. "Dependence and independence- from linear hierarchies to non-Linear networks", *European Journal of Operational Research*, **26**(2), pp.229-237 (1996).
51. Adel, A. and Faraji, H. " Fuzzy Manegement Science", IMPSC Pub. , 3t (2008).
52. Secme, N., Bayrakdaroglu, A. and Kahraman, C. "Fuzzy performance evaluation in Turkish banking sector using analytic hierarchy process and TOPSIS", *Expert Systems with Applications*, **36**, pp. 11699-11709 (2009).
53. Yurdakula, M. and Tansel'Ic, Y. "AHP approach in the credit evaluation of the manufacturing firms in Turkey", *Int. J. Production Economics*, **88**, pp. 269-289 (2004).
54. Zarei, A. "Determining the efficiency factors for bank industry - MADM approach", Tarbiat modares university, MS Thesis, (in Persian)(2000).
55. Meyer, D.W. and Markiewicz, M.K. "Developing a balanced scorecard at Wachovia corporation", *Bank Accounting and Finance*, **11**(1), pp. 13-19 (1997).
56. Hunjak. T. "AHP based model for bank performance evaluation and rating", *Proceedings of 6th ISAHP Berne*, Switzerland (2001).
57. Demirel, T., Musdal, H., Demirel, N. and Yucenur, "Multi-criteria evaluation of land cover policies using- Fuzzy AHP and fuzzy ANP: The case of Turkey", *Human and Ecological Risk Assessment*, **15**, pp. 746-764 (2009).
58. Ertay, T., Buyukozkan,G. and Kahraman, C. "Quality function deployment implementation based on analytic network process with linguistic data: An application in automotive industry", *J Intelligent & Fuzzy Systems*, **16**, pp. 221-32 (2005).
59. Ravi, V., Ravi, S. and Tiwari, M.K. "Selection of a reverse logistics project for end-of-life computers: ANP and goal programming approach", *International Journal of Production Research*, **46**(17), pp. 4849-4870 (2008).